

O FUTURO DAS **AGÊNCIAS DIGITAIS**

COMO CRIAR UMA AGÊNCIA
DIGITAL LUCRATIVA E ENXUTA

Natanael Oliveira...



ÚLTIMAS NOTÍCIAS

Como vender todos os dias – Parte II



3 MÉTRICAS ASSERTIVAS PARA DOMINAR O SEU MERCADO DIGITAL

Mais Vendas

3 Métricas Assertivas Para Dominar o Seu Mercado Digital

Gustavo Scomarim - 10 de March de 2016



MANEIRAS PARA USAR AS MÍDIAS SOCIAIS

Mais Relacionamento

4 maneiras inteligentes para uma empresa usar as mídias sociais em 2016

Mais Vendas

Conhecimento é poder? Muitas vezes não.



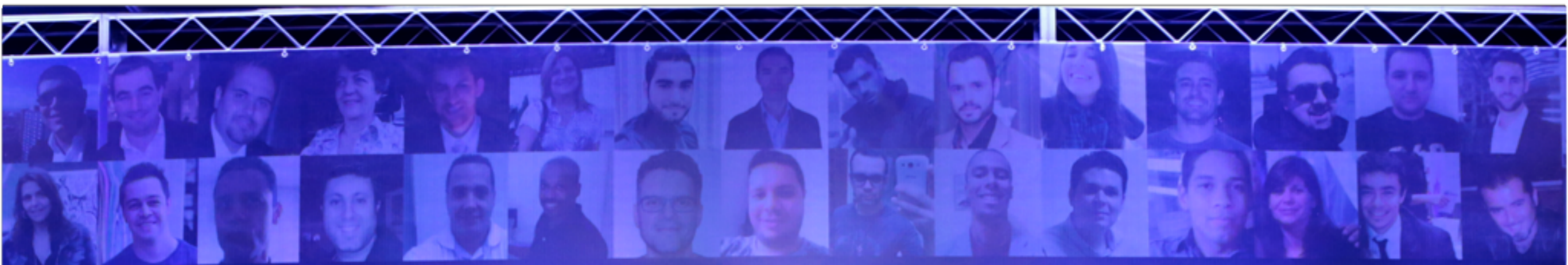
13 PERGUNTAS que todo CONSULTOR deve fazer antes de iniciar qualquer projeto

Mais Vendas

Mais Vendas

Como vender bem: Siga esse plano para negociar qualquer coisa





EXPERT em VENDAS

O N L I N E







Consultoria em Marketing Digital

- 1 - Identificar os maiores problemas dos possíveis clientes.
(Não conseguem vender pela internet)
- 2 - Escrever conteúdo dando dicas de criar estratégias para vender pela internet
- 3 - Ao final do conteúdo direcionar para uma ação (Precisa de ajudar para usar a internet como uma ferramenta de marketing e vendas? Entre em contato)





O QUE VOCÊ IRÁ APRENDER COMIGO HOJE:

O QUE VOCÊ IRÁ APRENDER COMIGO HOJE:

01 - COMO FAZER PARTE DA “NOVA ONDA” DO MERCADO DE CONSULTORIA EM MARKETING DIGITAL E FECHAR CONTRATOS DE ALTO VALOR SEM PRECISAR FAZER COISAS OPERACIONAIS

O QUE VOCÊ IRÁ APRENDER COMIGO HOJE:

01 - COMO FAZER PARTE DA “NOVA ONDA” DO MERCADO DE CONSULTORIA EM MARKETING DIGITAL E FECHAR CONTRATOS DE ALTO VALOR SEM PRECISAR FAZER COISAS OPERACIONAIS

02 - QUAIS AS HABILIDADES VOCÊ PRECISA DESENVOLVER PARA FAZER PARTE DESSE NOVO MERCADO

O QUE VOCÊ IRÁ APRENDER COMIGO HOJE:

01 - COMO FAZER PARTE DA “NOVA ONDA” DO MERCADO DE CONSULTORIA EM MARKETING DIGITAL E FECHAR CONTRATOS DE ALTO VALOR SEM PRECISAR FAZER COISAS OPERACIONAIS

02 - QUAIS AS HABILIDADES VOCÊ PRECISA DESENVOLVER PARA FAZER PARTE DESSE NOVO MERCADO

03 - OS TIPOS DE EMPRESAS QUE VOCÊ DEVE FECHAR CONTRATO E QUAIS SERVIÇOS VOCÊ IRÁ OFERECER

POR QUE ISSO É TÃO IMPORTANTE HOJE?

01 - ESTAMOS VIVENDO UM MOMENTO DE TRANSIÇÃO NO MERCADO DE CONSULTORIA **(DO OPERACIONAL PARA O ESTRATÉGICO)**







EM APENAS 1 DIA, VOCÊ CONSEGUE:

COLOCAR UM SITE NO AR

CRIAR UM BLOG

CRIAR UM ANÚNCIO E PUBLICAR

CRIAR PÁGINAS DE VENDAS, CADASTRO

GRAVAR VÍDEOS, EDITAR E PUBLICAR

E MUITO, MUITO MAIS...

**A CADA DIA AS EMPRESAS SE TORNARÃO MAIS
“INDEPENDENTES” DE COISAS OPERACIONAIS...**

POR QUE ISSO É TÃO IMPORTANTE HOJE?

01 - ESTAMOS VIVENDO UM MOMENTO DE TRANSIÇÃO NO MERCADO DE CONSULTORIA **(DO OPERACIONAL PARA O ESTRATÉGICO)**

02 - **OS EMPRESÁRIOS ESTÃO SE QUALIFICANDO**, PARTICIPANDO DE EVENTOS, FAZENDO CURSOS, INVESTINDO TEMPO E DINHEIRO... MAS NÃO ESTÃO CONSEGUINDO IMPLEMENTAR E COLHER OS RESULTADOS.

POR QUE ISSO É TÃO IMPORTANTE HOJE?

01 - ESTAMOS VIVENDO UM MOMENTO DE TRANSIÇÃO NO MERCADO DE CONSULTORIA **(DO OPERACIONAL PARA O ESTRATÉGICO)**

02 - **OS EMPRESÁRIOS ESTÃO SE QUALIFICANDO**, PARTICIPANDO DE EVENTOS, FAZENDO CURSOS, INVESTINDO TEMPO E DINHEIRO... MAS NÃO ESTÃO CONSEGUINDO IMPLEMENTAR E COLHER OS RESULTADOS.

03 - **AGÊNCIA/CONSULTOR QUE NÃO ESTÁ GERANDO EM VENDAS...** É “DEMITIDO”

ESSE CONTEÚDO É PARA VOCÊ?

01 - **CONSULTORES E DONOS DE AGÊNCIAS** QUE ESTÃO
MIGRANDO PARA O MODELO DE CONSULTORIA EM VENDAS ONLINE

ESSE CONTEÚDO É PARA VOCÊ?

01 - **CONSULTORES E DONOS DE AGÊNCIAS** QUE ESTÃO MIGRANDO PARA O MODELO DE CONSULTORIA EM VENDAS ONLINE

02 - **PROFISSIONAIS QUE ESTÃO MIGRANDO** PARA O MARKETING DIGITAL QUE DESEJAM COMEÇAR SEU NEGÓCIO DE CONSULTORIA/AGÊNCIA DIGITAL ENXUTA

ESSE CONTEÚDO É PARA VOCÊ?

01 - **CONSULTORES E DONOS DE AGÊNCIAS** QUE ESTÃO MIGRANDO PARA O MODELO DE CONSULTORIA EM VENDAS ONLINE

02 - **PROFISSIONAIS QUE ESTÃO MIGRANDO** PARA O MARKETING DIGITAL QUE DESEJAM COMEÇAR SEU NEGÓCIO DE CONSULTORIA/AGÊNCIA DIGITAL ENXUTA

03 - **EMPRESÁRIOS QUE QUEREM GERAR RESULTADOS** PARA AS SUAS EMPRESAS E TAMBÉM OFERECER SERVIÇO DE CONSULTORIA APÓS GERAR OS PRIMEIROS RESULTADOS PARA O SEU PRÓPRIO NEGÓCIO

O QUE VOCÊ NÃO IRÁ ENCONTRAR AQUI:

O QUE VOCÊ NÃO IRÁ ENCONTRAR AQUI:

01 - **RECEITAS PRONTAS** PARA GANHAR DINHEIRO COM INTERNET

O QUE VOCÊ NÃO IRÁ ENCONTRAR AQUI:

01 - **RECEITAS PRONTAS** PARA GANHAR DINHEIRO COM INTERNET

02 - **NÃO É PARA LIFESTYLE,** TRABALHAR DE ONDE QUISER, QUANDO QUISER, COM QUEM QUISER

O QUE VOCÊ NÃO IRÁ ENCONTRAR AQUI:

01 - **RECEITAS PRONTAS** PARA GANHAR DINHEIRO COM INTERNET

02 - **NÃO É PARA LIFESTYLE**, TRABALHAR DE ONDE QUISER, QUANDO QUISER, COM QUEM QUISER

03 - **NÃO É ALGO “INVENTADO” POR MIM...**

TUDO O QUE EU VOU TE ENSINAR EU APRENDI NOS EUA E SIMPLEMENTE ORGANIZEI EM PROCESSOS MAIS SIMPLES E QUE PUDESSEM SER UTILIZADOS NO BRASIL

HÁ 6 ANOS EU VENDIA PLANOS TELEFÔNICOS..





TWEETS
34

FOLLOWING
441

FOLLOWERS
144

Oi Empresa Fortaleza

@oiempresafortal

Conheça os planos Oi para sua empresa. Solicite uma proposta pelo fone: 85 8879.8529 / 85 3499 9100 Av Dos Expedicionários 5236 - Montese (Falar com Natanael)

Fortaleza - Ce

oi.com.br

Joined February 2011

Tweets

Tweets & replies



Oi Empresa Fortaleza @oiempresafortal · 17 May 2011

Oi Velox Fortaleza: 5MB por R\$64,90. Ligue 85 8879.8529



1



1



Oi Empresa Fortaleza @oiempresafortal · 14 Apr 2011

Oi Empresa Velox 3G: Mini-Modem Desbloqueado por apenas R\$1.00.



[GVT Empresas - GVT.com.br](#)

Anúncio www.gvt.com.br/empresas ▼

Bônus de 30 mil Minutos Para Fixo Local e DDD. Mude Agora Para GVT!

Fale Conosco - Oi

www.oi.com.br/oi/oi-para-empresas/outras-operadoras/.../fale-conosco ▼

Av. Borges de Melo 1677 (3º andar), Vila União - Fortaleza - CE | CEP: 60415-510.

Regional PA ... Pequenas e Médias Empresas. Atendimento: 0800 031 0800

Planos Oi Empresa Fortaleza: Pacotes Empresariais ...

<https://consultoroifortaleza.wordpress.com/.../planos-oi-empresa-fortalez...> ▼

19 de mar de 2011 - Planos Oi Empresa Fortaleza – Solicite uma visita – 85 8879.8529

/ 85 3499 9100 – Av dos Expedicionários 5236 – Montese (Falar com ...

Oi Empresa Fortaleza (@oiempresafortal) | Twitter

<https://twitter.com/oiempresafortal> ▼

The latest Tweets from Oi Empresa Fortaleza (@oiempresafortal). Conheça os planos

Oi para sua empresa.Solicite uma proposta pelo fone: 85 8879.8529 / 85 ...

PACOTE EMPRESARIAL



Solicite uma Proposta
Ligue 85 8879.8529
(Falar com Natanael)



[Home](#) [Contato](#)

Posted on [March 19, 2011](#) by [consultoroifortaleza](#)

[Next →](#)

Planos Oi Empresa Fortaleza: Pacotes Empresariais

[OI EMPRESA FORTALEZA]



OI EMPRESA x



Celia [REDACTED]

01/06/11 ☆



para mim ▾

From: Celia <[REDACTED]>

Subject: [OI EMPRESA FORTALEZA]

Message Body:

04 linhas móveis

01 linha fixa

internet

--

This mail is sent via contact form on Oi Velox Fortaleza - Planos Empresariais Oi - Contato:Consultor Oi Fortaleza - [REDACTED]

[REDACTED]



Oi Empresa Fortaleza
@oempresafortal

Conheça os planos Oi para sua empresa. Solicite uma proposta pelo fone: 85 8879.8529 / 85 3499 9100 Av Dos Expedicionários 5236 - Montese (Falar com Natanael)

Fortaleza - Ce
oi.com.br
Joined February 2011

TWEETS 34 FOLLOWING 441 FOLLOWERS 144

Tweets Tweets & replies

Oi Empresa Fortaleza @oempresafortal · 17 May 2011
Oi Velox Fortaleza: 5MB por R\$64,90. Ligue 85 8879 8529

PRESENÇA ONLINE

GVT Empresas - GVT.com.br
Anúncio www.gvt.com.br/empresas
Bônus de 30 mil Minutos Para Fixo Local e DDD. Mude Agora Para GVT!

