

34 MANEIRAS DIFERENTES

PARA VENDER

**O MESMO PRODUTO**

34 MANEIRAS DIFERENTES

PARA VENDER

**O MESMO PRODUTO**

Todos os dias...

**EU VOU TE ENSINAR 10 ABORDAGENS  
DE VENDAS QUE PODEM SER  
ADAPTADAS PARA 34 DIFERENTES  
CAMPANHAS OU MAIS...**

# ESSE TREINAMENTO IRÁ AJUDAR:

01 - **PROFISSIONAIS QUE ESTÃO MIGRANDO** PARA O  
MARKETING DIGITAL E QUEREM UM MODELO SEGURO PARA SEGUIR

# ESSE TREINAMENTO IRÁ AJUDAR:

01 - **PROFISSIONAIS QUE ESTÃO MIGRANDO** PARA O  
MARKETING DIGITAL E QUEREM UM MODELO SEGURO PARA SEGUIR

# ESSE TREINAMENTO IRÁ AJUDAR:

01 - **PROFISSIONAIS QUE ESTÃO MIGRANDO** PARA O MARKETING DIGITAL E QUEREM UM MODELO SEGURO PARA SEGUIR

02 - **CONSULTORES E DONOS DE AGÊNCIAS** QUE QUEREM ESTRATÉGIAS PODEROSAS PARA GERAR RESULTADOS RÁPIDOS E CONSTANTES PARA SEUS CLIENTES

# ESSE TREINAMENTO IRÁ AJUDAR:

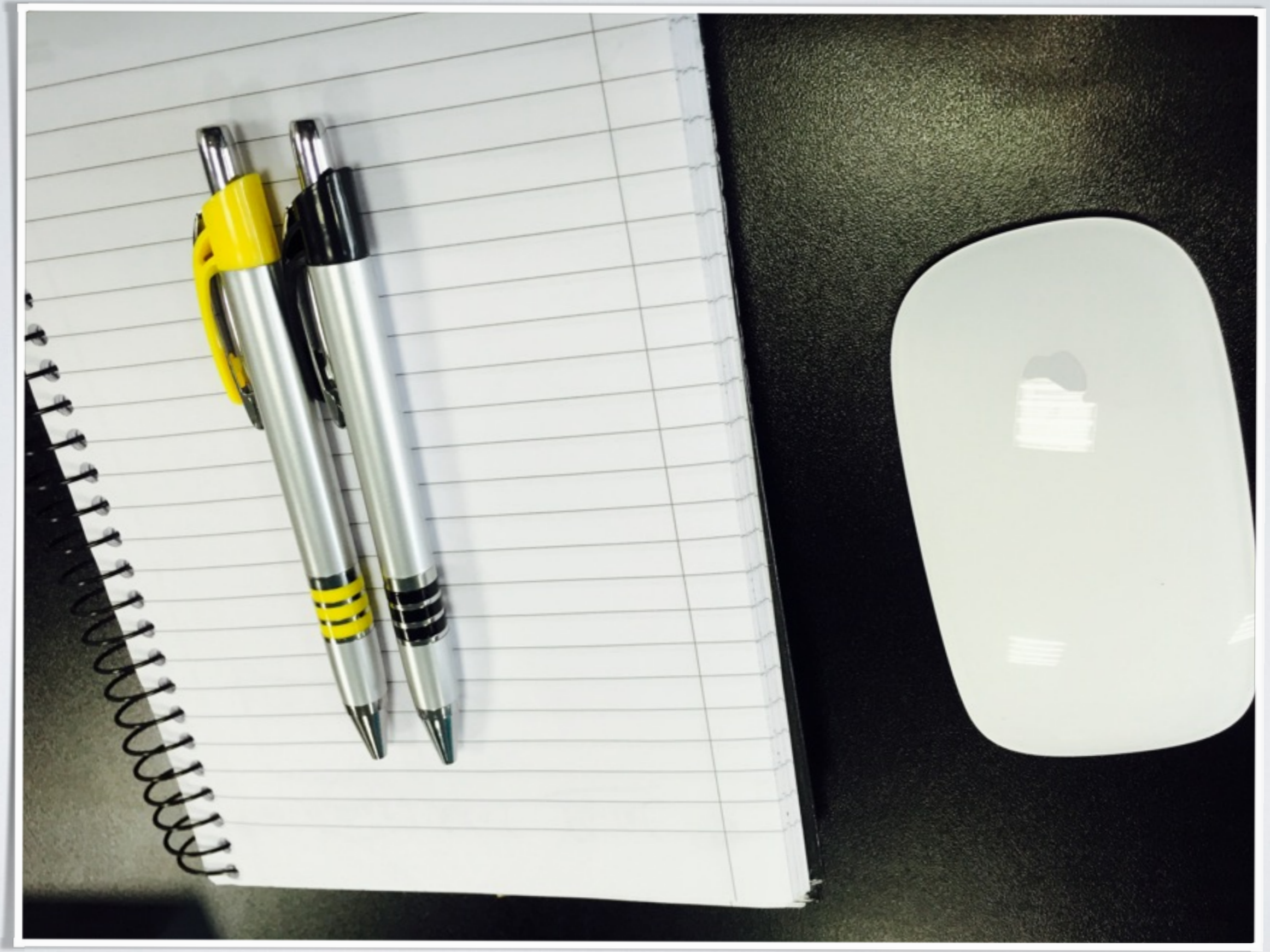
01 - **PROFISSIONAIS QUE ESTÃO MIGRANDO** PARA O MARKETING DIGITAL E QUEREM UM MODELO SEGURO PARA SEGUIR

02 - **CONSULTORES E DONOS DE AGÊNCIAS** QUE QUEREM ESTRATÉGIAS PODEROSAS PARA GERAR RESULTADOS RÁPIDOS E CONSTANTES PARA SEUS CLIENTES

03 - **EMPRESÁRIOS QUE ESTÃO PROCURANDO** MODELO PARA GERAÇÃO DE VENDAS DIÁRIAS

*VOCÊ NÃO CONSEGUE  
DERROTAR ALGUÉM QUE NÃO  
DESISTE.*







**PRIMEIRA ABORDAGEM:** *COM LICENÇA...*  
*VOCÊ ESTÁ INTERESSADO EM UMA CANETA?*

**SEGUNDA ABORDAGEM:** *EU FAÇO PARTE DE  
UM GRUPO (NÃO LEMBRO QUAL)...*

**MINHA RESPOSTA:** ESTOU ATRASADO... MINHA ESPOSA ESTÁ ME ESPERANDO PARA O ALMOÇO.

E ENTÃO ELA ENTROU **EM AÇÃO...**

**NÃO TEM PROBLEMA...**

EU VOU ANDANDO COM VOCÊ, TUDO BEM?

**TUDO BEM...**



**E ELA FOI ANDANDO COMIGO...** E CONVERSANDO SOBRE  
O GRUPO (*NÃO LEMBRO O NOME*) E FEZ NOVAMENTE A OFERTA...

**EU FALEI...** TEM UMA CANETA BONITA?

ELA FALOU... TENHO UMAS AQUI MODERNAS E  
PROFISSIONAIS...

**(ELA REPAROU EM COMO EU ESTAVA  
VESTIDO E ADAPTOU A OFERTA)**

**EU PERGUNTEI... QUANTO?**

**VOCÊ IRÁ NOS AJUDAR  
COMPRANDO POR APENAS R\$5...**

**VOCÊ TEM TROCO PARA R\$20,00?**

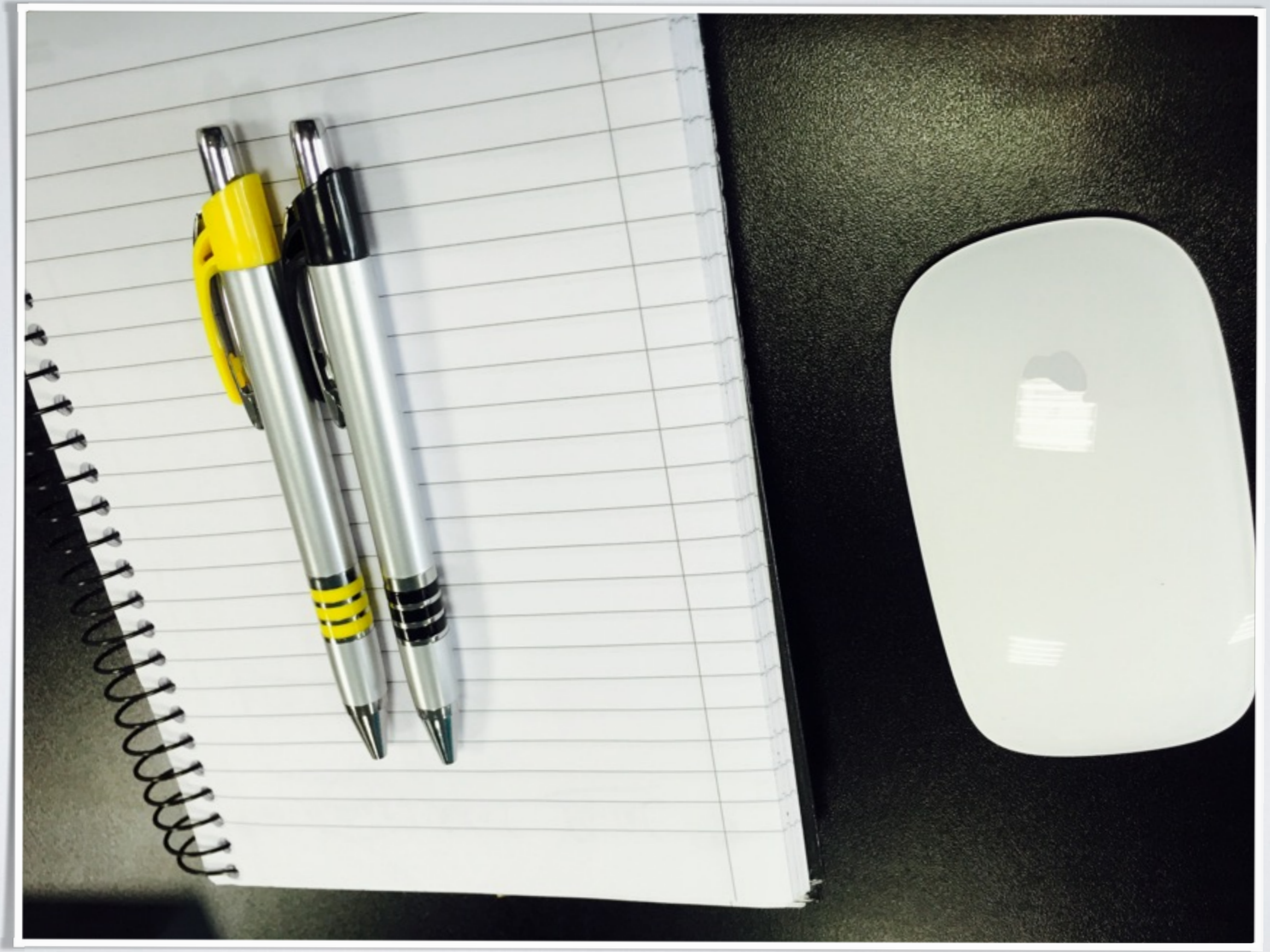
**CLARO!**

**CLARO!** (PREPARADA)



**DEI R\$20 NA MÃO DELA... E ENQUANTO ELA SEPARA O TROCO PENSEI... (ELA JÁ ME FEZ ABRIR A CARTEIRA)**

VOU TE AJUDAR COM O TROCO...  
**QUERO DUAS CANETAS...**



**DEPOIS DO ALMOÇO (30 MINUTOS)...** QUANDO ESTAVA  
SAINDO DO ESTACIONAMENTO, EU VI A MESMA GAROTA,  
FAZENDO O CAMINHO DE VOLTA E COM AS MÃOS VAZIAS...