Fale Conosco - Oi
www.oi.com.br/oi/oi-para-empresas/outras-operadoras/.../fale-conosco
Av. Borges de Melo 1677 (3º andar), Vila União - Fortaleza - CE | CEP: 60415-510.
Regional PA ... Pequenas e Médias Empresas. Atendimento: 0800 031 0800

Planos Oi Empresa F
<https://consultoroifortaleza.com/2011/03/19/planos-oi-empresa-fortaleza-pacotes-empresariais/>
19 de mar de 2011 - Planos C / 85 3499 9100 - Av dos Exp

Oi Empresa Fortaleza
<https://twitter.com/oempresafortal>
The latest Tweets from Oi Empresa Fortaleza
Oi para sua empresa. Solicite

ATRAÇÃO

<https://consultoroifortaleza.wordpress.com/2011/03/19/planos-oi-empresa-fortaleza-pacotes-empresariais/>

PACOTE EMPRESARIAL

Solicite uma Proposta
Ligue 85 8879.8529
(Falar com Natanael)



Home Contato

Posted on March 19, 2011 by consultoroifortaleza

Next →

[OI EMPRESA FORTALEZA] OI EMPRESA x

Celia [redacted] 01/06/11

para mim

From: Celia [redacted]
Subject: [OI EMPRESA FORTALEZA]

Message Body:
04 linhas móveis
01 linha fixa
internet

This mail is sent via contact form on Oi Velox Fortaleza - Planos Empresariais Oi - Contato: Consultor Oi Fortaleza - [redacted]

FECHAMENTO





Oi Empresa Fortaleza
@oempresafortal

Conheça os planos Oi para sua empresa. Solicite uma proposta pelo fone: 85 8879.8529 / 85 3499 9100 Av. Dos Expedicionários 5236 - Montese (Falar com Natanael)

Fortaleza - Ce
oi.com.br
Joined February 2011

TWEETS 34 FOLLOWING 441 FOLLOWERS 144

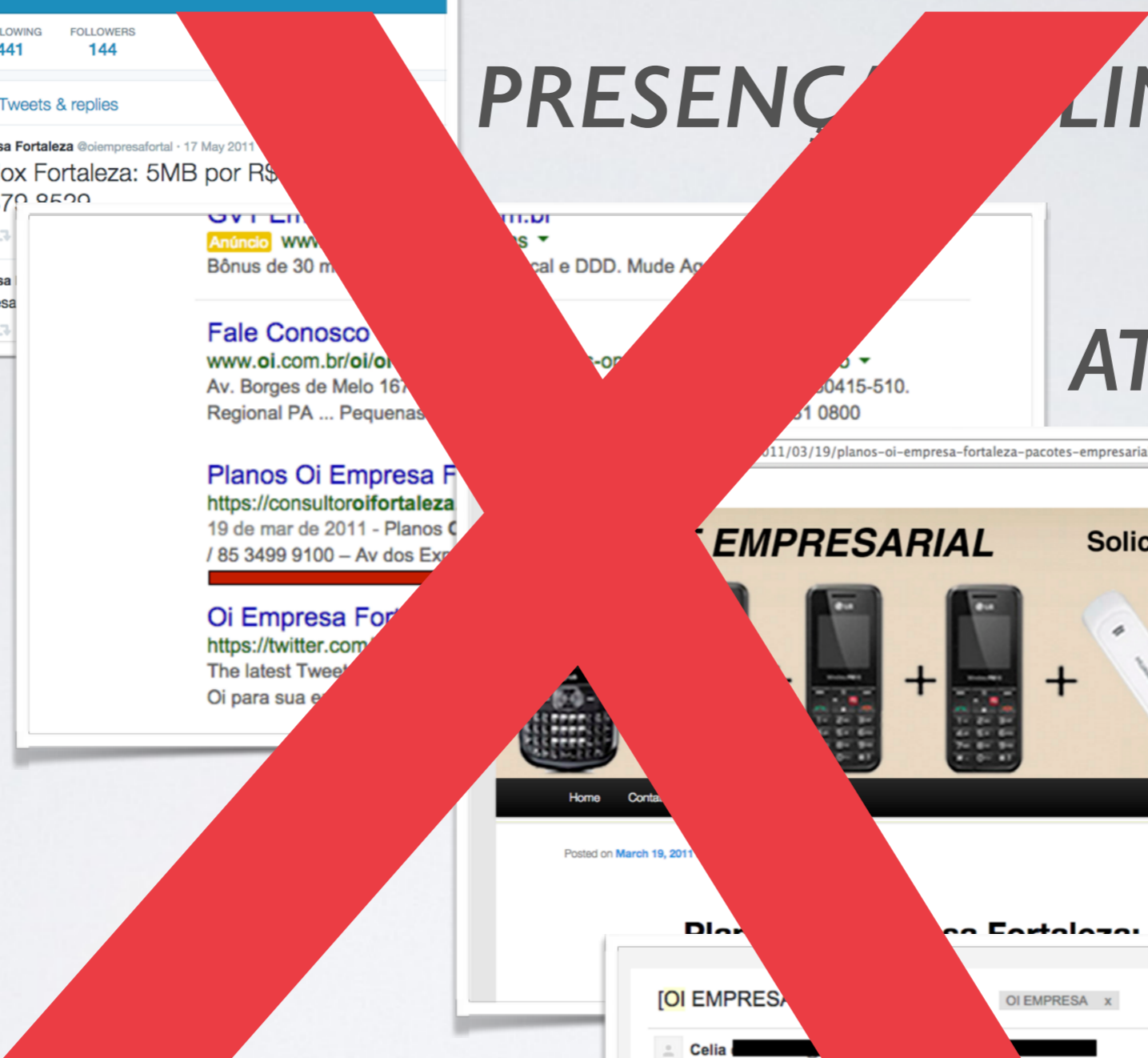
Tweets Tweets & replies

Oi Empresa Fortaleza @oempresafortal · 17 May 2011
Oi Velox Fortaleza: 5MB por R\$
85 8879 8529

Oi Empresa
Oi Empresa

PRESENCIA ONLINE

ATRAÇÃO



Two overlapping screenshots of the Oi website. The top one shows a 'Fale Conosco' contact form with fields for name, email, phone, and address. The bottom one shows a 'Planos Oi Empresa' page with a URL and a date.

Fale Conosco
www.oi.com.br/oi/oi-empresarial
Av. Borges de Melo 167
Regional PA ... Pequenas

Planos Oi Empresa
https://consultoroifortaleza
19 de mar de 2011 - Planos C
/ 85 3499 9100 - Av dos Exp



A screenshot of a website banner for 'EMPRESARIAL'. It features three mobile phones and a white USB device. The text includes 'Solicite uma Proposta' and a phone number.

EMPRESARIAL

Solicite uma Proposta
Ligue 85 8879.8529
(Falar com Natanael)

Home Contato

Posted on March 19, 2011



A screenshot of an email from 'Celia' with the subject '[OI EMPRESA FORTALEZA]'. The message body lists service details: 04 mobile lines, 1 fixed line, and internet.

[OI EMPRESA FORTALEZA] OI EMPRESA x

Celia [redacted] 01/06/11

para mim

From: Celia [redacted]
Subject: [OI EMPRESA FORTALEZA]

Message Body:
04 linhas móveis
01 linha fixa
internet

This mail is sent via contact form on Oi Velox Fortaleza - Planos Empresariais Oi - Contato: Consultor Oi Fortaleza - [redacted]

FECHAMENTO





Oi Empresa Fortaleza
@oempresafortal

Conheça os planos Oi para sua empresa. Solicite uma proposta pelo fone: 85 8879.8529 / 85 3499 9100 Av Dos Expedicionários 5236 - Montese (Falar com Natanael)

Fortaleza - Ce
oi.com.br
Joined February 2011

TWEETS 34 FOLLOWING 441 FOLLOWERS 144

Tweets Tweets & replies

Oi Empresa Fortaleza @oempresafortal · 17 May 2011
Oi Velox Fortaleza: 5MB por R\$64,90. Ligue 85 8879 8529

PRESEÇA ONLINE

GVT Empresas - GVT.com.br
Anúncio www.gvt.com.br/empresas
Bônus de 30 mil Minutos Para Fixo Local e DDD. Mude Agora Para GVT!

Fale Conosco - Oi
www.oi.com.br/oi/oi-para-empresas/outras-operadoras/.../fale-conosco
Av. Borges de Melo 1677 (3º andar), Vila União - Fortaleza - CE | CEP: 60415-510.
Regional PA ... Pequenas e Médias Empresas. Atendimento: 0800 031 0800

ATRAÇÃO

<https://consultoroifortaleza.wordpress.com/2011/03/19/planos-oi-empresa-fortaleza-pacotes-empresariais/>

PACOTE EMPRESARIAL

Solicite uma Proposta
Ligue 85 8879.8529
(Falar com Natanael)



Home Contato

Posted on March 19, 2011 by consultoroifortaleza

Next →

[OI EMPRESA FORTALEZA] OI EMPRESA x

Celia [redacted] 01/06/11

para mim

From: Celia [redacted]
Subject: [OI EMPRESA FORTALEZA]

Message Body:
04 linhas móveis
01 linha fixa
internet

This mail is sent via contact form on Oi Velox Fortaleza - Planos Empresariais Oi - Contato: Consultor Oi Fortaleza - [redacted]

FECHAMENTO

ARTIGOS - ESTUDO DE CASO

→ ↻ www.natanaeloliveira.com.br

Natanael Oliveira

FEV.
21

♥ 0

A new style of IT emerging

Every 60 seconds

- 98,000+ tweets
- 695,000 status updates
- 11 million instant messages
- 698,445 Google searches
- 168 million+ emails sent
- 1,820TB of data created
- 217 new mobile web users

ESSA SIMPLES FERRAMENTA DE BIG DATA NOS AJUDOU A CHEGAR EM 55% DE CONVERSÃO

VÍDEOS



SEO: A importância dos mecanismos de busca para sua Empresa

VÍDEOS



Natanael Oliveira (Nordeste SEO)

Palestra de SEO com Natanael Oliveira no SEBRAE Fortaleza

POSTAGENS



Nordeste SEO

September 25, 2013 · 🌐

Você já se perguntou se o seu site é útil para o seu público?

Confira o vídeo |> <http://bit.ly/seja-acessivel-e-util>



PALESTRAS



Nordeste SEO

October 22, 2013 · 🌐

Não seja um Escravo do Custo por Clique.

Aprenda Como Criar um Conteúdo que Gere Negócios para Sua empresa.
(De Verdade)

Faça sua INSCRIÇÃO GRATUITA aqui |> <http://bit.ly/webinar-natanael-oliveira>

Quer Aumentar Suas Vendas Gastando Menos?

Aprenda como criar um conteúdo que gere negócios (De verdade)



(1) Chamada de atenção (2) Narrativa (3) Fatos e dados (4) Chamada de ação



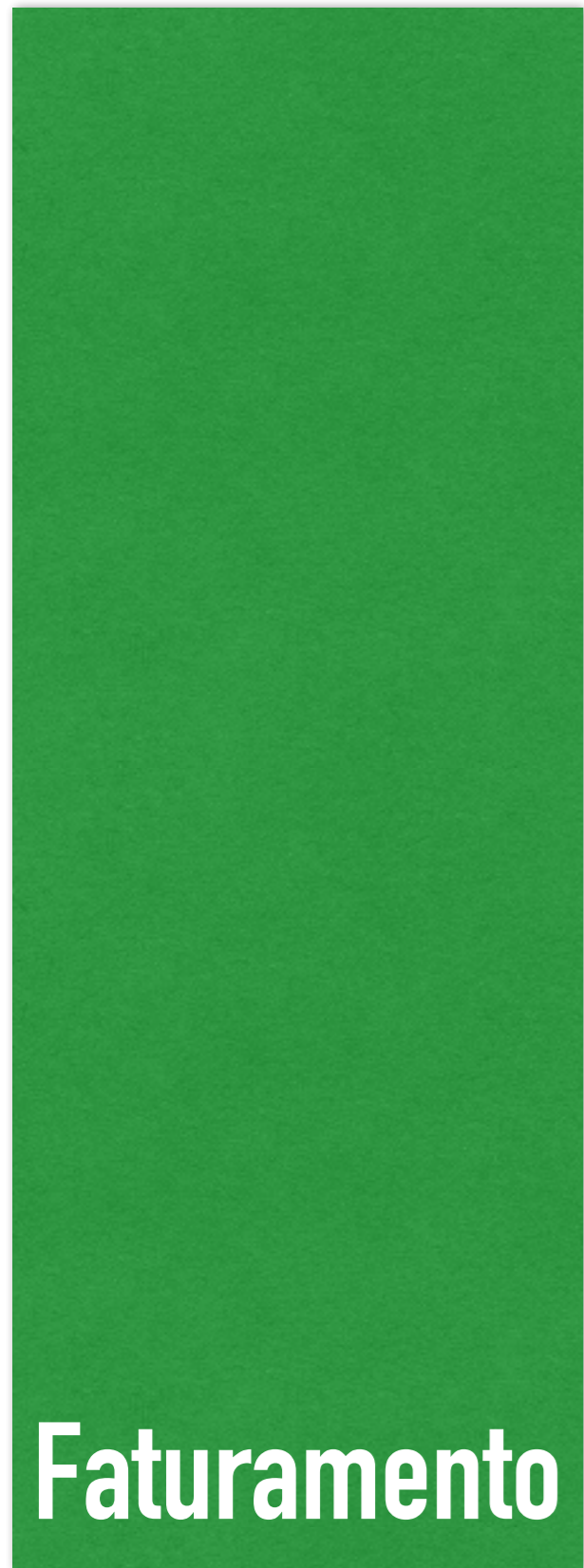
Webinar Gratuito

Faça sua inscrição gratuita

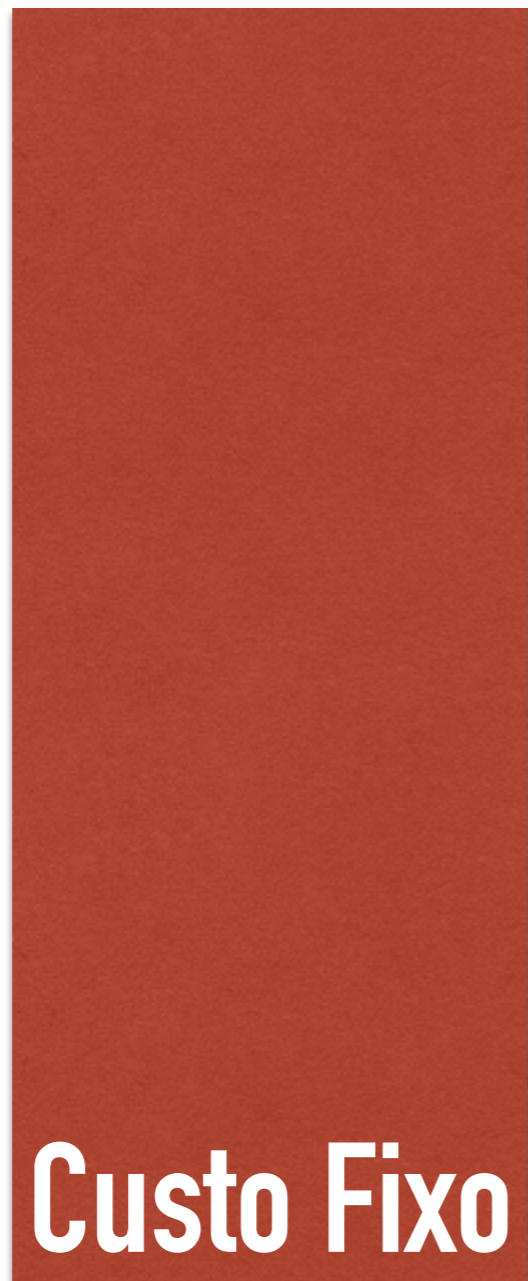
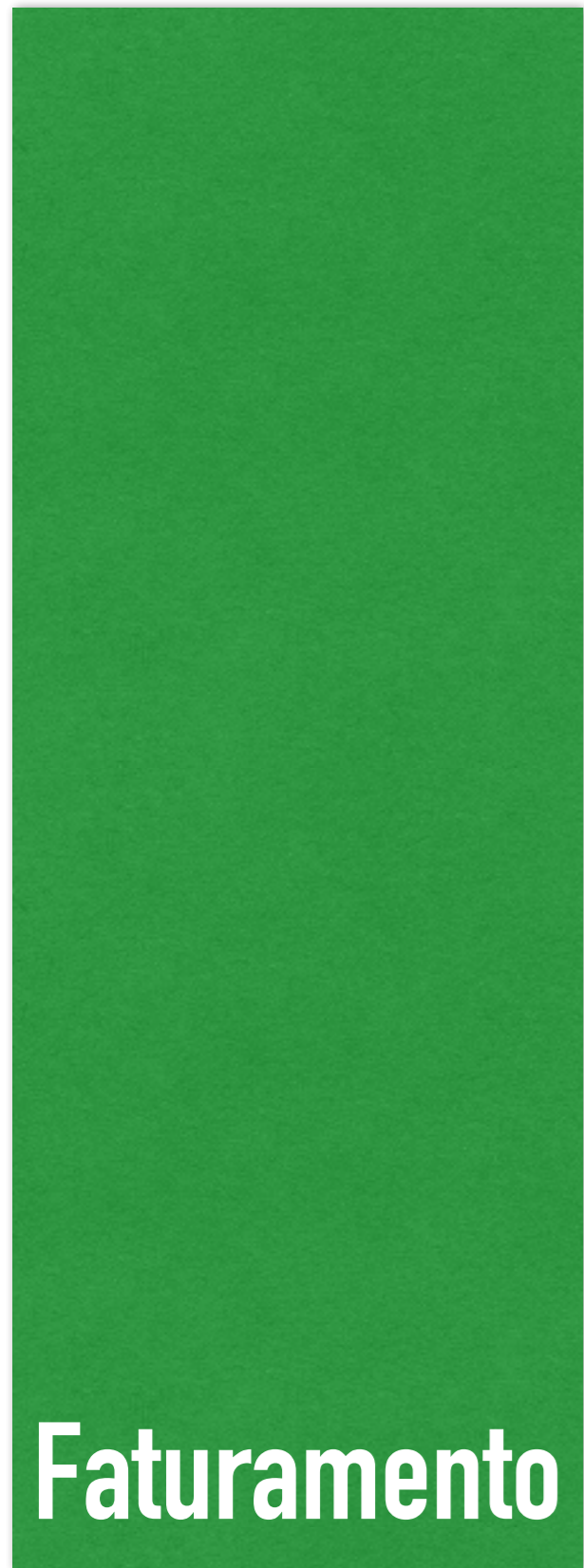
Data: 24.10 às 20h

natanaeloliveira

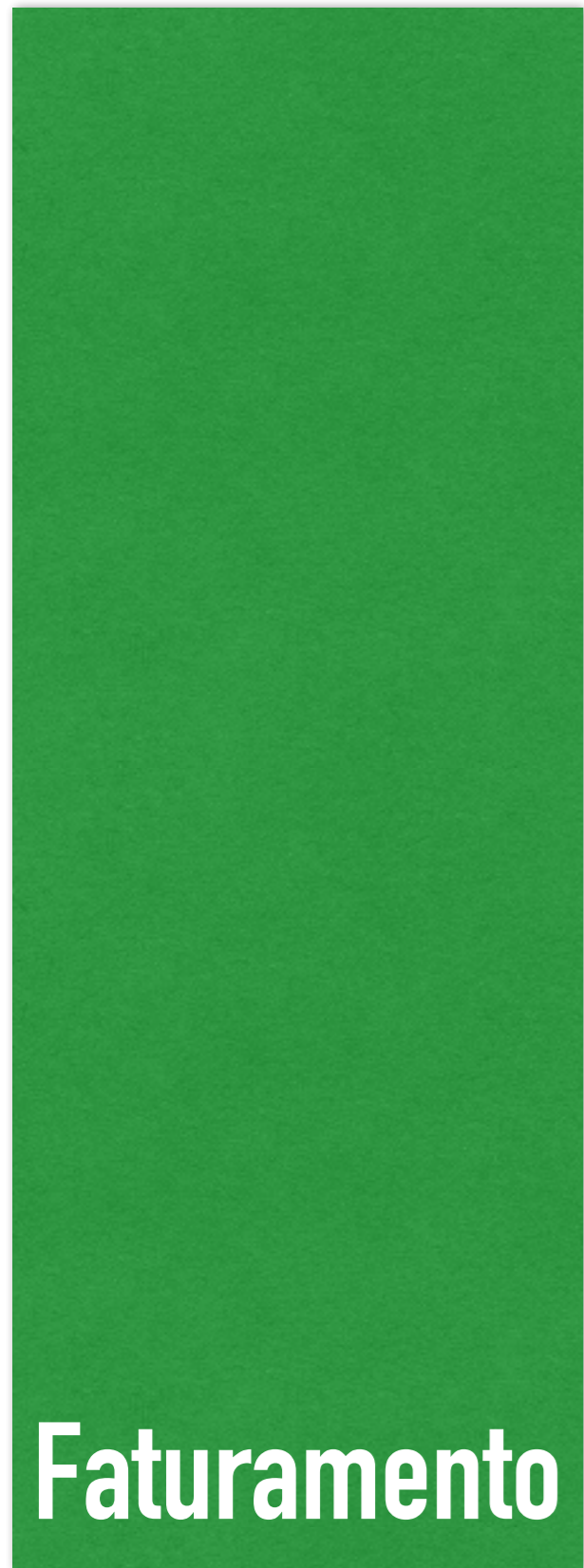
Bomba Relógio...



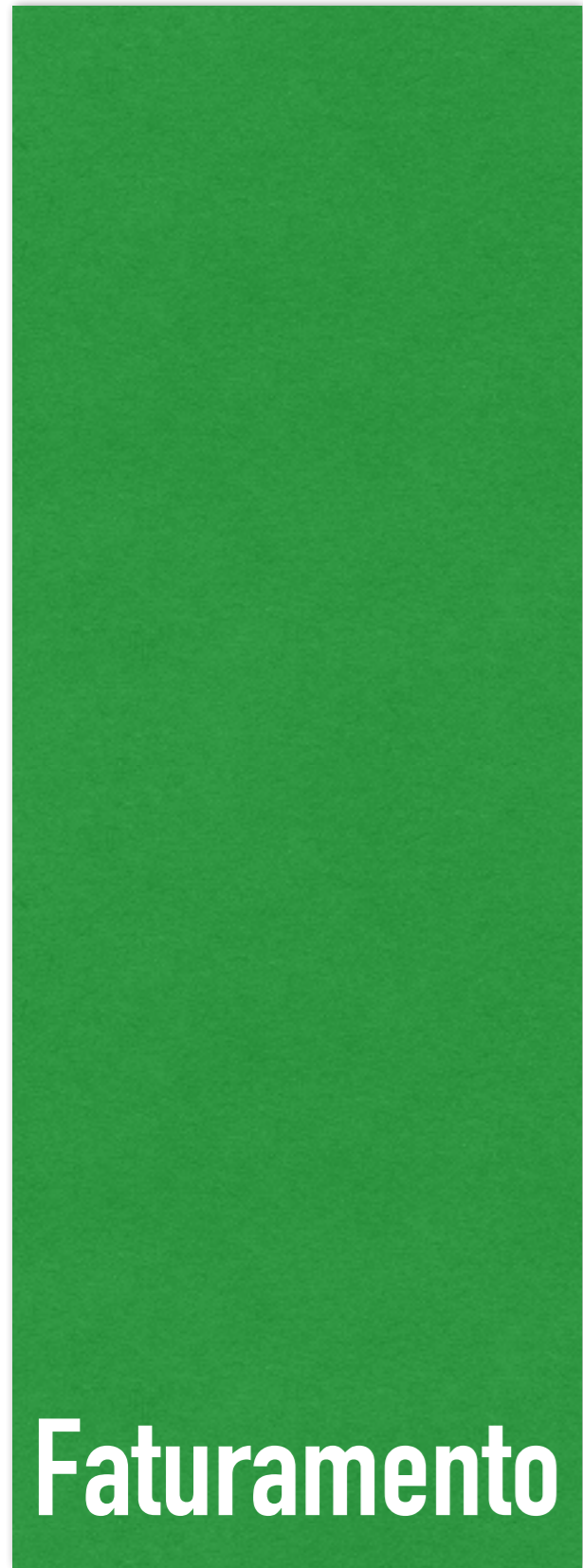
POR QUE?



**SE 2 clientes
decidem ir embora...**



Se o resultado não chegar o cliente irá embora...



Faturamento

Custo Fixo

Tempo Livre

Resultado



Meu tempo era mínimo, porque eu queria ter a certeza que tudo iria dar certo...