*VOCÊ NÃO CONSEGUE  
DERROTAR ALGUÉM QUE NÃO  
DESISTE.*

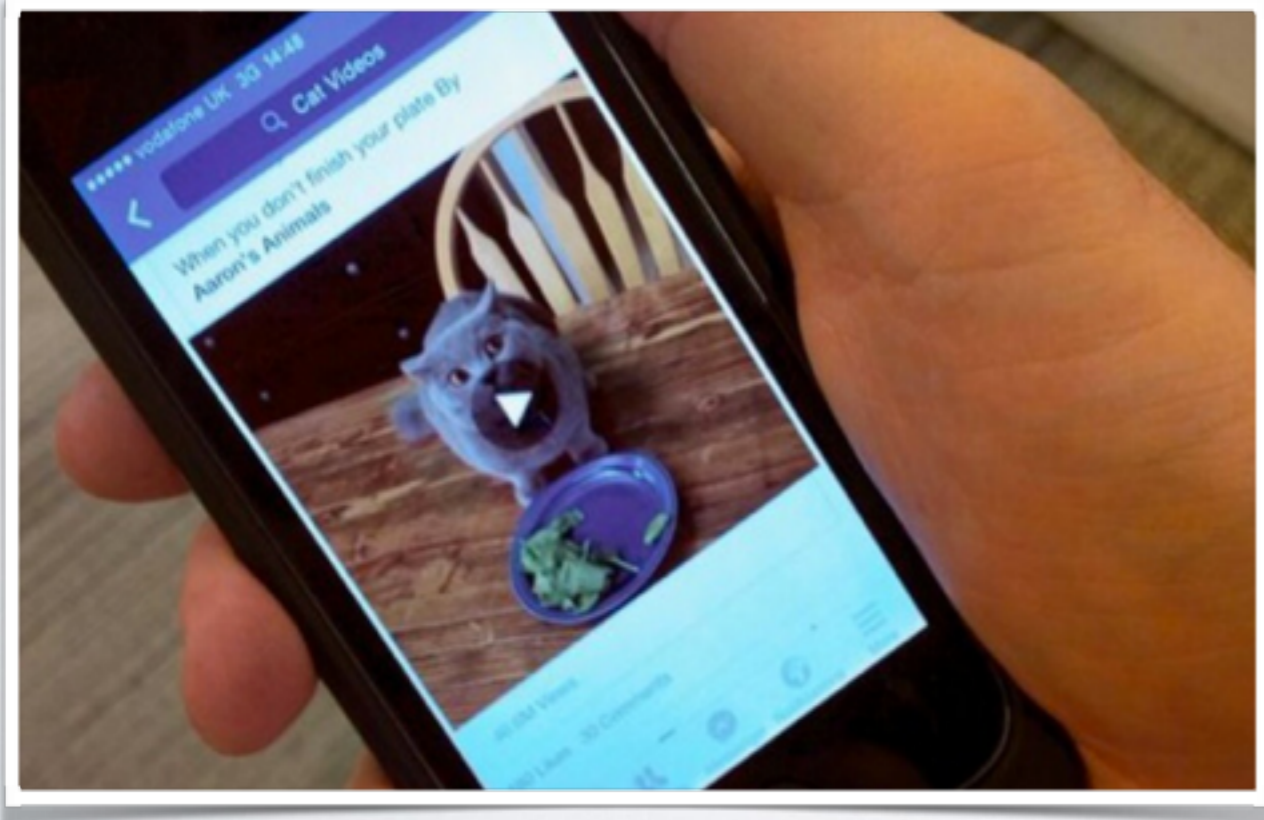
**PROBLEMA COM VENDAS...**

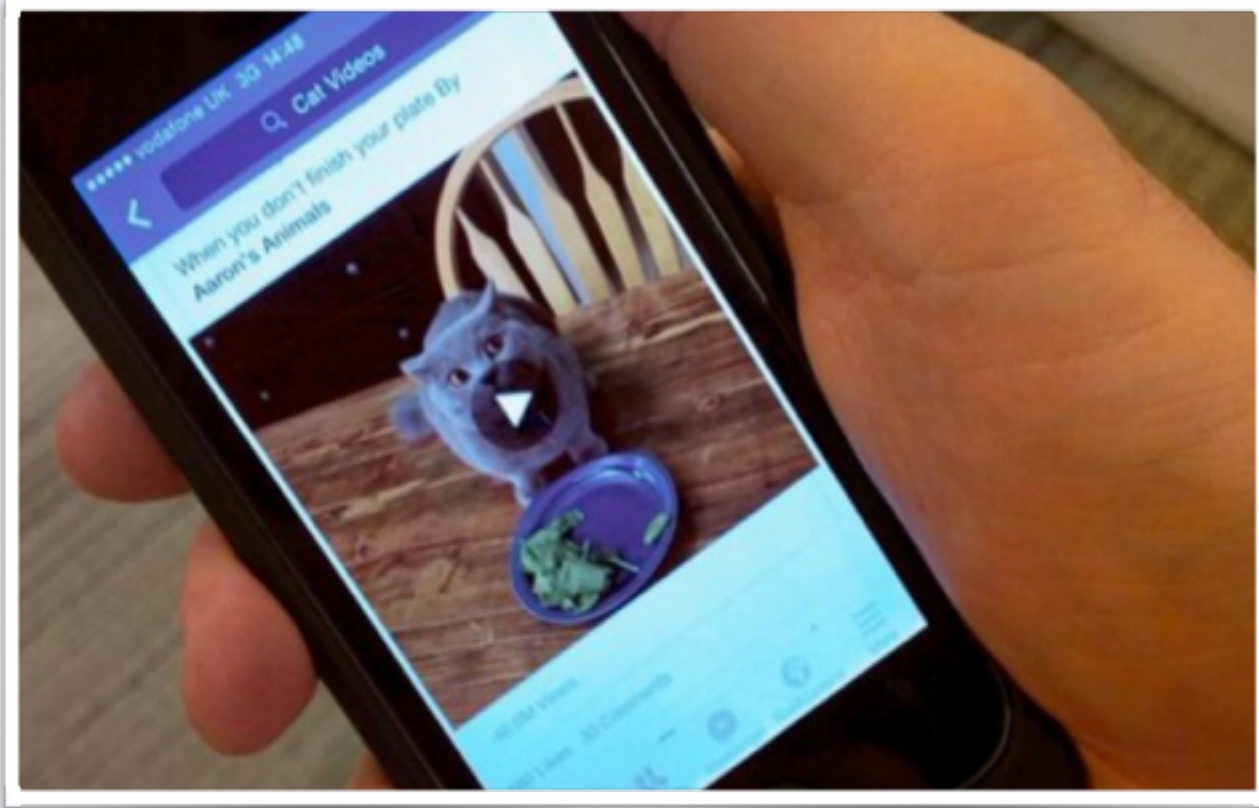
**CONSULTOR QUE NÃO CONSEGUE** GERAR RESULTADOS  
PARA O SEU CLIENTE...

**EMPRESÁRIO QUE NÃO CONSEGUE** BATER SUAS METAS...











g1 - globoesporte - gshow - famosos & etc - tecnologia videos

## Renan vai ignorar Maranhão e seguir com o processo de impeachment, dizem colegas

### Renan vai ignorar Maranhão e seguir com o processo de impeachment, dizem colegas

g1 - globoesporte - gshow - famosos & etc - tecnologia videos

## Renan vai ignorar Maranhão e seguir com o processo de impeachment, dizem colegas

**Veja os argumentos de Waldir Maranhão** **Dilma pede cautela a aliados sobre decisão** **SIGA: senadores e governo comentam**

**Veja os argumentos de Waldir Maranhão**

- "Vocês vão se surpreender comigo"
- Deputado vai ao STF após decisão

**Dilma pede cautela a aliados sobre decisão**

- Jardim: Cunha teria orientado
- Cunha nega: "Por isso me tiraram"

**SIGA: senadores e governo comentam**

- Sessão inicia sem ler relatório
- Janaina: "Senado deve ignorar"



# PROBLEMA NÚMERO 02

**%**





## Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.



## ENGAJAMENTO

MARKETINGCOMDIGITAL

### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Seja 7 Anos Semelhante Você Já Aprender de um Modelo Simples e Fácil Como Cobrar Por uma Consultoria de Marketing Digital e Como Criar os Resultados e Como Criar Processos Alinhados Para os Empreendedores.

- ✓ O Novo Modelo de Consultoria Você Já Entender a Referência Entre os Outros Modelos de Negócios Consultoria e o Novo Modelo Que Você Deve Seguir
- ✓ Os 5 MODELOS 3 Tipos de Atividades Você Já Entender Que Você Já Deve Cobrar 3 Tipos de Consultoria, Siga Esse Modelo e Você Não Terá Problemas Com os Seus Clientes.
- ✓ Gerar Resultados Com Segurança Você Já Aprender Como Vender Consultoria Com Segurança, Como Criar um Modelo de Negócios Com a Criar os Resultados Com Base no Resultados da Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais...




FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS

## PÁGINA DE CAPTURA

EXPERTO VENDAS ONLINE

Apresente seu novo modelo de negócio e saiba como cobrar por uma consultoria de marketing digital.



Como se tornar...  
um Especialista em Vendas Online...

## OFERTA

## Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.



%

%

% ENGAJAMENTO

### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Seja 7 Anos Semelhante ou 18 Anos de uma Marca Simples e Pública Como Guia Para uma Consultoria de Marketing Digital e Como Criar os Resultados e Como Criar Processos Alinhados Para os Empreendedores.

- ✓ O Novo Modelo de Consultoria Você irá Entender a Diferença Entre o Velho Modelo de Resposta Consultoria e o Novo Modelo Que Você Deve Seguir
- ✓ Os 5 MODELOS 3 Tipos de Atividades Você irá Entender Que Você Só Deve Oferecer 3 Tipos de Consultoria, Siga Esse Modelo e Você Não Terá Problemas Com os Seus Clientes.
- ✓ Gerar Resultados Com Segurança Você irá Aprender Como Vender Consultoria Com Segurança, Como Criar um Modelo de Negócios e Como Criar os Resultados Com Base nos Resultados da Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais...



FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS

PÁGINA DE CAPTURA %

XPERTOVENDAS ONLINE

Aprenda no vídeo de exploração como se tornar um especialista em vendas online...



Como se tornar... um Especialista em Vendas Online...

% OFERTA

**MARKETINGCOMDIGITAL**

### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Sever? Não! Simples! Você irá Aprender de um Modelo Simples e Fácil Como Cobrar Por uma Consultoria de Marketing Digital e Como Criar os Modelos e Como Criar Propostas Alçadas Para os Empreendedores.

- ✓ O Novo Modelo de Consultoria Você irá Entender a Diferença Entre o Velho Modelo de Prestar Consultoria e o Novo Modelo Que Você Deve Seguir
- ✓ Os 3 Tipos de Atividades Você irá Entender Que Você Só Deve Oferecer 3 Tipos de Consultoria, São Esse Modelo e Você Não Tem Problemas Com os Seus Clientes
- ✓ Ganhe Resultados Com Segurança Você irá Aprender Como Vender Consultoria Com Segurança, Como Criar um Proposta Alçada Correta e Como se Apresentar Correta Para os Resultados de Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais...

**FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS**

**PÁGINA DE CAPTURA** \$

### Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.

\$ **ENGAJAMENTO**

**EXPERTO VENDAS ONLINE**

Apresentamos a você a melhor forma de ganhar dinheiro online e alcançar seus sonhos.

**CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE**

**Como se tornar... um Especialista em Vendas Online...**

\$ **OFERTA**

**MARKETINGCOMDIGITAL**

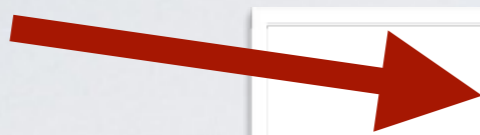
### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Sever? Não! Simples! Você irá Aprender de um Modelo Simples e Prático Como Cobrar Por uma Consultoria de Marketing Digital e Como Criar os Modelos e Como Criar Propostas Alçadas Para os Empreendedores.