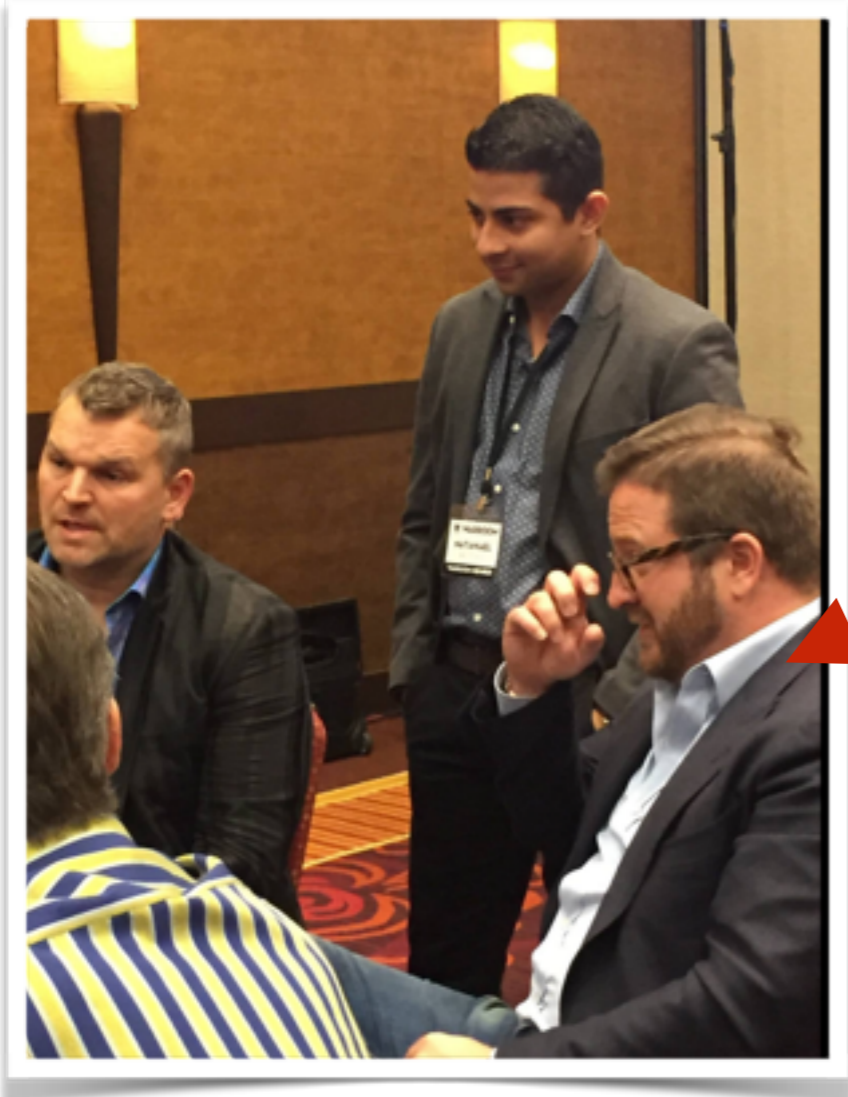
COMO EU POSSO GERAR RESULTADOS SEM UM ALTO CUSTO FIXO E COM MAIS TEMPO LIVRE?



Frank Kern



Frank Kern



Dan Kennedy



Ryan Deiss





EXPERTO VENDAS
ONLINE



O FUTURO DAS AGÊNCIAS DIGITAIS

COMO CRIAR UMA AGÊNCIA
DIGITAL LUCRATIVA E ENXUTA



O FUTURO DAS AGÊNCIAS DIGITAIS

Tendência número 01: Consultoria Campanha de Vendas Online será o principal serviço das agências digitais

Muito semelhante ao modelo atual das agências OFFLINE
que fazem campanhas para os seus clientes, como por exemplo:
(Campanha do dia das mães, Campanha do dia dos Pais, Dia
dos Namorados, etc)

As agências Digitais irão vender Campanhas de Vendas Online, que não DEPENDEM do calendário... mas das metas mensais de vendas.

CAMPANHA PESQUISA INTERNA



CAMPANHA DE LISTA DE COMPRADORES



CAMPANHA EVENTO AO VIVO



CAMPANHA VERSÃO TESTE PORTAL DE MEMBROS



CAMPANHA WEBINAR PAGO



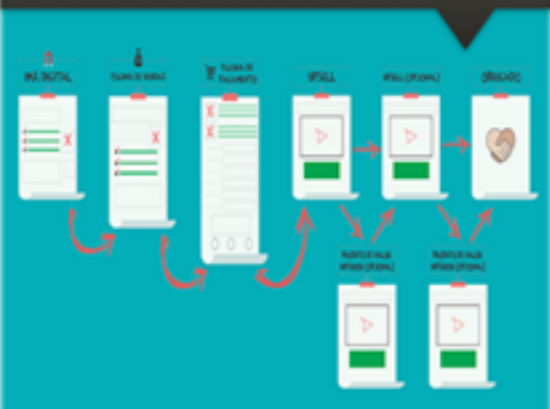
CAMPANHA PARA VENDA DE SERVIÇOS



CAMPANHA OFERTA RELÂMPAGO



CAMPANHA AQUISIÇÃO



CAMPANHA CLUBE DE COMPRA VIP



CAMPANHA BLOG



CAMPANHA MINI-TREINAMENTO



CAMPANHA WEBINAR



CAMPANHA AULA AO VIVO: R\$5.000

Treinamento AO VIVO: Plano de 4 Fases Para Dobrar o Faturamento de Qualquer Empresa.

APRESENTADO POR...

Natanael Oliveira

✓ Quinta-feira, 17 Setembro 2015, em 08:00 pm

Brazil, Buenos Aires, Georgetown, GMT -3

Clique [aqui](#) para converter para outro fuso horário.

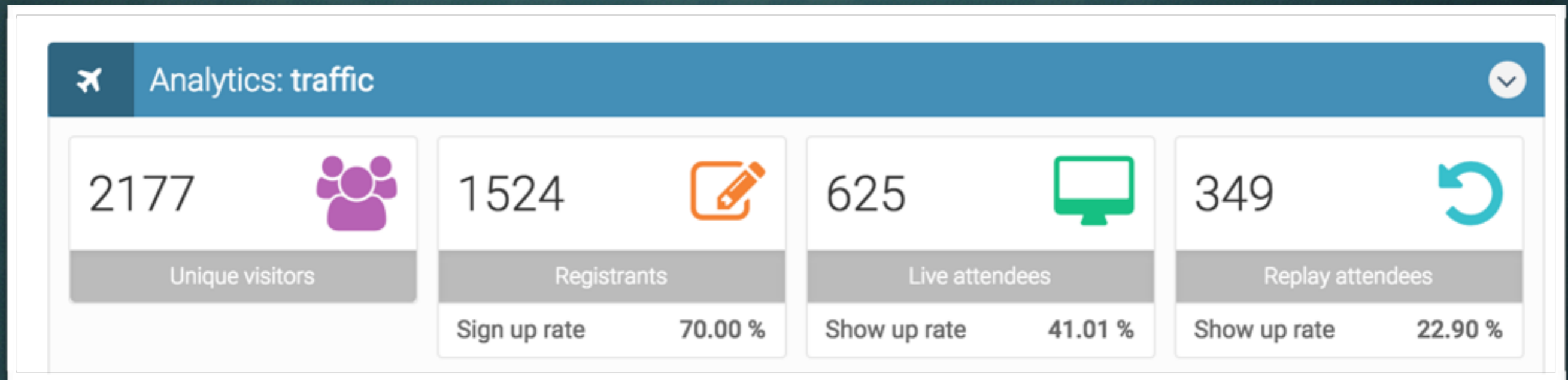
Aprenda Quais os 4 Elementos Mais Importantes Para Dobrar As Vendas Online de Qualquer Empresa.

EU QUERO PARTICIPAR

EU QUERO PARTICIPAR



PLANO PARA GERAÇÃO DE TRÁFEGO








ENGAJAMENTO:

**ALÉM DE AJUDAR A DEFINIR O
TEMA, A AGÊNCIA IRÁ ORIENTAR
NA ESTRUTURA DO CONTEÚDO E
CRIAÇÃO DA OFERTA**



A AGÊNCIA/CONSULTOR TAMBÉM AJUDA NA CONSTRUÇÃO DOS EMAILS

 **Natanael Oliveira** webinarinfo@webinarjam.net por_email.marketinggenesis.com 09:24 (Há 5 horas)   

para mim 

natanael, tudo bom?

Sua inscrição foi aprovada e agora você poderá participar do nosso Treinamento Online sobre o Plano de 4 Fases Para Dobrar o Faturamento de QUALQUER Empresa.

Nós iremos conversar AO VIVO e eu vou te mostrar na prática e em detalhes os 4 elementos fundamentais que você precisa prestar atenção na construção de uma estratégia de vendas online.

Se você quer ter acesso a esse plano completo e começar a aplicar imediatamente, você não pode perder o nosso encontro...

Aqui abaixo estão os seus dados de acesso:

Quinta-feira, 17 Setembro 2015
08:00 pm Brazil, Buenos Aires, Georgetown, GMT -3

[Login to webinar](#)

08:00 pm Brazil, Buenos Aires, Georgetown, GMT -3
Quinta-feira, 17 Setembro 2015

[Login to webinar](#)



A AGÊNCIA/CONSULTOR ORIENTAM QUAL O TEMPO IDEAL DA AULA, COMO PREPARAR O PÚBLICO PARA UMA COMPRA, ETC...

Como Transformar o Seu Conhecimento em 2 Serviços Lucrativos

406 PLATÉIA

WEBINAR JAM

Google

YouTube

para todos

Chat unmuted


Escreva sua mensagem aqui...

YouTube

Escreva sua mensagem aqui...

para todos

Chat unmuted



CRIAÇÃO DE OFERTA/ COPY DE VENDAS É OUTRA FUNÇÃO MUITO IMPORTANTE NO NOVO MODELO

Como Transformar o Seu Conhecimento em 2 Serviços Lucrativos

406 PLATÉIA WEBINAR JAM

Carta de Vendas — Expert x expertemvendasonline.com x Certificação - Especialista x
marketingcomdigital.com.br/lp/certificacao-especialista-em-vendas/

Veja o que você vai receber no programa...

Certificação em Vendas Online

O que você receberá:

- 8 Módulos
- 6 Bônus
- Evento AO VIVO
- Aulas Semanais

GARANTIR MINHA VAGA

1:37:29 / 2:43:25

precisando de ajuda?

para todos Chat unmuted

Escreva sua mensagem aqui...

YouTube

Escreva sua mensagem aqui...

para todos Chat unmuted

RESULTADOS FINAIS:

ESSE MODELO DE CONSULTORIA ATRAI PRINCIPALMENTE OS EMPRESÁRIOS QUE JÁ PARTICIPARAM DE TREINAMENTOS DE MARKETING DIGITAL E JÁ ESTÃO “EDUCADOS”, PORÉM, NÃO CONSEGUEM GERAR RESULTADOS

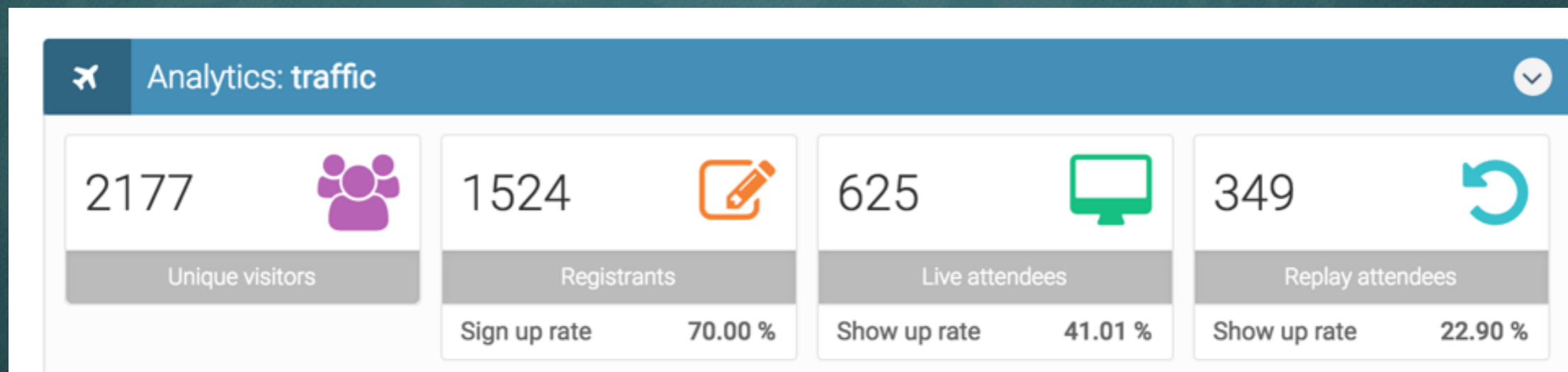
O OBJETIVO DESSA CONSULTORIA NÃO TEM NENHUMA RELAÇÃO COM SITE, ADWORDS OU NADA DO TIPO... **A META FINAL É ALCANÇAR UM NÚMERO ESPECÍFICO DE VENDAS.**



LEONARDO SOARES



COBROU R\$5.000 PARA SER O “MAESTRO” DE UMA CAMPANHA DE AULA AO VIVO PARA A VENDA DE UM TREINAMENTO E A AULA GEROU **R\$15.000 EM FATURAMENTO (PRIMEIRA TRANSMISSÃO)**



PS: O CLIENTE PODERÁ USAR A
CAMPANHA OUTRAS VEZES PARA NOVAS
PESSOAS... **O INVESTIMENTO PODERÁ
VOLTAR VÁRIAS E VÁRIAS VEZES...**



**EXISTEM CONTRATOS QUE VOCÊ IRÁ
FECHAR MENSALMENTE... E OUTROS
SIMPLESMENTE POR CAMPANHAS.**



CAMPANHA PESQUISA INTERNA



CAMPANHA DE LISTA DE COMPRADORES



CAMPANHA EVENTO AO VIVO



CAMPANHA VERSÃO TESTE PORTAL DE MEMBROS



CAMPANHA WEBINAR PAGO



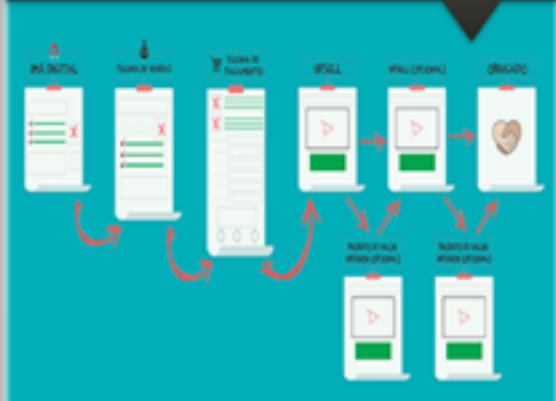
CAMPANHA PARA VENDA DE SERVIÇOS



CAMPANHA OFERTA RELÂMPAGO



CAMPANHA AQUISIÇÃO



CAMPANHA CLUBE DE COMPRA VIP



CAMPANHA BLOG



CAMPANHA MINI-TREINAMENTO



CAMPANHA WEBINAR



QUANTO MAIS CAMPANHAS
VOCÊ DOMINAR...
**MAIORES SUAS
POSSIBILIDADES...**









CAMPANHA PESQUISA INTERNA 	CAMPANHA DE LISTA DE COMPRADORES 	CAMPANHA EVENTO AO VIVO 	CAMPANHA VERSÃO TESTE PORTAL DE MEMBROS
CAMPANHA WEBINAR PAGO 	CAMPANHA PARA VENDA DE SERVIÇOS 	CAMPANHA OFERTA RELÂMPAGO 	CAMPANHA AQUISIÇÃO
CAMPANHA CLUBE DE COMPRA VIP 	CAMPANHA BLOG 	CAMPANHA MINI-TREINAMENTO 	CAMPANHA WEBINAR



O FUTURO DAS AGÊNCIAS DIGITAIS

Tendência número 02: As empresas irão investir forte para transformar suas vendas OFFLINE em ONLINE... Não simplesmente para ter um SITE ou Investir em Adwords ou Facebook Ads.



Aproximadamente 470.000 resultados (0,28 segundos)

Gráfica com Frete Grátis - Panfletos, imãs, adesivo e cartões

Anúncio www.graficacores.com.br/ ▾

Produção 24* horas, 25% desconto!

Pague em 3x no Cartão - Produção em 24 horas*

Serviços Gráfico em Geral - grafica3mg.com.br

Anúncio www.grafica3mg.com.br/ ▾

gráfica em geral,intercalação corte e vinco, impressão de folha inteira

Grafica Rápida - cartoes24hrs.com.br

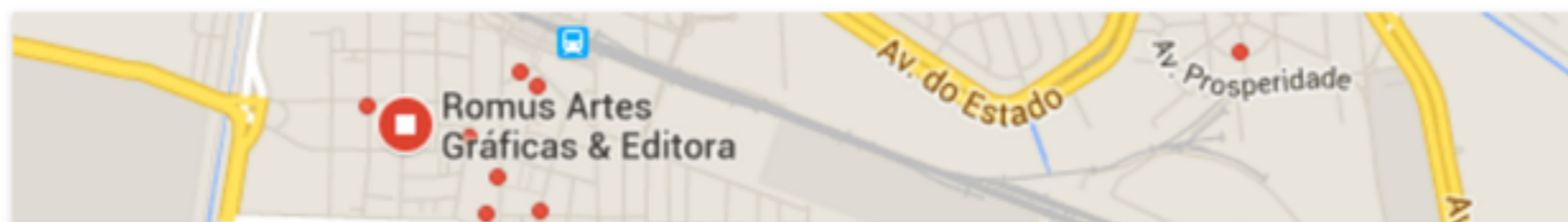
Anúncio www.cartoes24hrs.com.br/ ▾

Cartões em 24 horas na mão entrega Gratis para SP

Cartão de Visita R\$ 20,80 - AtualCard São Caetano/SP

Anúncio www.capicopy.atualcard.com.br/ ▾

Solicite cupom de desconto.

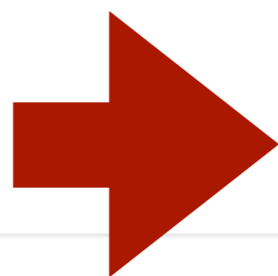


Produzimos QUALQUER impresso:

Desde trabalhos simples, como cartões de visita, até revistas ou campanhas promocionais!

Moderna e em busca de constante melhoria, a Gráfica 3MG se preocupa em acompanhar as exigências do mercado.

Entre em contato em um de nossos canais de comunicações e solicite um orçamento.



Orçamento

Contato

★ IMPRESSÃO DIGITAL



A Gráfica 3MG trabalha com impressora digital, ideal para a produção de materiais de pequena tiragem com excelente qualidade e custo-benefício.

🖨️ IMPRESSÃO SOB DEMANDA



Especialistas em impressão sob demanda de produtos para diversos tipos de empresas para linha de produção.

📦 PRODUTO FINAL



Todos os detalhes são extremamente importantes para o produto final, assim o cliente e o produto são valorizados da forma que merecem

Topo





Gesiel Ferreira

“Fechou 40 contratos de R\$1.500 para entregar uma PRESENÇA ONLINE”

Faturou R\$60.000



Transformando empresas que só tinham...

Produzimos QUALQUER impresso:

Desde trabalhos simples, como cartões de visita, até revistas ou campanhas promocionais!

Moderna e em busca de constante melhoria, a Gráfica 3MG se preocupa em acompanhar as exigências do mercado.

Entre em contato em um de nossos canais de comunicações e solicite um orçamento.

Orçamento

Contato

★ IMPRESSÃO DIGITAL



A Gráfica 3MG trabalha com impressora digital, ideal para a produção de materiais de pequena tiragem com excelente qualidade e custo-benefício.

🗨️ IMPRESSÃO SOB DEMANDA



Especialistas em impressão sob demanda de produtos para diversos tipos de empresas para linha de produção.

📦 PRODUTO FINAL



Todos os detalhes são extremamente importantes para o produto final, assim o cliente e o produto são valorizados da forma que merecem

Topo



Em empresas com uma (Blog, Conteúdo Relevante, Vídeos no Youtube, Estratégia para construção de lista de emails)





Oi Empresa Fortaleza
@oiempresafortal

Conheça os planos Oi para sua empresa. Solicite uma proposta pelo fone: 85 8879.8529 / 85 3499 9100 Av Dos Expedicionários 5236 - Montese (Falar com Natanael)

Fortaleza - Ce
oi.com.br
Joined February 2011

TWEETS 34 FOLLOWING 441 FOLLOWERS 144

Tweets Tweets & replies

Oi Empresa Fortaleza @oiempresafortal · 17 May 2011
Oi Velox Fortaleza: 5MB por R\$64,90. Ligue 85 8879 8529

PRESENÇA ONLINE

GVT Empresas - GVT.COM.BR
Anúncio www.gvt.com.br/empresas
Bônus de 30 mil Minutos Para Fixo Local e DDD. Mude Agora Para GVT!

Fale Conosco - Oi
www.oi.com.br/oi/oi-para-empresas/outras-operadoras/.../fale-conosco
Av. Borges de Melo 1677 (3º andar), Vila União - Fortaleza - CE | CEP: 60415-510.
Regional PA ... Pequenas e Médias Empresas. Atendimento: 0800 031 0800

ATRAÇÃO

Planos Oi Empresa F
<https://consultoroifortaleza.com/2011/03/19/planos-oi-empresa-fortaleza-pacotes-empresariais/>
19 de mar de 2011 - Planos C
/ 85 3499 9100 - Av dos Exp

Oi Empresa Fortaleza
<https://twitter.com/oiempresafortal>
The latest Tweets from Oi Empresa Fortaleza
Oi para sua empresa. Solicite

<https://consultoroifortaleza.wordpress.com/2011/03/19/planos-oi-empresa-fortaleza-pacotes-empresariais/>

PACOTE EMPRESARIAL

Solicite uma Proposta
Ligue 85 8879.8529
(Falar com Natanael)



Home Contato

Posted on March 19, 2011 by consultoroifortaleza

Next →

[OI EMPRESA FORTALEZA] OI EMPRESA x

Celia [redacted] 01/06/11

para mim

From: Celia [redacted]
Subject: [OI EMPRESA FORTALEZA]

Message Body:
04 linhas móveis
01 linha fixa
internet

This mail is sent via contact form on Oi Velox Fortaleza - Planos Empresariais Oi - Contato: Consultor Oi Fortaleza - [redacted]

FECHAMENTO

O FUTURO DAS AGÊNCIAS DIGITAIS

Tendência número 03: As empresas irão criar **SUAS PRÓPRIAS REDES DE PUBLICIDADE...**



DESIGNS & IDEAS



Follow Our RSS Feed

9 Minimalist Nail Art Designs You'll Love | Makeup Tutorials

BY LARAH TEE



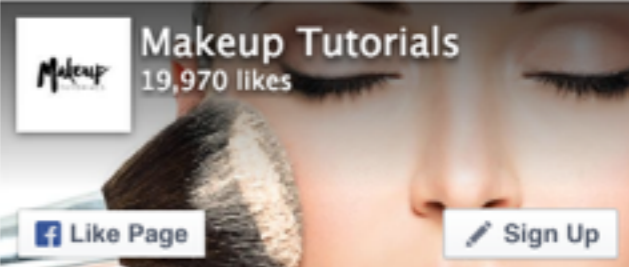
Get this \$24 Professional Makeup Brush For **FREE** (pay S&H) When You Sign Up For Our **Newsletter!**



CLICK HERE TO SIGN UP TODAY!


Supplies Are Limited!

Makeup Tutorials
19,970 likes



Like Page Sign Up

Be the first of your friends to like this




ÚLTIMAS NOTÍCIAS

Como vender todos os dias – Parte II



3 MÉTRICAS ASSERTIVAS PARA DOMINAR O SEU MERCADO DIGITAL

Mais Vendas

3 Métricas Assertivas Para Dominar o Seu Mercado Digital

Gustavo Scomarim - 10 de March de 2016

MANEIRAS PARA USAR AS MÍDIAS SOCIAIS

Mais Relacionamento

4 maneiras inteligentes para uma empresa usar as mídias sociais em 2016

13 PERGUNTAS que todo CONSULTOR deve fazer antes de iniciar qualquer projeto

Mais Vendas

Conhecimento é poder? Muitas vezes não.

Mais Vendas

COMO VENDER BEM

Mais Vendas

Como vender bem: Siga esse plano para negociar qualquer coisa

Início > Mais Vendas > 13 perguntas que todo consultor deve fazer antes de iniciar qualquer projeto

MAIS VENDAS

13 perguntas que todo consultor deve fazer antes de iniciar qualquer projeto

Por *Natanael Oliveira* - 8 de March de 2016 3655 0

COMPARTILHAR



E-book Gratuito!



Quer Criar uma Agência de Marketing Digital do Zero?