- ✓ O Novo Modelo de Consultoria Você irá Entender a Diferença Entre o Velho Modelo de Prestar Consultoria e o Novo Modelo. Que Você Deve Seguir
- ✓ Os 03/05 3 Tipos de Atividades Você irá Entender Que Você Só Deve Oferecer 3 Tipos de Consultoria, São Estes Modelos e Você Não Tem Problemas Com os Seus Clientes.
- ✓ Ganar Resultados Com Segurança Você irá Aprender Como Vender Consultoria Com Segurança, Como Criar um Proposta Alçada Correta e Como as Empresas Pagam Para os Resultados da Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais...

**FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS**

**PRIMEIRA VITÓRIA** \$



### Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.

**\$ DEMONSTRAÇÃO PRÁTICA**

**EXPERTO VENDAS ONLINE**

Após ao vivo de explicar COMO se tornar um especialista em vendas online.

**CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE**

**Como se tornar... um Especialista em Vendas Online...**

**\$ PROMESSA (ACELERAÇÃO DE RESULTADOS)**

**MARKETINGCOMDIGITAL**

**COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL**

Seja o novo modelo de consultoria ou o modelo de consultoria tradicional, saiba como cobrar por uma consultoria de Marketing Digital e como obter os melhores resultados. Que Proposta Apresentar Para os Empreendedores.

- ✓ O Novo Modelo de Consultoria Você irá Entender a Diferença Entre o Velho Modelo de Consultoria Tradicional e o Novo Modelo. Que Você Deve Seguir
- ✓ Os 5 Tipos de Atividades Você irá Entender Que Você Não Deve Oferecer 5 Tipos de Consultoria, São Que Modelos e Você Não Tem Problemas Com os Seus Clientes.
- ✓ Gerar Resultados Com Segurança Você irá Aprender Como Vender Consultoria Com Segurança, Como Criar um Planejamento, Como a Criar os Pagamentos Certo Para os Resultados da Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais...

**FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS**

**PRIMEIRA VITÓRIA** \$

**Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.**

\$ **DEMONSTRAÇÃO PRÁTICA**

**EXPERTOVENDAS ONLINE**

Após ao seu de adquirir CERTO no prazo de 30 dias, pessoalmente e através das redes.

**CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE**

**Como se tornar... um Especialista em Vendas Online...**

\$ **PROMESSA (ACELERAÇÃO DE RESULTADOS)**

**E SE NÃO VENDER O QUE VOCÊ PRECISAVA?**

MARKETINGCOMDIGITAL

### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Seja o novo modelo de negócio ou aprenda de uma maneira simples e prática como cobrar por uma consultoria de Marketing Digital e como trabalhar em liberdade e com sua própria agenda para os empresários.

- ✓ O Novo Modelo de Consultoria Você irá Entender a Diferença Entre o Velho Modelo de Resposta Consultoria e o Novo Modelo Que Você Deve Seguir
- ✓ Os 5 Tipos de Atividades Você irá Entender Que Você Só Deve Oferecer 3 Tipos de Consultoria, São Que Modelos e Você Não Tem Problemas Com os Seus Clientes
- ✓ Gerar Resultados Com Segurança Você irá Aprender Como Vender Consultoria Com Segurança, Como Criar um Planejamento, Como e Como Criar os Pagamentos Certo Para os Resultados da Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais...

**FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS**

PRIMEIRA VITÓRIA \$

### Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.

\$ DEMONSTRAÇÃO PRÁTICA

EXPERTO VENDAS ONLINE

Após no seu trabalho aplicar CORPO no passo de aplicar pessoalmente e alcançar seus metas.

**CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE**

Como se tornar... um Especialista em Vendas Online...

\$ PROMESSA (ACELERAÇÃO DE RESULTADOS)

A MAIORIA DAS PESSOAS VÃO VOLTAR PARA A CAMPANHA E DETALHAR AS “MÉTRICAS”

## Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.



%

%

**20%** ENGAJAMENTO

MARKETINGCOMDIGITAL

### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Seja 1 Anos, 6 meses ou 3 meses de um projeto simples e prática como cobrar por uma consultoria de Marketing Digital e como cobrar em consultoria e como criar projetos rápidos para os empresários.

- ✓ Os Novos Modelos de Consultoria Você irá Entender a Referência Entre os Velhos Modelos de Abranger Consultoria e a Nova Estrutura Que Você Deve Seguir
- ✓ Os 5 MODELOS 3 Tipos de Atividades Você irá Entender Que Você Não Deve Cobrar 3 Tipos de Consultoria, São Esses Modelos e Você Não Tem Problemas Com os Seus Clientes.
- ✓ Gerar Resultados Com Segurança Você irá Aprender Como Vender Consultoria Com Segurança, Como Criar um Planejamento Correto e Como se Organizar Para ter os Resultados da Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais...

FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS

PÁGINA DE CAPTURA **30%**

EXPERTOVENDAS ONLINE

Após se inscrever no curso EXPERTO em vendas online você poderá gerar mais vendas.

Como se tornar...  
um Especialista em Vendas Online..

**1%** OFERTA

## Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.



%

%

20% ENGAJAMENTO

MARKETINGCOMDIGITAL

### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Seja 1 Anos, 3 meses ou 6 meses de um projeto simples e prática como cobrar por uma consultoria de Marketing Digital e como criar um modelo e como criar projetos rápidos para os empresários.

- ✓ Os Novos Modelos de Consultoria Você irá Entender a Referência Entre os Velhos Modelos de Abranger Consultoria e a Seus Modelos Que Você Deve Seguir
- ✓ Os ERROS E Tipos de Atividades Você irá Entender Que Você Não Deve Cobrar E Tipos de Consultoria, Seguir Modelos e Você Não Tem Problemas Com os Seus Clientes
- ✓ Gerar Resultados Com Segurança Você irá Aprender Como Vender Consultoria Com Segurança, Como Criar um Planejamento Correto e Criar os Pagamentos Fases Base no Resultado da Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais...

FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS

PÁGINA DE CAPTURA 30%

EXPERTOVENDAS ONLINE

Após no mês de adquirir EXPERTOVENDAS ONLINE você poderá começar imediatamente a trabalhar suas vendas.

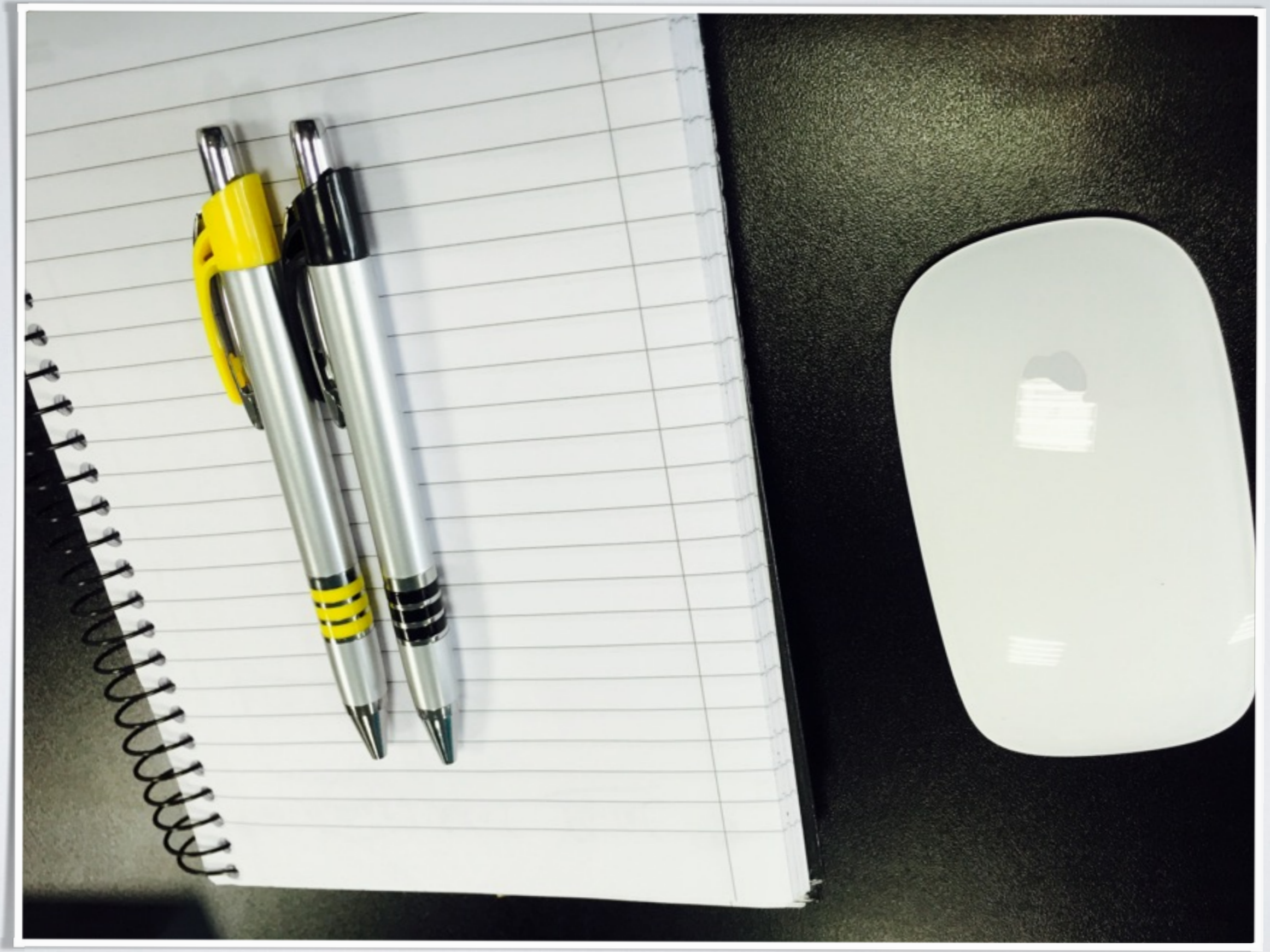
CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE

### Como se tornar... um Especialista em Vendas Online...

1% OFERTA

PRECISO DE MAIS TRÁFEGO...  
MAIS BÔNUS...  
MUDAR A COPY...  
NOVAS PESSOAS





**MARKETINGCOMDIGITAL**

**COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL**

Seja o novo modelo de consultoria ou o modelo de consultoria tradicional, saiba como cobrar por uma consultoria de Marketing Digital e como obter os melhores resultados. Que Proposta Apresentar Para os Empreendedores.

- ✓ O Novo Modelo de Consultoria Você irá Entender a Diferença Entre o Velho Modelo de Consultoria e o Novo Modelo. Que Você Deve Seguir
- ✓ Os 5 Tipos de Atividades Você irá Entender Que Você Só Deve Oferecer 3 Tipos de Consultoria, São Que Modelos e Você Não Tem Problemas Com os Seus Clientes.
- ✓ Gerar Resultados Com Segurança Você irá Aprender Como Vender Consultoria Com Segurança, Como Criar um Planejamento, Como a Criar os Pagamentos Certo Para os Resultados da Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais...

**FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS**

**PRIMEIRA VITÓRIA** \$

**Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.**

\$

\$

**\$ DEMONSTRAÇÃO PRÁTICA**

**EXPERTOVENDAS ONLINE**

Após ao seu de explicar COMO ao passo de aplicar pessoalmente e alcançar seus metas.

**CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE**

**Como se tornar... um Especialista em Vendas Online...**

**\$ PROMESSA (ACELERAÇÃO DE RESULTADOS)**

**E SE NÃO VENDER O QUE VOCÊ PRECISAVA?**

MARKETINGCOMDIGITAL

### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Seja o novo modelo de negócio ou apenas de uma maneira simples e prática para gerar por uma consultoria de Marketing Digital e como obter os resultados e como criar propostas melhores para os empresários.

- ✓ O Novo Modelo de Consultoria Você irá Entender a Diferença Entre o Velho Modelo de Prestar Consultoria e o Novo Modelo Que Você Deve Seguir
- ✓ Os 5 Tipos de Atividades Você irá Entender Que Você Só Deve Oferecer 3 Tipos de Consultoria, São Que Modelos e Você Não Tem Problemas Com os Seus Clientes
- ✓ Gerar Resultados Com Segurança Você irá Aprender Como Vender Consultoria Com Segurança, Como Criar um Planejamento, Como e Como Criar os Pagamentos Certo Para os Resultados da Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais...

FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS

PRIMEIRA VITÓRIA \$

### Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.

\$ DEMONSTRAÇÃO PRÁTICA

EXPERTOVENDAS ONLINE

Após ao seu de explicar COMO ao passo de aplicar pessoalmente e alcançar seus metas.

CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE

Como se tornar... um Especialista em Vendas Online...

\$ PROMESSA (ACELERAÇÃO DE RESULTADOS)

MUDE A ABORDAGEM E CONTINUE FALANDO COM AS PESSOAS **QUE DISSERAM AINDA NÃO**

**MARKETINGCOMDIGITAL**

**COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL**

Seja o novo modelo de negócio ou aprenda de uma maneira simples e prática como cobrar por uma consultoria de Marketing Digital e como trabalhar em liberdade e com sua própria agenda para os clientes.

- ✓ O Novo Modelo de Consultoria Você irá Entender a Diferença Entre o Velho Modelo de Prestar Consultoria e o Novo Modelo Que Você Deve Seguir
- ✓ Os 5 Tipos de Atividades Você irá Entender Que Você Só Deve Oferecer 3 Tipos de Consultoria, São Que Modelos e Você Não Tem Problemas Com os Seus Clientes
- ✓ Gerar Resultados Com Segurança Você irá Aprender Como Vender Consultoria Com Segurança, Como Criar um Posicionamento Único e Criar os Pagamentos Certo Para os Resultados da Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais...

**FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS**

**PRIMEIRA VITÓRIA** \$

CADASTROU?  
DEMONSTROU INTERESSE

**Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.**

\$ **DEMONSTRAÇÃO PRÁTICA**

COMENTOU?  
GOSTOU DO QUE VIU...

**EXPERTOVENDAS ONLINE**

Após ao seu de explicar COMO eu posso te ajudar pessoalmente e através das mídias.

**CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE**

**Como se tornar... um Especialista em Vendas Online...**

\$ **PROMESSA (ACELERAÇÃO DE RESULTADOS)**

CLICOU?  
ESTÁ COM DESEJO DE COMPRAR...

**QUANTO TEMPO VOCÊ DEMORA  
PARA DECIDIR GASTAR R\$10?**



**E PARA TIRAR DO  
BOLSO R\$5.000?**

**E PARA TIRAR DO  
BOLSO R\$50.000?**

**DEPENDENCE...**



**DESEJO E  
CONFIANÇA...**

**01 - EU QUERO MUITO**

**02 - EU ACREDITO QUE SERÁ BOM**



**PRIMEIRA VITÓRIA** \$

CADASTROU?  
DEMONSTROU INTERESSE



**\$ DEMONSTRAÇÃO PRÁTICA**

COMENTOU?  
GOSTOU DO QUE VIU...



**\$ PROMESSA (ACELERAÇÃO DE RESULTADOS)**

CLICOU?  
ESTÁ COM DESEJO DE COMPRAR...

# **2 TIPOS DE PESSOAS**

**01 - PRAGMÁTICO**

**02 - ANALÍTICO**

# 01 - PRAGMÁTICO

QUANTO CUSTA ISSO? ISSO ME PARECE  
BOM... É ISSO O QUE EU TENHO QUE  
FAZER? OK. VOU COMPRAR.

# 02 - ANALÍTICO

COMO ISSO FUNCIONA? POSSO VER MAIS  
EXEMPLOS? QUANTO TEMPO EU PRECISO  
PARA IMPLEMENTAR?

SERÁ QUE ESSA É A MELHOR OPÇÃO?

PRECISO DE MAIS TEMPO PARA **PENSAR...**

**TUDO MUNDO TEM  
UM POUCO DE CADA ...**



**OUTRO FATOR...**

**CONTEXTO...**



g1 - globoesporte - gshow - famosos & etc - tecnologia videos

# Renan vai ignorar Maranhão e seguir com o processo de impeachment, dizem colegas

## Renan vai ignorar Maranhão e seguir com o processo de impeachment, dizem colegas

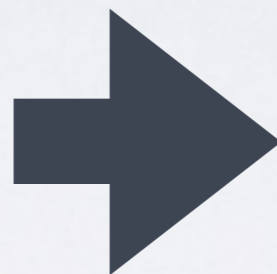
g1 - globoesporte - gshow - famosos & etc - tecnologia videos

# Renan vai ignorar Maranhão e seguir com o processo de impeachment, dizem colegas

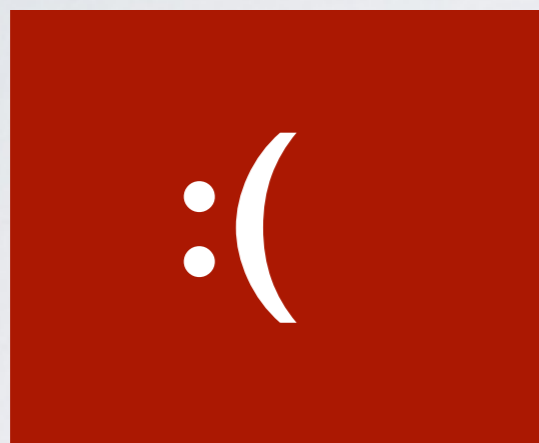
- **Veja os argumentos de Waldir Maranhão**
  - "Vocês vão se surpreender comigo"
  - Deputado vai ao STF após decisão
- **Dilma pede cautela a aliados sobre decisão**
  - Jardim: Cunha teria orientado
  - Cunha nega: "Por isso me tiraram"
- **SIGA: senadores e governo comentam**
  - Sessão inicia sem ler relatório
  - Janaina: "Senado deve ignorar"



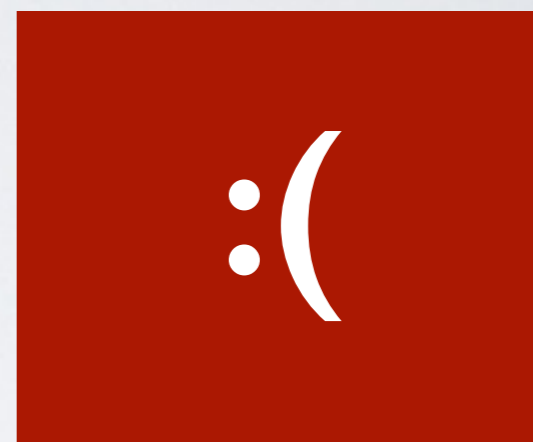
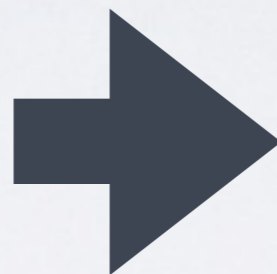
**HOJE**



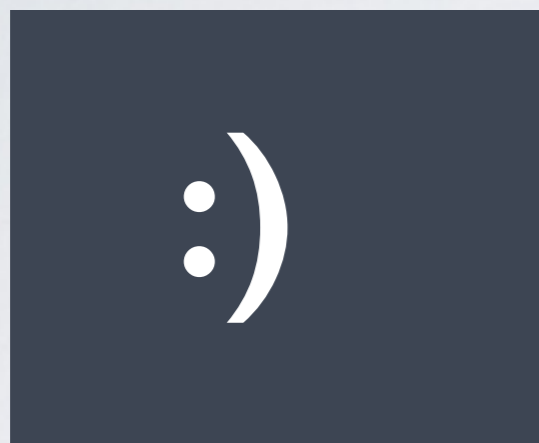
**FUTURO**



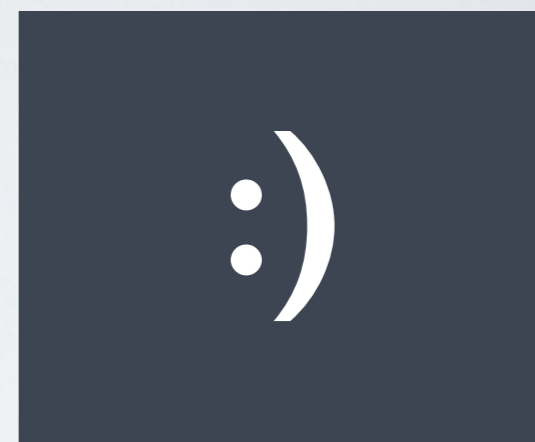
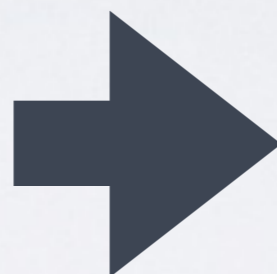
**HOJE**



**FUTURO**



**HOJE**



**FUTURO**

**CLIMA ECONÔMICO...**

**MARKETINGCOMDIGITAL**

**COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL**

Seja o novo modelo de negócio ou aprenda de uma maneira simples e prática como cobrar por uma consultoria de Marketing Digital e como trabalhar em liberdade e com sua própria agenda para os empresários.

- ✓ O Novo Modelo de Consultoria Você irá Entender a Diferença Entre o Velho Modelo de Prestar Consultoria e o Novo Modelo Que Você Deve Seguir
- ✓ Os 5 Tipos de Atividades Você irá Entender Que Você Só Deve Oferecer 3 Tipos de Consultoria, São Que Modelos e Você Não Tem Problemas Com os Seus Clientes
- ✓ Gerar Resultados Com Segurança Você irá Aprender Como Vender Consultoria Com Segurança, Como Criar um Posicionamento Único e Criar os Pagamentos Certo Para os Resultados da Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais...

**FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS**

**PRIMEIRA VITÓRIA** \$

CADASTROU?  
DEMONSTROU INTERESSE

**Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.**

**\$ DEMONSTRAÇÃO PRÁTICA**

COMENTOU?  
GOSTOU DO QUE VIU...

**EXPERTOVENDAS ONLINE**

Após ao seu trabalho EXPERTO ao passo de aplicar pessoalmente e alcançar seus sonhos.

**CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE**

**Como se tornar... um Especialista em Vendas Online...**

**\$ PROMESSA (ACELERAÇÃO DE RESULTADOS)**

CLICOU?  
ESTÁ COM DESEJO DE COMPRAR...





HOJE



FUTURO

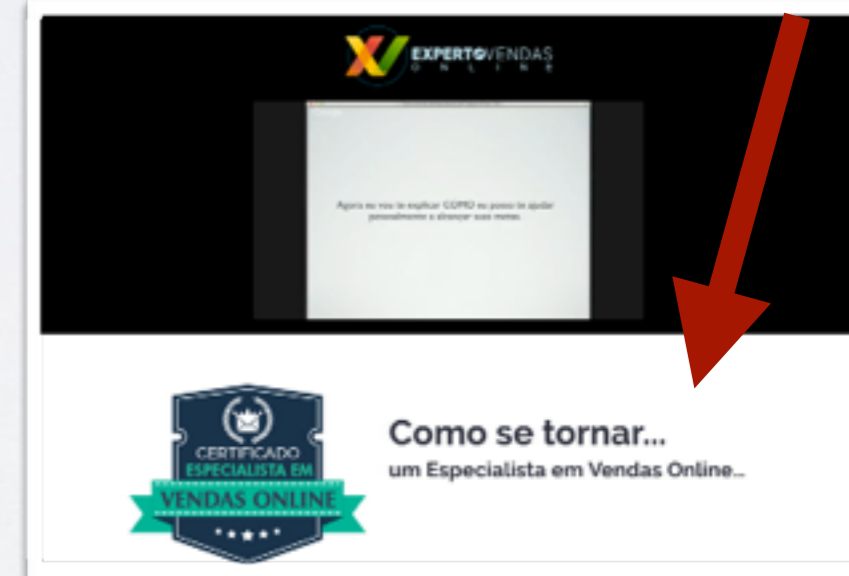


\$

\$

**\$ DEMONSTRAÇÃO PRÁTICA**

COMENTOU?  
GOSTOU DO QUE VIU...



\$

**PROMESSA (ACELERAÇÃO DE RESULTADOS)**

CLICOU?  
ESTÁ COM DESEJO DE COMPRAR...



**PRIMEIRA VITÓRIA**

\$

CADASTROU?  
DEMONSTROU INTERESSE



HOJE



FUTURO

MARKETINGCOMDIGITAL

### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Se você é dono de uma empresa ou um profissional de Marketing Digital e quer saber se cobrar por uma consultoria de Marketing Digital é a melhor opção para o seu negócio, este e-book é para você.

- ✓ O Novo Modelo de Consultoria Você Vai Precisar a Referência Para o Seu Negócio de Marketing Digital
- ✓ De 0 a 100% 3 Tipos de Atividade Você Vai Entender Que Você Não Deve Cobrar 1 Tipo de Consultoria, São Três Modelos e Você Não Tem Problemas Com os Seus Clientes
- ✓ Gerar Resultados Com Segurança Você Vai Aprender Como Cobrar Consultoria Com Segurança, Como Criar um Proposta de Trabalho e Como se Preparar Para os Resultados da Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais.

FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS

ABORDAGEM #1

### Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.

ABORDAGEM #1

EXPERTOVENDAS

Como se tornar...  
um Especialista em Vendas Online...

CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE

OFERTA (PROMESSA)



HOJE



FUTURO

ABORDAGEM #1

ABORDAGEM #1

OFERTA (PROMESSA)

ABORDAGEM #2

ABORDAGEM #2

OFERTA (PROMESSA)

**10 ABORDAGENS**

**3 TIPOS DE CAMPANHAS**

**30 MANEIRAS DIFERENTES...**

AULA AO VIVO  
MINI-TREINAMENTO  
ARTIGOS NO BLOG  
...CARTAS DE VENDAS

# ABORDAGEM #1

## COMO ALCANÇAR X SEM Y



MARKETINGCOMDIGITAL

### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Seja 7 Anos Estudando ou 10 Anos de Experiência, Simplesmente Não Sabes Como Cobrar Por uma Consultoria de Marketing Digital e Como Criar ou Melhorar a Sua Consultoria. Crie Propostas, Saiba Como Cobrar e Como Criar Propostas para os Seus Clientes.

- ✓ O Novo Modelo de Consultoria Usado por quem se Destaca Entre os Seus Concorrentes de Negócios
- ✓ Como Cobrar e Como Criar Propostas de Consultoria Usando o Novo Modelo de Consultoria Usado por quem se Destaca Entre os Seus Concorrentes de Negócios
- ✓ Como Criar Propostas de Consultoria Usando o Novo Modelo de Consultoria Usado por quem se Destaca Entre os Seus Concorrentes de Negócios
- ✓ Como Criar Propostas de Consultoria Usando o Novo Modelo de Consultoria Usado por quem se Destaca Entre os Seus Concorrentes de Negócios

FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS

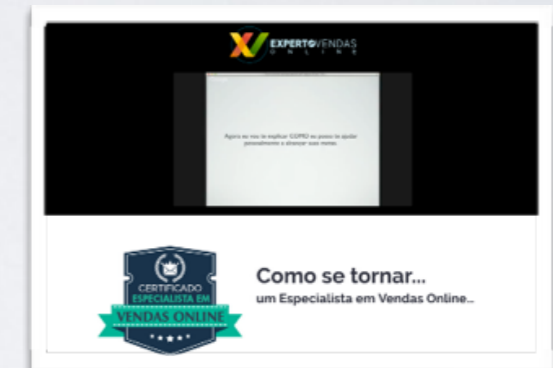
ABORDAGEM #2



### Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.

Thumbnail of a video showing a man in a white shirt standing in front of a modern building.

ABORDAGEM #2



EXPERTO VENDAS

Como se tornar... um Especialista em Vendas Online..

CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE

OFERTA (PROMESSA)



### [Treinamento Gratuito] Como se Tornar um Consultor Especialista em Vendas Online e Começar o Seu Próprio Negócio de Consultoria ou Agência Digital

Digite seu e-mail abaixo para ter acesso imediato

Nome e sobrenome: [input] e-mail: [input]

Quero receber o treinamento gratuito



Google

Thumbnail of a video showing a man in a light blue shirt speaking.

Como Criar uma Equipe Lucrativa e Enxuta



EXPERTO VENDAS

Como se tornar... um Especialista em Vendas Online..

CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE

# ABORDAGEM #1

COMO ALCANÇAR X SEM Y

COMO TER UM ALTO FATURAMENTO SEM PRECISAR DE UMA LISTA DE EMAILS

COMO TER UMA AGÊNCIA LUCRATIVA SEM PRECISAR DE EQUIPE

COMO FALAR INGLÊS SEM PRECISAR ESTUDAR GRAMÁTICA

# ABORDAGEM #1

COMO ALCANÇAR X SEMY

TEMA PARA AULA AO VIVO

TEMA PARA MINI-TREINAMENTO (3 VÍDEOS)

TEMA PARA SEQUÊNCIA DE ARTIGOS NO BLOG

...NOVO VÍDEO DE VENDAS



# ABORDAGEM #2

## DESCOBERTA



MARKETING DIGITAL

### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Seja o mais cobrado ou o menos cobrado, o importante é saber cobrar. Saiba como cobrar por uma consultoria de Marketing Digital e como cobrar em situações e como criar propostas atraentes para os empresários.

- ✓ Os Novos Modelos de Consultoria Usados no Exterior e no Brasil: Como Cobrar e Como Cobrar de Forma Correta.
- ✓ Os 3 Tipos de Atividades Usados no Exterior e no Brasil: Como Cobrar e Como Cobrar de Forma Correta.
- ✓ Como Cobrar de Forma Correta: Como Cobrar de Forma Correta e Como Cobrar de Forma Correta.
- ✓ Como Cobrar de Forma Correta: Como Cobrar de Forma Correta e Como Cobrar de Forma Correta.

FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS

ABORDAGEM #2



### Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.

Video thumbnail showing a man in a white shirt standing in front of a modern building.

ABORDAGEM #2



EXPERTO VENDAS

CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE

Como se tornar... um Especialista em Vendas Online..

OFERTA (PROMESSA)



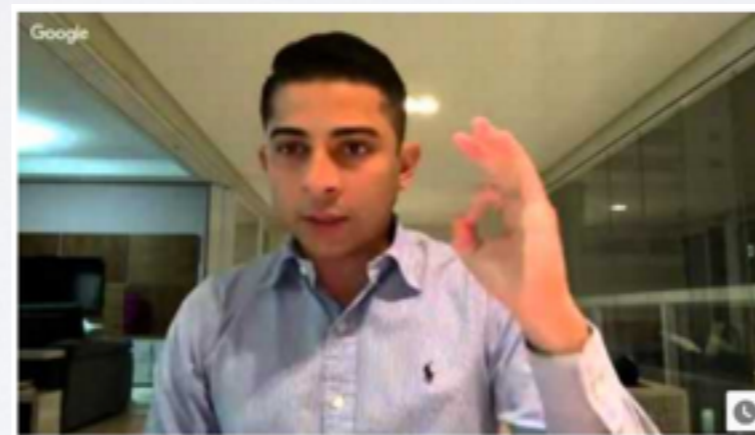
### [Treinamento Gratuito] Como se Tornar um Consultor Especialista em Vendas Online e Começar o Seu Próprio Negócio de Consultoria ou Agência Digital

Digite seu e-mail abaixo para ter acesso imediato

Nome e sobrenome (obrigatório)

Digite aqui seu e-mail

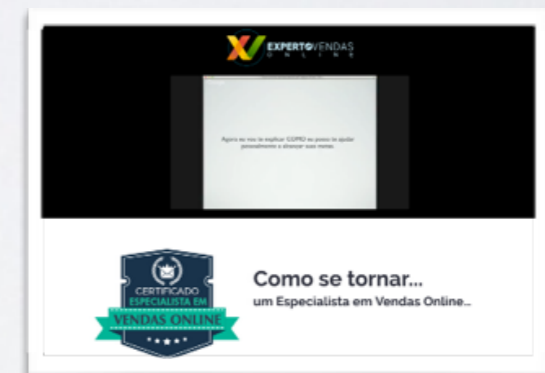
Enviar Treinamento Gratuito



Google

Video thumbnail showing a man in a light blue shirt speaking.

Como Criar uma Equipe Lucrativa e Enxuta



EXPERTO VENDAS

CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE

Como se tornar... um Especialista em Vendas Online..

# ABORDAGEM #2

DESCOBERTA

**REVELADO:** PROFESSORES DE HARVARD  
APRESENTAM UM MÉTODO COMPROVADO  
CIENTIFICAMENTE CAPAZ DE ENSINAR QUALQUER  
PESSOA A APRENDER INGLÊS EM 8 SEMANAS

# ABORDAGEM #2

## DESCOBERTA

TEMA PARA AULA AO VIVO

TEMA PARA MINI-TREINAMENTO (3 VÍDEOS)

TEMA PARA SEQUÊNCIA DE ARTIGOS NO BLOG

...NOVO VÍDEO DE VENDAS

# ABORDAGEM #3

## CONVITE PARA MISSÃO



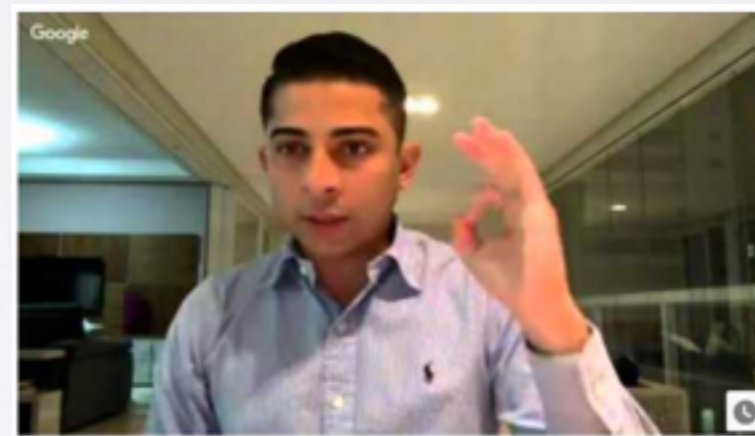
ABORDAGEM #3



ABORDAGEM #3



OFERTA (PROMESSA)



# ABORDAGEM #3

## CONVITE PARA MISSÃO

**MISSÃO:** DOBRAR O FATURAMENTO DE 10.000 PEQUENAS E MÉDIAS EMPRESAS NO BRASIL

**MISSÃO:** AJUDAR O BRASIL A FALAR INGLÊS...

**MISSÃO:** COLOCAR 1.000 EMPRESAS NA INTERNET

# ABORDAGEM #3

## CONVITE PARA MISSÃO

TEMA PARA AULA AO VIVO

TEMA PARA MINI-TREINAMENTO (3 VÍDEOS)

TEMA PARA SEQUÊNCIA DE ARTIGOS NO BLOG

...NOVO VÍDEO DE VENDAS

# ABORDAGEM #4

## O QUE FAZER SE X ACONTECER...



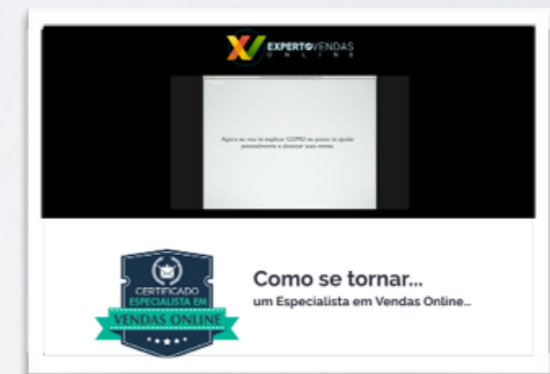
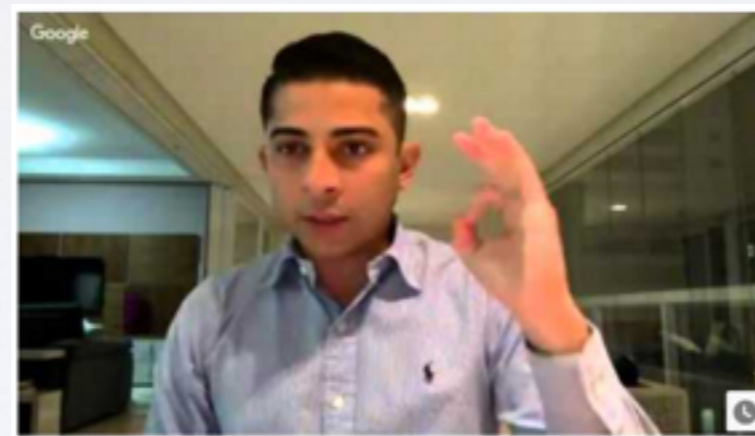
ABORDAGEM #4



ABORDAGEM #4



OFERTA (PROMESSA)



# ABORDAGEM #4

O QUE FAZER SE X ACONTECER...