DOWNLOAD >

Acompanhe nosso Conteúdo no Face

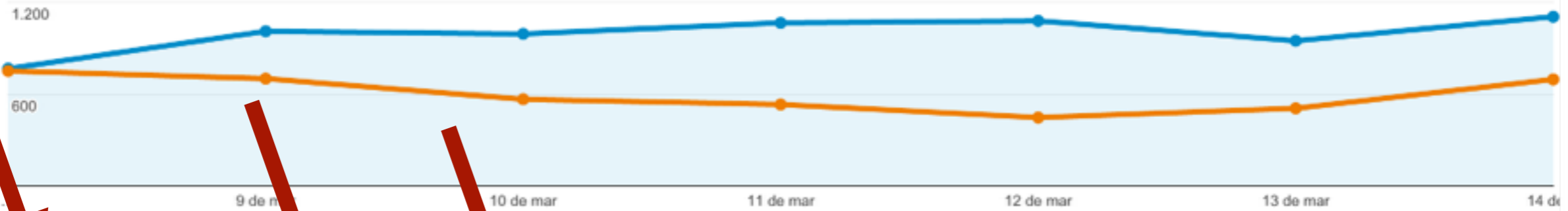
Visão geral

Sessões X Seleccione uma métrica

Por hora Dia Semana Mês

8/mar/2016 - 14/mar/2016: ● Sessões

1/mar/2016 - 7/mar/2016: ● Sessões



Sessões
65,72%
6.972 vs 4.207

Usuários
50,53%
4.853 vs 3.224

Visualizações de página
173,64%
18.558 vs 6.782

Páginas / sessão
65,12%
2,66 vs 1,61

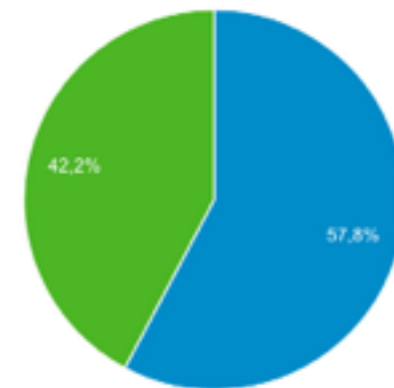
Duração média da sessão
22,78%
00:02:32 vs 00:02:03

Taxa de rejeição
-65,62%
26,19% vs 76,18%

Porcentagem de novas sessões
-12,47%
57,72% vs 65,94%

■ New Visitor ■ Returning Visitor

8/mar/2016 - 14/mar/2016



3 MÉTRICAS ASSERTIVAS PARA DOMINAR O SEU MERCADO DIGITAL



3 Métricas Assertivas Para Dominar o Seu Mercado Digital

Gustavo Scomparim - 10 de March de 2016

MANEIRAS PARA USAR AS MÍDIAS SOCIAIS

4 maneiras inteligentes para uma empresa usar as mídias sociais em 2016



Conhecimento é poder? Muitas vezes não.

13 PERGUNTAS QUE TODO CONSULTOR DEVE FAZER ANTES DE INICIAR UM PROJETO



Como vender bem: esse plano para qualquer coisa

9 Minimalist Nail Art Designs You'll Love | Makeup Tutorials

BY LARAH TEE



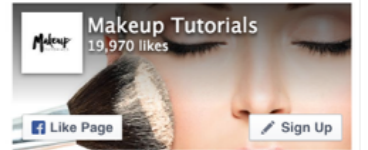
Follow Our RSS Feed

Get this \$24 Professional Makeup Brush For FREE (pay S&H) When You Sign Up For Our Newsletter!



CLICK HERE TO SIGN UP TODAY!

Supplies Are Limited!



Be the first of your friends to like this

TRÁFEGO

OPT-IN

EMAILS

OFERTA



QUANTO MAIS AUDIÊNCIA
ENGAJADA, MAIS VENDAS...





Nelson Souza · Brasília

Muito bom o material, obrigado por compartilhar essas informações!

Unlike · Reply · 1 · Mar 9, 2016 7:37am



Natanael Oliveira · Co-Fundador at Marketing Com Digital

Muito obrigado pelo feedback! 😊

Like · Reply · Mar 9, 2016 8:52pm



Igor Ribeiro da Silva · URI Erechim

Essa aplicação do questionário é bom até mesmo para aplicar em uma auto consultoria. Obrigado pelo conteúdo Ah! Vê se assiste de vez enquanto The Walking Dead para relaxar um pouco...ehhehe Grande Abraço

Unlike · Reply · 1 · Mar 11, 2016 12:09am



Natanael Oliveira · Co-Fundador at Marketing Com Digital

Haahaha! Pode deixar. Grande abraço e vamos em frente.

Like · Reply · Mar 12, 2016 7:20pm



Natal Siqueira · Universidade Anhanguera Uniderp

Noooooosaaaaa! Meu Xará, VC arreventou nesse conteúdo!
Já li seu livro e sou seu fã!

Um grande abraço e até a próxima!

Unlike · Reply · 1 · Mar 12, 2016 11:43am



Natanael Oliveira · Co-Fundador at Marketing Com Digital

Vamos em frente.

Like · Reply · 19 hrs



Tatiana Marx · Empreendedorismo at Inspire

Olá Natanael gostaria de parabenizá-lo pelo seu conteúdo, ele realmente é relevante a

essenciais do conteúdo que vende

4 coisas que eu aprendi com Jim Collins sobre criar uma Agência Digital feita para vencer (Mais 3 dicas extras)

2016 será o ano da Consultoria Maestro graças ao mercado de infoprodutos: Veja os Bastidores

MAIS DE 30
TREINAMENTOS
SOBRE COMO AUMENTAR
SUAS VENDAS
ONLINE
COM A AJUDA
DA INTERNET

★ **SEJA UM** ★
MEMBRO VIP

Pautas - Bruno Gimenes

Arquivo Editar Visualizar Inserir Formatar Dados Ferramentas Complementos Ajuda A última edição foi feita em 13 de outubro de 2014 por Iaponira Darc

fx Pauta

	A	B	C	D
1	Pauta	Categoria	Links Youtube	Links Blog
2	O que é e para que serve um webinar	Webinários	http://youtu.be/TvDKxId127c	http://osegredodoswebinarios.com.br/o-que-webinario/
3	Os principais pilares para um webinar de sucesso	Webinários	http://youtu.be/P0syO4K8low	http://osegredodoswebinarios.com.br/dicas-webinario/
4	Quanto custa fazer um webinar?	Webinários	http://youtu.be/nHUc7FS9m-Y	http://osegredodoswebinarios.com.br/quanto-custa-fazer-webinario/
5	Como webinários podem ajudar sua empresa a vender mais	Webinários	http://youtu.be/5WWO2o6LJxY	http://osegredodoswebinarios.com.br/aumentar-vendas-empresa-webi
6	Como atrair pessoas para seu webinar Conheça X estratégias	Webinários	http://youtu.be/DBal0Ku5OAI	http://osegredodoswebinarios.com.br/atrain-pessoas-webinarios/
7	Os melhores horários para fazer um webinar	Webinários	http://youtu.be/gM2VfOIHRu0	http://osegredodoswebinarios.com.br/saiba-quais-sao-os-melhores-dia
8	2 dicas essenciais para escolher a câmera do seu webinar	Webinários	http://youtu.be/nPsd5FW6U2Y	http://osegredodoswebinarios.com.br/escolher-webcam-webinario/
9	3 coisas que você precisa fazer antes de começar seu webinar	Webinários	http://youtu.be/qEFiWGMzi5c	http://osegredodoswebinarios.com.br/dicas-comecar-webinario/
10	Os primeiros passos para montar seu webinar	Webinários	http://youtu.be/39hGJw3hicU	http://osegredodoswebinarios.com.br/organizar-um-webinario/
11	Como se preparar para um webinar: Confira x dicas primordiais	Webinários	http://youtu.be/Vpzzj3YTEf8	http://osegredodoswebinarios.com.br/como-preparar-webinar/
12	Como gerar leads com webinários	Webinários	http://youtu.be/X6J9gwxCD4A	http://osegredodoswebinarios.com.br/como-gerar-leads-webinario/



O que é e para que serve um webinar

O Segredo dos Webinários

 **Inscrever-se** 3.046

712 visualizações

Próximo

Reprodução automática

- 

Webinário - As 7 Etapas para o Sucesso no Facebook - Felipe Moreira
Felipe Moreira
5.256 visualizações
- 

O segredo dos Webinários
O Segredo dos Webinários
- 

2 dicas essenciais para escolher a câmera do seu webinar
O Segredo dos Webinários
825 visualizações
- 

Como fazer Webinários | Dicas Top
O Segredo dos Webinários
947 visualizações
- 

Quanto custa fazer um webinar?
O Segredo dos Webinários
1.892 visualizações
- 

5 Dicas fundamentais para fazer webinários de sucesso com o seu público
O Segredo dos Webinários
581 visualizações
- 

Como um Webinar é capaz de aumentar as vendas da sua empresa: Entrevista com
O Segredo dos Webinários

OS EMPRESÁRIOS PRECISAM DE ALGUÉM QUE DIGA:

01 - GRAVE UM VÍDEO SOBRE ESSE ASSUNTO

02 - FALE ISSO NO VÍDEO



O FUTURO DAS AGÊNCIAS DIGITAIS

Tendência número 04: Os empresários estão buscando por soluções de vendas DIÁRIAS



COMO EU POSSO GERAR RESULTADOS SEM UM ALTO CUSTO FIXO E COM MAIS TEMPO LIVRE?



Os empresários também querem isso..

Faturamento

Custo Fixo

Tempo Livre

Resultado

3 MÉTRICAS ASSERTIVAS PARA DOMINAR O SEU MERCADO DIGITAL



3 Métricas Assertivas Para Dominar o Seu Mercado Digital

Gustavo Scomparim - 10 de March de 2016

MANEIRAS PARA USAR AS MÍDIAS SOCIAIS

4 maneiras inteligentes para uma empresa usar as mídias sociais em 2016



Conhecimento é poder? Muitas vezes não.

13 PERGUNTAS QUE TODO CONSULTOR DEVE FAZER ANTES DE INICIAR UM PROJETO



Como vender bem: esse plano para qualquer coisa

9 Minimalist Nail Art Designs You'll Love | Makeup Tutorials

BY LARAH TEE



Follow Our RSS Feed

Get this \$24 Professional Makeup Brush For FREE (pay S&H) When You Sign Up For Our Newsletter!



CLICK HERE TO SIGN UP TODAY!

Supplies Are Limited!

Makeup Tutorials
19,970 likes

Like Page Sign Up

Be the first of your friends to like this

TRÁFEGO

OPT-IN

EMAILS

OFERTA



NÃO ADIANTA TER TRÁFEGO, LISTA,
ENGAJAMENTO E **NÃO VENDER...**


TRÁFEGO

OPT-IN

EMAILS

OFERTA





Olá! aqui é o Jobber Chaves e seja bem-vindo de volta a terceira parte da nossa Imersão de 7 Dias no Inglês...


Na parte 01 desse treinamento você aprendeu sobre o estilo individual de aprendizagem... e você teve a oportunidade de fazer o seu teste, para descobrir exatamente qual o seu estilo.

Com essa descoberta, você tem em suas mãos a chave mestra para aprender inglês da maneira que mais se adapta ao seu estilo... Você irá sentir a diferença quando adaptar seus estudos ao seu estilo.

Na parte 02 eu te expliquei o que é o método da aprendizagem acelerada, e provei cientificamente como funciona o nosso cérebro quando o assunto é aprender algo novo.

Você viu na prática que existe um estado no qual nosso cérebro está pronto para aprender... Você viu também como adicionar o inglês no seu dia a dia e Por que e como fazer uma imersão no Inglês.

Nesse vídeo de hoje eu quero falar sobre a 3 parte desse jornada para aprender inglês que é o que o que eu chamo de "Parceiros do Inglês"....



Quando você está em uma sala de aula lotada com várias pessoas tentando aprender inglês juntas... Isso só atrapalha o seu aprendizado.

Porém, se você fizer parte de uma comunidade que decidiu utilizar o método da aprendizagem acelerada e colocaram uma meta específica para estarem falando inglês... esse associação irá te ajudar a manter a motivação para chegar até o final da sua jornada falando inglês fluente.





VEJA O QUE ACONTECEU COM O DENIS DEPOIS DE PARTICIPAR DA IMERSÃO COMPLETA



Eu quero te convidar para participar ativamente desse treinamento. Comente no campo abaixo, deixe suas dúvidas, comentários. Participe dessa conversa.

2615 comentários

Classificar por **Mais recentes** ▾



Adicionar um comentário...



Edinéia Bitencourt · Estagiária de Recrutamento e Seleção em Britânia Eletrodomesticos Ltda.

50% Visual
15% Auditivo
35% Sinestésico

Curtir · Responder · 2 h

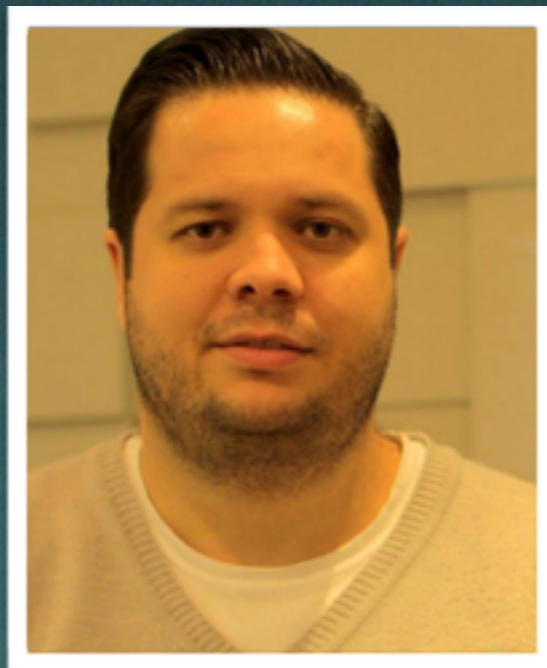


Caroline Costa · Conselheira Tutelar em Conselho Tutelar Salvador

Olá! Comecei a estudar inglês agora e quero aprender rápido. Tenho uma certa dificuldade apenas na pronúncia das palavras, creio que vou conseguir! Estudar inglês está sendo realizar uma das metas que coloquei para esse ano e um desejo também muito antigo. O resultado do meu teste foi esse:

Visual - 50%
Auditivo - 25%
Sinestésico - 25%





DENNIS CAMPOS CLAUDIO ALVES

DONOS DE UMA AGÊNCIA DIGITAL QUE ANTES
SÓ FAZIAM SEO E ADWORDS...AGORA ELES
OFERECEM CAMPANHAS DE VENDAS ONLINE E
FECHAM CONTRATOS DE ALTO VALOR





Script Vídeo de Vendas Produto 1

Olá eu sou Mariana Takiuti, CEO da Mood Consultoria. Eu queria de parabenizar pelo e-book que acaba de adquirir e dizer que ele foi enviado para o seu e-mail. O seu interesse pelo Guia de Gestão para Consultórios Médicos me fez pensar que eu posso te ajudar a ter Aumentar o Lucro do seu Consultório ou da sua Clínica sem aumentar o seu Custo Fixo.

Neste vídeo eu vou te mostrar exatamente como você faz para aumentar o lucro do seu consultório ou da sua clínica sem aumentar o seu custo fixo, sem ter que contratar pessoas, novos equipamentos ou qualquer coisa do gênero...

Mas antes de te falar isso, deixa eu te falar algo muito importante:





Dennis Campos

4 de março · 🌐

[Visualizar no Instagram](#)

Vamos em frente. Mais uma empresária que está gerando mais e mais negócios.

#negocios #business — em [Condomínio Twice - Guarujá](#).

[Curtir](#) [Comentar](#) [Compartilhar](#)

👍 45



Leonardo Yoshio Teixeira Oka Parabéns!

Mas vou contar pra todo mundo que ela tá descalça!

[Curtir](#) · [Responder](#) · 👍 2 · 4 de março às 21:05

↪ [Dennis Campos](#) respondeu · 1 resposta



Escreva um comentário...



**É GRATIFICANTE SER
RECOMPENSADO FINANCEIRAMENTE
PELO SEU CONHECIMENTO... :)**



A AGÊNCIA DIGITAL PRECISA SABER COMO
**CRIAR ROTEIROS DE VÍDEOS DE
CONTEÚDO E VENDA...**

TRÁFEGO

OPT-IN

EMAILS

OFERTA



3 MÉTRICAS ASSERTIVAS PARA DOMINAR O SEU MERCADO DIGITAL



3 Métricas Assertivas Para Dominar o Seu Mercado Digital

Gustavo Scomparim - 10 de March de 2016

MANEIRAS PARA USAR AS MÍDIAS SOCIAIS

Mais Relacionamento

4 maneiras inteligentes para uma empresa usar as mídias sociais em 2016

Mais Vendas

13 perguntas que todo consultor deve fazer antes de iniciar qualquer projeto

Mais Vendas

13 perguntas que todo consultor deve fazer antes de iniciar qualquer projeto

Mais Vendas

Como vender bem: esse plano para qualquer coisa

9 Minimalist Nail Art Designs You'll Love | Makeup Tutorials

BY LARAH TEE



Follow Our RSS Feed

Get this \$24 Professional Makeup Brush For FREE (pay S&H) When You Sign Up For Our Newsletter!

CLICK HERE TO SIGN UP TODAY!

Supplies Are Limited!

Makeup Tutorials
19,970 likes

Like Page Sign Up

Be the first of your friends to like this

TRÁFEGO

LISTA

ENGAJAMENTO
CAMPANHAS

COPY



CONTRATOS DE R\$5.000 À R\$20.000 (POR MÊS OU PROJETO)



01 - OFEREÇA CAMPANHA DE VENDAS

(OPERACIONAL SERÁ ALGO BÁSICO NO FUTURO)



01 - OFEREÇA CAMPANHA DE VENDAS
(OPERACIONAL SERÁ ALGO BÁSICO NO FUTURO)

**02 - OFEREÇA CONSTRUÇÃO DE AUTORIDADE E
PRESENÇA ONLINE PARA EMPRESAS QUE NÃO TEM**
(DEPOIS OFEREÇA CAMPANHAS)



01 - OFEREÇA CAMPANHA DE VENDAS
(OPERACIONAL SERÁ ALGO BÁSICO NO FUTURO)

**02 - OFEREÇA CONSTRUÇÃO DE AUTORIDADE E
PRESENÇA ONLINE PARA EMPRESAS QUE NÃO TEM**
(DEPOIS OFEREÇA CAMPANHAS)

**03 - OFEREÇA A CRIAÇÃO DE PLATAFORMAS DE
PUBLICIDADE ATRAVÉS DO CONTEÚDO**



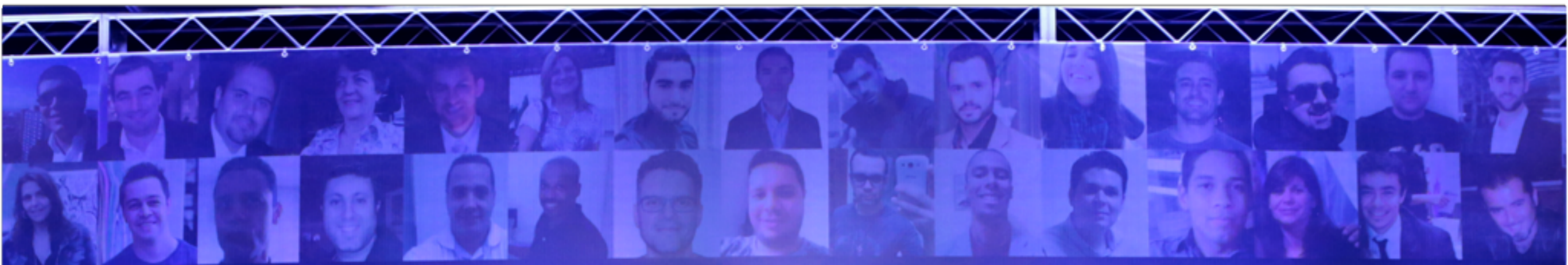
01 - OFEREÇA CAMPANHA DE VENDAS
(OPERACIONAL SERÁ ALGO BÁSICO NO FUTURO)

02 - OFEREÇA CONSTRUÇÃO DE AUTORIDADE E PRESENÇA ONLINE PARA EMPRESAS QUE NÃO TEM
(DEPOIS OFEREÇA CAMPANHAS)

03 - OFEREÇA A CRIAÇÃO DE PLATAFORMAS DE PUBLICIDADE ATRAVÉS DO CONTEÚDO

04 - OFEREÇA SERVIÇO DE COPY DENTRO DO SEU ESCOPO DE CAMPANHA, NUNCA COMO ALGO SEPARADO.





EXPERT em VENDAS

O N L I N E







Aqui está o que eu tenho para você:

- Eu criei um Programa de 6 Semanas para você, chamado Expert em Vendas Online, onde literalmente eu abro os todos os bastidores de um negócio capaz de gerar 1 milhão por ano...

...eu vou te acompanhar na construção do seu negócio de consultoria premium, e te dar todas as informações necessárias para ser implementada no seu negócio, passo a passo.



Semana 01: Escolhendo o Modelo Mais Lucrativo

Semana 02: Atração e Fechamento de Contratos

Semana 03: Novo Projeto Com Segurança e com um Plano

Semana 04: Plano de Geração de Tráfego Orgânico

Semana 05: Criando um Sistema de Vendas Online

Semana 06: Criando Campanhas de Vendas Online



Semana 01: Escolhendo o Modelo Mais Lucrativo

- Na semana 1 você irá conhecer o mercado de consultoria e irá descobrir quais os formatos que irão te dar mais liberdade, faturamento e irão te posicionar como uma autoridade para os empresários brasileiros.
- Você irá descobrir como funciona uma consultoria que você não precisa fazer nada operacional e quais os tipos de clientes perfeitos para esse modelo
- Faça isso para criar a base do seu negócio de consultoria premium e para atrair os melhores clientes possíveis... (Clientes fãs)



Semana 02: Atração e Fechamento de Contratos

- Na semana 2 você irá descobrir como criar um plano de atração de clientes, como realizar uma reunião de vendas e como sair dessa reunião com um contrato fechado...
- Criando sua primeira campanha de venda de consultoria
- O passo a passo da reunião com o cliente
- Como fazer uma apresentação de vendas vendedora
- Quanto cobrar por cada consultoria
- Como conseguir um sim ao final da reunião
- O que você não deve prometer
- Como receber?
- Modelo Pronto de Contrato Legal, Apresentação e Fechamento



Semana 03: Novo Projeto Com Segurança e com um Plano

- Na semana 3 você irá aprender como começar um novo projeto de um jeito seguro e planejado, para que você possa ficar certo dos resultados no tempo certo e sem problemas futuros.
- Primeira reunião sobre o novo projeto (A mais importante de todas)
- Como definir as metas do projeto e criar um cronograma perfeito para cada tipo de projeto
- Você terá acesso ao questionário completo para identificar a real situação da empresa e qual o primeiro passo ideal para o projeto
- Você poderá usar o nosso checklist de 50 perguntas para começar o novo projeto com total segurança e com todas as informações mais importantes



Semana 04: Plano de Geração de Tráfego Orgânico

- Na semana 4 você irá aprender como criar um plano para geração de tráfego orgânico e gerar mais visitantes através do Google e das Mídias Sociais.
(Com esse conhecimento você já fecha contratos de R\$1.000 à R\$1.500)
- Você começará aprendendo o BÁSICO do SEO...
- Conhecer quais os fatores que influenciam no posicionamento de um site....
- Como criar um planejamento de palavras-chave
- Como realizar uma auditoria completa em qualquer site
- Como gerar as primeiras visitas, cadastros e vendas para o seu cliente/projeto através do tráfego orgânico



Semana 05: Sistema de Vendas Online

- Na semana 5 você irá aprender como criar um Sistema de Vendas Online automático, aqui você descobrirá como criar uma lista de emails, atrair pessoas interessadas no produto/serviço do seu cliente/projeto
- Você irá aprender como criar um imã digital
- Você irá aprender como criar uma sequência de mini-treinamento para vender produtos/serviços
- Como escrever uma sequência de emails de boas vindas, engajamento e vendas
- Você aprenderá tudo isso com exemplos práticos, estudos de casos reais e materiais para você baixar e usar como referência



Semana 06: Campanhas de Vendas Online

- Na semana 6 você irá entender o mundo das campanhas de vendas diárias e como criar do zero suas primeiras campanhas
- Campanha para construir lista de emails com lucro
- Campanha para vender através de uma série de vídeos-aulas de conteúdo
- Campanha para vender através de uma aula ao vivo
- Campanha para vender produtos físicos e serviços



Todo o conteúdo do Programa já estará liberado logo no seu primeiro acesso...
caso você queira antecipar seus estudos, **você poderá fazer isso...**



Todas semana (Quarta-feira às 17h)
nós temos um encontro AO VIVO
para tira-dúvidas e compartilhamento
de novos conteúdos.



6 Semanas (Divisão do Conteúdo)
12 Meses de Acompanhamento
+ Aula AO VIVO



Bônus

Programa de Indicação de clientes
EVENTO Presencial em São Paulo (Reserva)
Biblioteca de Conteúdo (Ferramentas)
Exame Final de Certificação



Seus próximos passos:

Se você **implementar tudo** o que nós iremos te orientar... você irá colher resultados incríveis...