O QUE FAZER SE SUAS VENDAS PARAREM?

O QUE FAZER SE SUA CONTA NO FACEBOOK FOR BLOQUEADA?

O QUE FAZER SE VOCÊ FOR CHAMADO PARA UMA ENTREVISTA EM INGLÊS?



# ABORDAGEM #4

O QUE FAZER SE X ACONTECER...

TEMA PARA AULA AO VIVO

TEMA PARA MINI-TREINAMENTO (3 VÍDEOS)

TEMA PARA SEQUÊNCIA DE ARTIGOS NO BLOG

...NOVO VÍDEO DE VENDAS

# ABORDAGEM #5

## O GRANDE MITO SOBRE X



MARKETING DIGITAL

### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Se você já sabe cobrar por um projeto de marketing digital, saiba como cobrar por uma consultoria de Marketing Digital e como cobrar em situações e como criar propostas melhores para as empresas.

- ✓ Os Novos Modelos de Consultoria Usados no Exterior e no Brasil e os Novos Modelos de Consultoria no Brasil
- ✓ Os 3 Tipos de Atividades Usados no Exterior e no Brasil e os 3 Tipos de Consultoria, Como Cobrar e Como Não Cobrar em Cada Caso
- ✓ Como Cobrar com Segurança Usando a Segurança, Como Cobrar um Projeto de Consultoria e Como Cobrar um Projeto de Consultoria em Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais.

FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS

ABORDAGEM #5



### Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.



ABORDAGEM #5



EXPERTO VENDAS



Como se tornar...  
um Especialista em Vendas Online..

CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE

OFERTA (PROMESSA)



### [Treinamento Gratuito] Como se Tornar um Consultor Especialista em Vendas Online e Começar o Seu Próprio Negócio de Consultoria ou Agência Digital



Digite seu e-mail abaixo para ter acesso imediato

Digite aqui seu e-mail

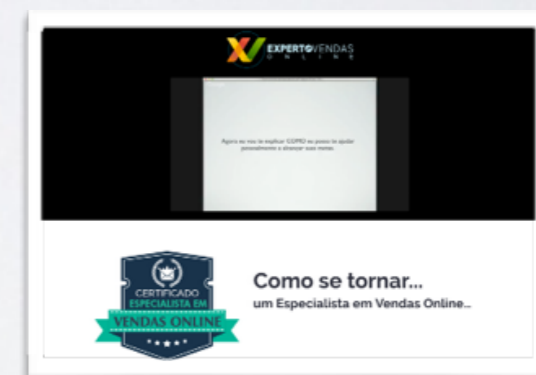
Quero o Treinamento Gratuito




Google



Como Criar uma Equipe Lucrativa e Enxuta



EXPERTO VENDAS



Como se tornar...  
um Especialista em Vendas Online..

CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE

# ABORDAGEM #5

## O GRANDE MITO SOBRE X

**O MITO DOS 5 ANOS:** DESCUBRA COMO A INDÚSTRIA CRIMINOSA DO QUANTO MAIS TEMPO VOCÊ DEMORAR PARA FALAR INGLÊS MELHOR ESTÁ ROUBANDO SEU DINHEIRO SEM VOCÊ SENTIR

# ABORDAGEM #5

O GRANDE MITO SOBRE X

**O MITO DO EMPREENDEDOR DIGITAL:**  
COMO MILHARES DE BRASILEIROS PERDERAM  
MILHARES DE REAIS NOS ÚLTIMOS 12 MESES...  
E COMO CONSEGUIR ALCANÇAR O SUCESSO

# ABORDAGEM #5

## O GRANDE MITO SOBRE X

TEMA PARA AULA AO VIVO

TEMA PARA MINI-TREINAMENTO (3 VÍDEOS)

TEMA PARA SEQUÊNCIA DE ARTIGOS NO BLOG

...NOVO VÍDEO DE VENDAS

# ABORDAGEM #6

## DECLARAÇÃO DE GUERRA



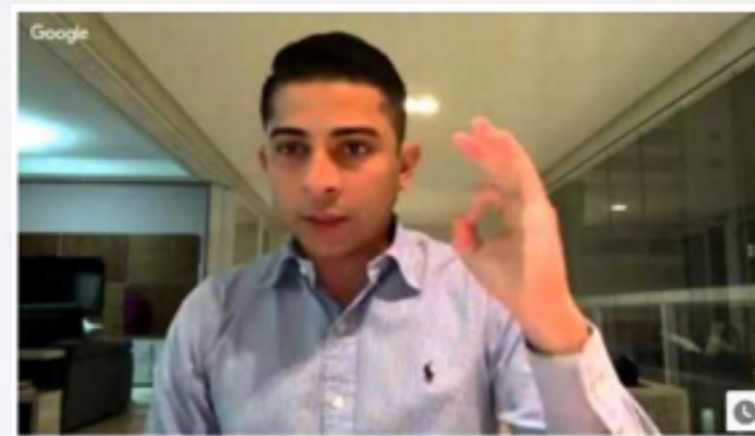
ABORDAGEM #6



ABORDAGEM #6



OFERTA (PROMESSA)



Como Criar uma Equipe Lucrativa e Enxuta



# ABORDAGEM #6

## DECLARAÇÃO DE GUERRA

VOCÊ NÃO PRECISA IR PARA ACADEMIA

VOCÊ NÃO PRECISA ESTUDAR INGLÊS

VOCÊ NÃO PRECISA PASSAR FOME

VOCÊ NÃO PRECISA FICAR COM O FLUXO DE CAIXA NEGATIVO...

**...ESTOU EM GUERRA CONTRA O CICLO DA FALÊNCIA**

# ABORDAGEM #6

## DECLARAÇÃO DE GUERRA

TEMA PARA AULA AO VIVO

TEMA PARA MINI-TREINAMENTO (3 VÍDEOS)

TEMA PARA SEQUÊNCIA DE ARTIGOS NO BLOG

...NOVO VÍDEO DE VENDAS



# ABORDAGEM #7

## HISTÓRIA EMOCIONAL...



MARKETINGCOMDIGITAL

### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Seja o mais cobrado ou o menos cobrado, o importante é saber cobrar. Saiba como cobrar por uma consultoria de Marketing Digital e como cobrar em situações e como criar propostas melhores para as empresas.

- ✓ Os Novos Modelos de Consultoria Usados no Exterior e no Brasil e os Novos Modelos de Consultoria no Brasil
- ✓ Os 5 Modelos de Cobrança Usados no Exterior e no Brasil e os 5 Modelos de Cobrança Usados no Brasil
- ✓ Como Cobrar por Serviços de Consultoria, Seja Free Consult ou Não Tenha Problemas Com os Seus Clientes
- ✓ Como Cobrar por Serviços de Consultoria, Seja Free Consult ou Não Tenha Problemas Com os Seus Clientes
- ✓ Como Cobrar por Serviços de Consultoria, Seja Free Consult ou Não Tenha Problemas Com os Seus Clientes
- ✓ Como Cobrar por Serviços de Consultoria, Seja Free Consult ou Não Tenha Problemas Com os Seus Clientes

FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS

ABORDAGEM #7



### Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.

ABORDAGEM #7



EXPERTO VENDAS

Como se tornar...  
um Especialista em Vendas Online..

CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE

OFERTA (PROMESSA)



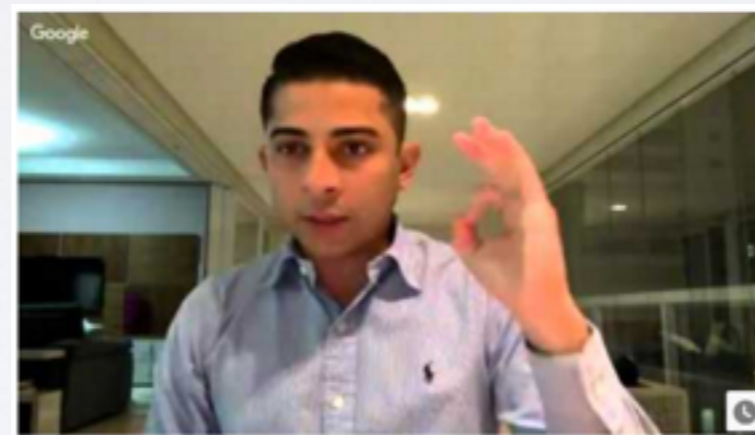
### [Treinamento Gratuito] Como se Tornar um Consultor Especialista em Vendas Online e Começar o Seu Próprio Negócio de Consultoria ou Agência Digital

Digite seu e-mail abaixo para ter acesso imediato

Nome e sobrenome (obrigatório)

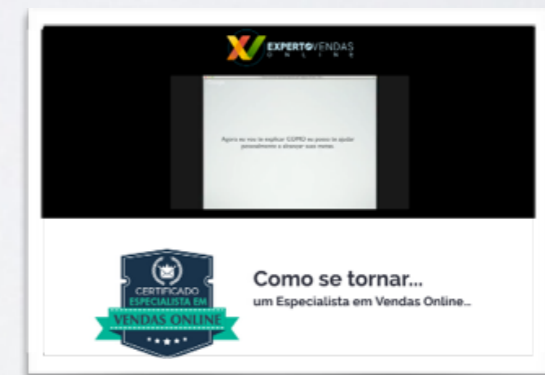
Digite aqui seu e-mail

Quero receber o treinamento gratuito



Google

Como Criar uma Equipe Lucrativa e Enxuta



EXPERTO VENDAS

Como se tornar...  
um Especialista em Vendas Online..

CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE

# ABORDAGEM #7

## HISTÓRIA INSPIRACIONAL

EU NEM SEMPRE FUI ASSIM...

EU NEM SEMPRE FALEI INGLÊS...

EU NEM SEMPRE FUI RECONHECIDO COMO AUTORIDADE...

EU VOU CONTAR O QUE EU FIZ...

# ABORDAGEM #7

## HISTÓRIA INSPIRACIONAL

TEMA PARA AULA AO VIVO

TEMA PARA MINI-TREINAMENTO (3 VÍDEOS)

TEMA PARA SEQUÊNCIA DE ARTIGOS NO BLOG

...NOVO VÍDEO DE VENDAS

# ABORDAGEM #8

## SUPER NOVIDADE

MARKETINGCOMDIGITAL

### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Seja o mais cobrado ou o menos cobrado, o importante é saber cobrar. Saiba a Preço Certo e Comece a Consultar em Marketing Digital a Como Cobrar as Atividades e Como Criar Propostas Alinhadas Para as Empresas.

- ✓ Os Novos Modelos de Consultoria Usados no Exterior e Substituição Entre os Vários Modelos de Business Consultoria e os Novos Modelos Que Usam Outras Técnicas
- ✓ Os 5 Modelos e Tipos de Atividades Usados no Exterior Que Usam 50 Dólares Mensais e 1 Tipo de Consultoria, Que Usa Modelos e Usam Não Têm Problemas Com os Seus Clientes
- ✓ Gerar Resultados Com Segurança Usando as Agências e Como Usar o Conhecimento Para Seguir em Frente, Como Criar um Business Model Com o Foco em Experiências Para os Resultados da Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais.

FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS

ABORDAGEM #8

### Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.

Video showing a man in a white shirt standing in front of a modern building.

ABORDAGEM #8

EXPERTO VENDAS ONLINE

Como se tornar... um Especialista em Vendas Online..

CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE

OFERTA (PROMESSA)

### [Treinamento Gratuito] Como se Tornar um Consultor Especialista em Vendas Online e Começar o Seu Próprio Negócio de Consultoria ou Agência Digital

EXPERTO VENDAS ONLINE

Digite seu email abaixo para ter acesso imediato

Para o seu treinamento GRATUITO clique em o botão e receberá em poucos minutos o link

Digite aqui seu email

Quero meu Treinamento Grátis

Google

Video showing a man in a light blue shirt speaking.

Como Criar uma Equipe Lucrativa e Enxuta

EXPERTO VENDAS ONLINE

Como se tornar... um Especialista em Vendas Online..

CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE

# ABORDAGEM #8

SUPER NOVIDADE

**COMO VENDER PARA QUEM DISSE NÃO?**

MÉTODO EXCLUSIVO ENSINA UM NOVA  
MANEIRA PARA VENDER TODOS OS DIAS...

**NOVO MODELO DE AGÊNCIA DIGITAL:**

VEJA COMO FECHAR CONTRATOS DE  
ALTO VALOR

# ABORDAGEM #8

## SUPER NOVIDADE

TEMA PARA AULA AO VIVO

TEMA PARA MINI-TREINAMENTO (3 VÍDEOS)

TEMA PARA SEQUÊNCIA DE ARTIGOS NO BLOG

...NOVO VÍDEO DE VENDAS

# ABORDAGEM #9

## A VERDADE SOBRE X



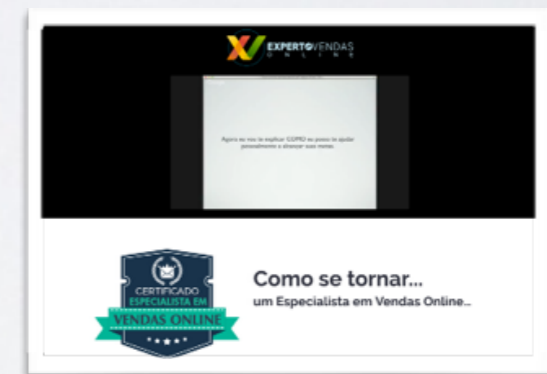
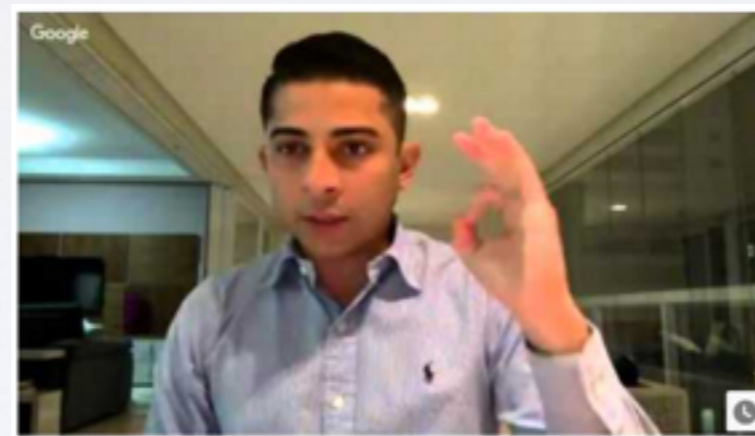
ABORDAGEM #9



ABORDAGEM #9



OFERTA (PROMESSA)



# ABORDAGEM #9

A GRANDE VERDADE SOBRE X

“O QUE NINGUÉM CONTA SOBRE”...

**A GRANDE VERDADE** SOBRE O MARKETING DIGITAL...

**A GRANDE VERDADE** SOBRE O AÇÚCAR



# ABORDAGEM #9

## A GRANDE VERDADE SOBRE X

TEMA PARA AULA AO VIVO

TEMA PARA MINI-TREINAMENTO (3 VÍDEOS)

TEMA PARA SEQUÊNCIA DE ARTIGOS NO BLOG

...NOVO VÍDEO DE VENDAS

# ABORDAGEM #10

## EU NÃO VOU MAIS ACEITAR ISSO...



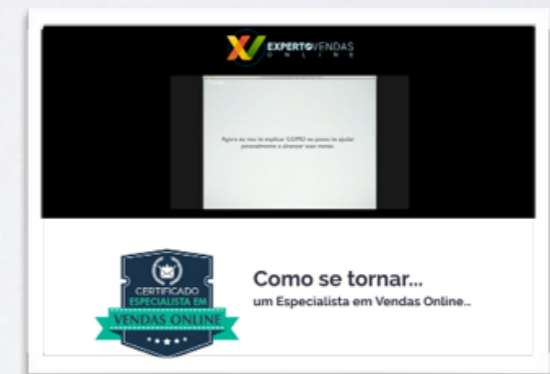
ABORDAGEM #10



ABORDAGEM #10



OFERTA (PROMESSA)



# ABORDAGEM #10

EU NÃO VOU MAIS ACEITAR ISSO...  
HERÓI RELUTANTE...

VOCÊ NÃO PRECISA AGUENTAR CLIENTES MONSTROS...

VOCÊ NÃO PRECISA MAIS GANHAR TROCADOS  
VENDENDO SITES...

EU NÃO VOU MAIS ACEITAR VER AS PESSOAS SENDO  
ENGANADAS POR **[SUA DECLARAÇÃO DE GUERRA]**

# ABORDAGEM #10

EU NÃO VOU MAIS ACEITAR ISSO...

TEMA PARA AULA AO VIVO

TEMA PARA MINI-TREINAMENTO (3 VÍDEOS)

TEMA PARA SEQUÊNCIA DE ARTIGOS NO BLOG

...NOVO VÍDEO DE VENDAS

## Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.



%

%

**20%** ENGAJAMENTO

**MARKETINGCOMDIGITAL**

### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Seja 1 Anos, 3 meses ou 6 meses de um Projeto Simples e Fácil Como Cobrar Por uma Consultoria de Marketing Digital e Como Criar um Negócio e Como Criar Promocões Para os Empreendedores.

- ✓ Os Novos Modelos de Consultoria Você irá Entender a Referência Entre os Velhos Modelos de Abrir Consultoria e a Novos Modelos Que Você Deve Seguir
- ✓ Os ERROS E Tipos de Atividades Você irá Entender Que Você Não Deve Cometer E Tipos de Consultoria, Seguir Modelos e Você Não Tem Problemas Com os Seus Clientes.
- ✓ Gerar Resultados Com Segurança Você irá Aprender Como Vender Consultoria Com Segurança, Como Criar um Planejamento Correto e Como se Organizar Para ter os Resultados da Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais...

**FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS**

**PÁGINA DE CAPTURA 30%**

**EXPERTO VENDAS ONLINE**

Após se matricular EXPERTO em vendas online você poderá se tornar um Especialista em Vendas Online...

**CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE**

Como se tornar... um Especialista em Vendas Online...

**1% OFERTA**

PRECISO DE MAIS TRÁFEGO...  
MAIS BÔNUS...  
MUDAR A COPY...  
NOVAS PESSOAS

MARKETINGCOMDIGITAL

### COMO COBRAR POR UMA CONSULTORIA DE MARKETING DIGITAL

Seja 7 Anos de Experiência ou 18 Anos de Experiência, Simples e Fácil de Usar. Por uma Consultoria de Marketing Digital e Como Criar um Negócio em Casa. Um Produto Alvo para os Empreendedores.

- ✓ Os Novos Modelos de Consultoria Você irá Entender a Diferença Entre os Velhos Modelos de Consultoria e os Novos Modelos que Você Deve Seguir
- ✓ Os 3 Tipos de Atividades Você irá Entender que Você irá Deve Oferecer 3 Tipos de Consultoria, São Para Modelos e Você Não Tem Problemas Com os Seus Clientes.
- ✓ Gerar Resultados Com Segurança Você irá Aprender Como Vender Consultoria Com Segurança, Como Criar um Posicionamento Correto e Criar as Expectativas Certas Para os Resultados da Sua Consultoria
- ✓ E mais, muito, muito mais...

FAÇA O DOWNLOAD EM SEGUNDOS

PRIMEIRA VITÓRIA \$

### Como Criar uma Agência Digital Enxuta e Com Ótimos Clientes.



\$ DEMONSTRAÇÃO PRÁTICA

EXPERTO VENDAS ONLINE

Após se inscrever no curso EXPERTO em vendas online você poderá se tornar um especialista em vendas online.

CERTIFICADO ESPECIALISTA EM VENDAS ONLINE

Como se tornar... um Especialista em Vendas Online...

\$ PROMESSA (ACELERAÇÃO DE RESULTADOS)

**COMO USAR ESSE  
CONHECIMENTO?**

**QUANTO VALE ESSE  
CONHECIMENTO?**



# **CONTRATOS DE ALTO VALOR**

**QUANTOS CONSULTORES VOCÊ  
CONHECE QUE SABEM  
FAZER ISSO?**

**VENDAS DIÁRIAS...**

POSICIONAMENTO  
GERAÇÃO DE TRÁFEGO  
CONSTRUÇÃO DE LISTA  
CONSTRUÇÃO DE CONTEÚDO  
CRIAÇÃO DE OFERTAS  
COMPRA DE TRÁFEGO  
COPYWRITE (TEXTO DE VENDAS)

**VOCÊ PODE FAZER  
VÁRIOS CURSOS...**

OU UMA FORMAÇÃO  
**COMPLETA...**



CERTIFICADO  
ESPECIALISTA EM

VENDAS ONLINE



# 01 - Conhecimento

Portal...



# 02 - Acompanhamento Semanal



COMPLETO

# 03 - Orientação Pessoal



**Elcio Thenorio**

April 29 at 5:29pm

Amigos, alguém pode ajudar a esclarecer uma dúvida?

Pretendo fazer para o cliente diferentes campanhas para criação de listas... uma no Facebook, outra captando e-mail na página de vendas. Minha pergunta: onde concentro todos estes leads? Terei de contratar um autoresponder? O Facebook armazena para mim? Sei lá... estou bem confuso neste ponto. Até porque mistura endereços de e-mail com IDs de Facebook (para futuras notificações no globinho ali em cima).



Like



Comment



**Marcos Barçante** shared **Marcos Barçante - Especialista em Vendas Online's** video.

April 29 at 11:36pm

Video novo...



2,102 Views

**Marcos Barçante - Especialista em Vendas Online**

April 29 at 7:20pm

Like Page

Como os Novos Hábitos das pessoas impactam na Geração de Tráfego ou Visitas de Pessoas Qualificadas para o site da sua Empresa?

Entender isso é o primeiro passo para planejar a sua Estratégia de Vendas Online. Confira!



**Alan Terra** 😊 feeling blissful.

April 25 at 11:28am

Pessoal, Bom dia!

Passando aqui para dar uma apoio para aqueles como a [Luana Costa](#), estão numa situação muito confortável. FOCO Galera! Segue o [Gesiel Ferreira](#), outro top aqui.

Hoje abri o e-mail e vejo a confirmação do cliente da semana passada, mais um cliente fechado!! Uhuhuhu. Não tem erro, e aplicar o que o [Natanael Oliveira](#) diz e colocar foco!

Pessoal, há exatamente 3 meses atrás fui dispensado de um consultoria que prestava, estava a 2 anos (na minha linha de conforto, ganhando bem) e após 25 dias de férias maravilhosa com a família, no primeiro dia o meu amigo e patrão me dispensou.

Enquanto todos ficaram preocupados comigo (amigos, família), eu mantive a calma e fui atrás de uma saída e acabei lembrando do Natanael do evento aqui em Sampa, fiz uma busca e encontrei um vídeo dele mostrando como eu poderia convencer o cliente a vender mais!

Aquilo foi sensacional e transformador, peguei aquela técnica, liguei para alguns possíveis cliente e já agendei reunião, consegui uma reunião e fechamento e foi o primeiro fechamento sem ser EVO ainda! Nem preciso falar nada comprei o curso de olho fechado!