Por que você deve começar agora?

- 01 - Aproveitar a lacuna que ainda existe no Brasil
- 02 - Fazer parte do grupo de pioneiros nesse tipo de empresa no Brasil
- 03 - Você não precisa começar do zero sozinho...
(Faça parte de uma comunidade)
- 04 - Você não quer ser o último a chegar



Por que essa é uma decisão segura?

01 - O Expert Não é Simplesmente um “Curso Online” é um Programa de Formação onde você será acompanhada de perto durante 12 meses

02 - Você terá encontros semanais para acompanhar o seu avanço

03 - Esse é um programa que já foi testado e aprovado por mais de 300 pessoas...

(0 de devoluções por insatisfação com o conteúdo)

04 - Você tem 30 dias para viver a experiência de fazer parte da comunidade EVO (Expert em Vendas Online)



Você NÃO pode “comprar” nada agora ou sozinho...



01 – Você irá preencher uma aplicação para agendar uma entrevista

02 – Nossa equipe irá conversar com você para ter a certeza que esse programa é o ideal para você (e que nós iremos conseguir te ajudar de verdade)

03 – Caso você seja aprovado, poderá finalizar a sua inscrição



INVESTIMENTO:



INVESTIMENTO:

Consultoria: R\$10.000 à R\$20.000 por mês

Grupo de Negócios: R\$15.000

MasterMind: R\$30.000



**NATANAEL, EU VOU PRECISAR DE
OUTROS CURSOS DEPOIS DESSE?**



Não! Você não precisará comprar novos cursos complementares para conseguir alcançar as metas que nós estabelecemos para os nossos alunos.



**Para ser bem sincero, depois desse programa você
será MUITO mais exigente com qualquer outro
treinamento de marketing digital
que existe no mercado.**



INVESTIMENTO ÚNICO:

12x de R\$472,22

ou

À Vista com 20 % De Desconto = R\$4.000



01 – Você irá preencher uma aplicação para agendar uma entrevista

02 – Nossa equipe irá conversar com você para ter a certeza que esse programa é o ideal para você (e que nós iremos conseguir te ajudar de verdade)

03 – Caso você seja aprovado, poderá finalizar a sua inscrição



Clique no botão “Quero começar agora” e preencha sua aplicação durante essa transmissão.



**Eu ainda tenho MAIS
uma boa notícia...**



NOVOS CURSOS BÔNUS



SUPER COPY

COMO CRIAR SCRIPT DE VENDAS PARA:

- 01 - Produtos de Baixo Valor - R\$7 à 97 Reais
- 02 - Produtos de valor Médio - R\$197 À R\$997
- 03 - Produtos de Alto Valor - R\$1.997 À R\$5.000
- 04 - Grupos de MasterMind
- 05 - Grupos de Negócios
- 06 - Portal de Membros
- 07 - Como criar carta de vendas para mini-treinamentos
- 08 - Como carta de vendas para aulas AO VIVO
- 09 - Como criar carta de vendas para vender SERVIÇOS
- 10 - Carta de Vendas para vender produtos FÍSICOS



SUPER COPY

COMO CRIAR SCRIPT DE VENDAS PARA:

- 01 - Produtos de Baixo Valor - R\$7 à 97 Reais
- 02 - Produtos de valor Médio - R\$197 À R\$997
- 03 - Produtos de Alto Valor - R\$1.997 À R\$5.000
- 04 - Grupos de MasterMind
- 05 - Grupos de Negócios
- 06 - Portal de Membros
- 07 - Como criar carta de vendas para mini-treinamentos
- 08 - Como carta de vendas para aulas AO VIVO
- 09 - Como criar carta de vendas para vender SERVIÇOS
- 10 - Carta de Vendas para vender produtos FÍSICOS

DE: R\$1.997 por R\$0



**Eu ainda tenho MAIS
uma boa notícia...**



COMPRADOR PROFISSIONAL DE TRÁFEGO PLANO DE TRÁFEGO PAGO

Como criar o Perfil Perfeito do Seu
Cliente Para Criar Anúncios de
Alta Performance



COMPRADOR PROFISSIONAL DE TRÁFEGO PLANO DE TRÁFEGO PAGO

**Sistema de 3 Passos Para Automatizar a Criação
de Relacionamento com o seu Público e
Transformar Novos Leads em Compradores
Recorrentes.**



Custom



R\$100.0

R\$0.00

Ad delivery optimized for... You'll get charged per l

Targeting
Custom Audience: Loo
Location: Brazil

Ads in this Ad Set

+ Create Ad

Columns: Performance

<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	Ad Name	Delivery ⓘ	Results ⓘ	Reach ⓘ	Cost ⓘ	Amount Spent ⓘ
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	marketingcomdigital.com.br/lp/download-ebo... Cadastro E-book Consultor > BR - 18+	● Not Delivering Campaign is Off	1,644 Conversions	212,644	R\$1.33 Per Conversion	R\$2,178.94
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	marketingcomdigital.com.br/lp/download-ebo... Cadastro E-book Consultor > BR - 18+	● Inactive	718 Conversions	154,869	R\$2.16 Per Conversion	R\$1,552.92
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	marketingcomdigital.com.br/lp/download-ebo... Cadastro E-book Consultor > BR - 18+	● Inactive	990 Conversions	147,187	R\$1.42 Per Conversion	R\$1,401.86
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	marketingcomdigital.com.br/lp/download-ebo... Cadastro E-book Consultor > BR - 18+	● Inactive	308	104,319	R\$4.54	R\$1,399.22
Results from 19 Ads				5,588 Conversions	681,797 People	R\$1.78 Per Conversion	R\$9,970.22 Total Spent



COMO TRANSFORMAR PUBLICIDADE EM LUCRO IMEDIATO...

Total encontrado: **R\$ 47.603,00** Total de registros: 552

Total encontrado: **35,71 €** Total de registros: 2

Total encontrado: **US\$ 76.33** Total de registros: 3

Produto	Afiliado	Transação	Data Pedido	Data Aprovação	Meio Pgto.	Tipo Pagamento	Status	Comissão
Projeto - Consultor Digital	MarketingComDigital					CartaoDeCredito	Aprovado	
Projeto - Consultor Digital	MarketingComDigital					CartaoDeCredito	Aprovado	
Projeto - Consultor Digital	MarketingComDigital					CartaoDeCredito	Aprovado	
Projeto - Consultor Digital	MarketingComDigital					instant	Aprovado	
Projeto - Consultor Digital	MarketingComDigital					CartaoDeCredito	Aprovado	
Projeto - Consultor Digital	MarketingComDigital					CartaoDeCredito	Aprovado	



COMPRADOR PROFISSIONAL DE TRÁFEGO

PLANO DE TRÁFEGO PAGO

20 tipos de anúncios que você pode
usar para os 3 tipos de públicos
(Frio, Morno e Quente)



COMPRADOR PROFISSIONAL DE TRÁFEGO PLANO DE TRÁFEGO PAGO

Passo a Passo de Como Escalar os Seus
Anúncios no Facebook
(Começando com anúncios de R\$10 por dia)



COMPRADOR PROFISSIONAL DE TRÁFEGO PLANO DE TRÁFEGO PAGO

**Como criar campanhas de remarketing
e continuar movendo o seu público
comprando seus produtos/serviços**



COMPRADOR PROFISSIONAL DE TRÁFEGO PLANO DE TRÁFEGO PAGO

TREINAMENTO COMPLETO SOBRE A
ARTE DE *COMPRAR TRÁFEGO QUE
GERE LUCRO IMEDIATO...*



COMPRADOR PROFISSIONAL DE TRÁFEGO PLANO DE TRÁFEGO PAGO

PREÇO?



COMPRADOR PROFISSIONAL DE TRÁFEGO PLANO DE TRÁFEGO PAGO

R\$1.997



COMPRADOR PROFISSIONAL DE TRÁFEGO PLANO DE TRÁFEGO PAGO

R\$1.997... mas fazendo sua aplicação
agora, esse treinamento será um bônus
para você...



COMPRADOR PROFISSIONAL DE TRÁFEGO PLANO DE TRÁFEGO PAGO

R\$1.997... mas fazendo sua aplicação
agora, esse treinamento será um bônus
para você...

De R\$1.997 por R\$0



RECAPITULANDO:

6 Semanas - 12 Módulos

Bônus (Biblioteca de Ferramentas)

Aulas AO VIVO semanais

Evento Presencial

12 Meses de Acompanhamento

Super Copy: R\$1.997 por R\$0

Comprador Profissional de Tráfego: R\$1.997 POR R\$0



**META: Treinamento MAIS
COMPLETO e PRÁTICO sobre
Vendas Online do BRASIL**



**META: Acompanhar Nossos Alunos de
PERTO Garantir que eles gerem resultados
para os seus negócios e para os seus
clientes**





Anderson Gomes

1 hr

Carnaval de resultados... Simplesmente me sentindo fantástico, acabei de sair de uma reunião com o cliente para ele me passar os resultados dos últimos 15 dias da campanha de vendas.....291 vendas em 15 dias, recorde da empresa, cliente feliz. 2 meses atrás ele fez questão de me dizer que não acreditava muito no marketing digital e eu disse que era pq não tinha conhecido um evo ainda kkkkkk. Hoje ele me disse que confia muito no meu trabalho e que está super feliz com os resultados. [Natanael Oliveira](#) obrigado pela força e por ensinar algo que realmente funciona.





Tarcísio Lisboa

January 30 at 10:22pm · Brasília, DF

Amigos depois de um tempo trabalhando meu MINDSET e foco, **fechei** meu primeiro contrato como Evo no valor de 18mil...

Natanael Oliveira valeu, e vem muito mais por aí.

42 Likes 13 Comments

Give feedback



Like



Comment



Vagner Kellers

January 29 at 3:56pm · Porto Alegre, RS

PRIMEIRA CAMPANHA

EVO´s olha só ontem **fechei** minha primeira campanha e agora eu preciso de ajuda!

Trata-se de um curso voltado para Psicólogos, Terapeutas, Fisioterapeutas, Médicos, Profissionais da área da saúde em geral.

O curso ocorre em Março e quero lotar essa turma, pois dando resultado eles já sinalizaram outros projetos. ou seja. preciso caprichar ainda mais.





Digiorgio Nicoletti

January 22 at 2:24pm



Boa Tarde meus caros!

Nessa semana iniciei um **contrato** no escopo seo, para construção de presença online. O Cliente não tem site e o trabalho está sendo realizado do absoluto zero. Os concorrentes não estão explorando a produção de conteúdo e pelo o que pude notar desde a primeira analise é que o nicho oferece excelentes oportunidades de vendas. A empresa comercializa Birutas, um equipamento de segurança para indicação de ventos, que é utilizado em diversos contextos (Aeropor... [See More](#)

3 Likes 4 Comments

[Give feedback](#)

 Like

 Comment





Marcelle Melo

January 26 at 6:48pm

Boa tarde! Vim compartilhar que consegui o meu 1º Contrato, estou super feliz todas as dicas fizeram toda a diferença para me proporcionar mais segurança na hora do fechamento!!! Agora vamos para a Prática! !! Obrigada a todos espero que possa ajuda-los da mesma forma 😊 PS: **Natanael Oliveira** os modelos de contrato como faço?

43 Likes 15 Comments

Give feedback

 Like

 Comment





Cristina Maciel uploaded a file.

January 21 at 4:28pm

Meus caros colegas EVO ...

Consegui minha primeira cliente: uma dentista que está iniciando no mercado estético, com zero de presença online que tem interesse no mercado digital por motivos óbvios ...

Preciso finalizar minha apresentação para nossa primeira reunião, consegui fazer uma introdução, porém "travei" neste ponto e gostaria de saber se o que eu fiz necessitaria de mais alguma informação/alteração ou se realmente neste momento é só partir para o questionário e leva...

[See More](#)



Projeto Odonto Estetica.ppt · version 1

Presentation

[Download](#)

[Preview](#)





Reinaldo Duarte da Silva

January 20 at 1:33pm · São Paulo

Uhuuuu, o primeiro **contrato** fechado do ano e as últimas aulas do Natanael ajudaram e muito a não deixar essa negociação ficar empacada e agora é mais trabalho para 2016, mas não deixa de ser um **contrato** de 10k, mas a empresa é sensacional e estou feliz de ter tido a oportunidade por causa dos resultados de outros projetos, irei chegar nesse mastermind logooooo se Deus quiser!!!!



Clique no botão **“Quero começar agora”** e preencha sua aplicação durante essa transmissão.