Então para aqueles que estão na sua linha de conforto, fica a dica FOCO GALERA!!

# MBA EM MARKETING DIGITAL

## VALOR DO CURSO

Matricula: 1 x R\$ 1.300,00

Parcela: 18 x R\$ 2.203,96

Matricula: 1 x R\$ 1.300,00

Parcela: 24 x R\$ 1.696,95

Matricula: 1 x R\$ 1.300,00

Parcela: 30 x R\$ 1.393,34

Matricula: 1 x R\$ 1.300,00

Parcela: 36 x R\$ 1.191,43

# MBA EM MARKETING DIGITAL

## VALOR DO CURSO

Matricula: 1 x R\$ 1.300,00

Parcela: 18 x R\$ 2.203,96

Matricula: 1 x R\$ 1.300,00

Parcela: 24 x R\$ 1.696,95

Matricula: 1 x R\$ 1.300,00

Parcela: 30 x R\$ 1.393,34

Matricula: 1 x R\$ 1.300,00

Parcela: 36 x R\$ 1.191,43

Investimento: **R\$42.891,48**

# MBA EM MARKETING DIGITAL

- Fundamentos de Marketing - Educação a Distância - (EAD).....(36h)
- Fundamentos da Gestão Financeira- Educação a Distância - (EAD).....(36h)
- Gestão de Marketing.....(24h)
- Gestão Financeira.....(24h)
- Liderança de Equipes.....(24h)
- Gestão de Operações.....(24h)
- Tecnologia da Informação e Plataformas Digitais.....(24h)
- Redes Sociais.....(24h)
- Comportamento do Consumidor Digital.....(24h)
- Marketing de Relacionamento - CRM.....(24h)
- Comércio Eletrônico.....(24h)
- Gestão da Inovação.....(24h)
- Mobile Marketing.....(12h)
- Search Marketing.....(12h)
- TCC (sendo 24h orientação, 60h para elaboração de projeto e bancas).....(84h)

# MBA EM MARKETING DIGITAL

## 📌 Objetivo

Desenvolver gestores para atuar na era digital, com visão estratégica e conhecimento técnico ao planejar ações criativas e inovadoras de marketing e negócios. A grade curricular consolida conhecimentos de gestão e de marketing digital em uma visão contemporânea, adequada ao comportamento da sociedade atual.

## 📌 Público-alvo

Dirigido a gestores e profissionais de marketing, comunicação e tecnologia da informação, que desejam aprofundar seus conhecimentos no universo da gestão e do marketing digital, para melhor compreenderem as novas possibilidades dos negócios digitais.

## Jovens ganham salário de até R\$ 12 mil com marketing digital

*Formação de profissionais não atende à demanda das empresas e sobram vagas*

Com a expansão das vendas pela internet, a procura por profissionais de marketing digital tem crescido exponencialmente. Para atender à demanda das empresas – que chegam a ficar meses com vagas em aberto – é preciso buscar conhecimentos na área que vão além da formação acadêmica. A falta de mão de obra qualificada tem elevado os salários da carreira, que oferece grandes oportunidades de crescimento.

A função de um especialista em marketing digital é, em suma, construir a imagem de uma marca na internet, aumentando seu tráfego e taxa de conversão. É sua responsabilidade criar, gerenciar e analisar campanhas e outros conteúdos na web - incluindo mídias sociais e *mobile* -, além de fazer a otimização de sites para mecanismos de busca (SEO).

Para tanto, é preciso capacitação multidisciplinar. “O analista de marketing digital deve ser comunicativo e estar antenado com as novidades do mercado. Além disso, precisa ter uma boa redação e perfil analítico”, resume Luís Testa, diretor de marketing da Catho, empresa de recrutamento *on-line*. As formações mais comuns para a área são ciências da computação, publicidade e comunicação, mas o profissional deve ter um quê de autodidata e investir em cursos de especialização e treinamentos.

**Investimento ÚNICO:**  
**12 Parcelas de R\$472,22**  
Menos de R\$16 por dia...



# Investimento:

**12 Parcelas de R\$472,22**

Menos de R\$16 por dia...

**à Vista R\$4.000**

SUA VIAGEM COMEÇA AQUI...



## CONTRATO DE PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS

Pelo presente instrumento particular, de um lado, doravante denominada AGÊNCIA, a empresa Nmarketing, com sede à Rua Dom Carloto Távora, 27 – Montese, Fortaleza-CE, neste ato representado por seus sócios proprietários Natanael de Oliveira dos Santos e Iaponira Darc Silva de Barbosa e, do outro lado, doravante denominada simplesmente CLIENTE, a empresa [REDACTED], sediada à Rua Damasceno Girão, 4962 – Fortaleza – Ce, representada por seu proprietário [REDACTED] tem entre si, justo e acordado, o que segue:

**Cláusula 1** - A AGÊNCIA se compromete perante o CLIENTE a prestar-lhe, na sua atuação publicitária, os serviços como: gerenciamento das redes sociais e otimização do site da empresa.

**Cláusula 2** - O CLIENTE contará com a AGÊNCIA para realização, contratação ou autorização, através da AGÊNCIA, de qualquer trabalho relacionado à atividade publicitária/promocional;

**Cláusula 3** - O valor desse contrato é de R\$ 600 (seiscentos reais) pagos em quatro parcelas durante um mês, sendo uma por semana no dia acordado entre as partes.

**Cláusula 4** - As partes elegem o foro de Fortaleza-CE com exclusão de qualquer outro, por mais privilegiado que seja, para solução de qualquer dúvida decorrentes deste Contrato.

E por estarem justos e acertados, firmam o presente instrumento, em duas vias de igual teor, na presença de duas testemunhas, que igualmente o subscrevem.

Fortaleza-CE, 20 de Abril de 2011

- 01 - Eu vendi planos telefônicos
- 02 - Eu prestei consultoria
- 03 - Criei meus próprios produtos

Usei o MESMO método....

Produto Físico  
Produto Digital  
Serviço  
Consultoria  
Coach

01 - Em **quanto tempo** eu conseguirei aprender tudo  
isso?

- 01 - Eu vendi planos telefônicos
- 02 - Eu prestei consultoria
- 03 - Criei meus próprios produtos



**Sua primeira meta** é aprender o mínimo necessário para gerar seu primeiro resultado....

**Recuperar o investimento com o treinamento...**

Algumas pessoas conseguem isso em semanas, outros podem levar meses... **Depende do seu tempo de dedicação diária.**

02 - **Qual a garantia que eu tenho** que conseguirei colocar tudo em prática?

**Nossa TRIPLA ação**.... irá garantir isso.

01 - Conteúdo

02 - Acompanhamento

03 - Orientação pessoal.

Se você estudar... terá dúvidas... **Suas dúvidas serão respondidas...**

Se você colocar em prática, irá precisar de uma orientação pessoal, **você receberá feedbacks no grupo.**

03 - **Qual o grande diferencial** do Expert em Vendas online?

O objetivo do programa de formação está em formar nossos alunos como **especialistas em vendas online...**

**...você tem uma meta com o programa,** não irá simplesmente receber uma série de vídeos.



Você não irá aprender conceitos, mas terá acesso a **processos para você colocar em prática imediatamente.**

em outras palavras... esse não é um programa para  
você aprender coisas, mas para **FAZER coisas....**

04 - Por que eu preciso passar por uma aplicação?  
**Isso é real?**

**No mundo do marketing digital**, existem muitas pessoas que fazem compras por impulso e acabam se arrependendo amargamente...

...com a aplicação **nós criamos uma barreira para compras por impulso** e temos alunos realmente comprometidos com o treinamento.

**Existem também aqueles que compram cursos** já pensando em pedir o dinheiro de volta, não importa a qualidade do conteúdo...

...essa é uma proteção para nossa empresa, pois a aplicação irá dificultar esse perfil de pessoa...

**e por último...** eu acompanho pessoalmente os alunos, nós não queremos pessoas com perfis “agressivos” ou “reclamões” pois nós acreditamos que isso é prejudicial para qualquer comunidade...

**...se você é uma pessoa que reclama de tudo** e nunca está satisfeito com nada, por favor, não aplique.

**então esse é o meu convite...**





Se você quer fechar **contratos de ALTO VALOR...**

Se você quer criar campanhas para **gerar vendas diárias...**

Se você quer começar o seu **próprio negócio...**

Você vai precisar aprender como VENDER....

Em outras palavras... você precisa se tornar um  
**Especialista em Vendas Online**

“Natanael, o treinamento é muito caro”...

Sim, isso é verdade... **É um investimento alto.**

**Mas se você parar para pensar...** O que é mais caro?  
Investir alto na sua formação profissional? Aprendendo  
algo valioso como **VENDER ONLINE?**

Ou...

Não vender o que você precisa?



Ou continuar comprando cursos que são peças soltas?

*Quero dar a meus filhos bastante dinheiro para que possam fazer o que quiserem, mas não dinheiro o bastante para que não façam nada.*

**Warren Buffett**

***Certa vez nós recebemos uma mensagem...*** “Quero muito fazer o curso, mas vou primeiro comprar um tablet novo, para fazer visitas aos meus possíveis clientes...”

**Você realmente acha** que um tablet fará um cliente te contratar?

***Já ouvi empresários dizendo: “Eu vou contratar uma ferramenta nova, depois vou investir na minha educação”***

***Você acha que a ferramenta irá fazer tudo sozinho?***

*Cada adversidade, cada fracasso, cada dor de cabeça  
carrega consigo a **semente de um benefício** igual ou  
maior.*

*Napoleon Hill*

SUA VIAGEM COMEÇA AQUI...





## CONTRATO DE PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS

Pelo presente instrumento particular, de um lado, doravante denominada AGÊNCIA, a empresa Nmarketing, com sede à Rua Dom Carloto Távora, 27 – Montese, Fortaleza-CE, neste ato representado por seus sócios proprietários Natanael de Oliveira dos Santos e Iaponira Darc Silva de Barbosa e, do outro lado, doravante denominada simplesmente CLIENTE, a empresa [REDACTED], sediada à Rua Damasceno Girão, 4962 – Fortaleza – Ce, representada por seu proprietário [REDACTED] tem entre si, justo e acordado, o que segue:

**Cláusula 1** - A AGÊNCIA se compromete perante o CLIENTE a prestar-lhe, na sua atuação publicitária, os serviços como: gerenciamento das redes sociais e otimização do site da empresa.

**Cláusula 2** - O CLIENTE contará com a AGÊNCIA para realização, contratação ou autorização, através da AGÊNCIA, de qualquer trabalho relacionado à atividade publicitária/promocional;

**Cláusula 3** - O valor desse contrato é de R\$ 600 (seiscentos reais) pagos em quatro parcelas durante um mês, sendo uma por semana no dia acordado entre as partes.

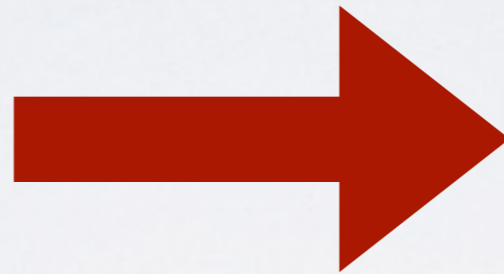
**Cláusula 4** - As partes elegem o foro de Fortaleza-CE com exclusão de qualquer outro, por mais privilegiado que seja, para solução de qualquer dúvida decorrentes deste Contrato.

E por estarem justos e acertados, firmam o presente instrumento, em duas vias de igual teor, na presença de duas testemunhas, que igualmente o subscrevem.

Fortaleza-CE, 20 de Abril de 2011

*Eu não sei aonde você estava há 8 anos atrás...  
Mas sei que **os seus próximos 8 anos** poderão ser ainda  
melhores....*

# CONHECIMENTO IMPLEMENTAÇÃO (PRÁTICA)



(TEMPO DA OPORTUNIDADE)  
AUTORIDADE (Pioneiros)

Se você se sente pronto para ir para o próximo nível,  
**preencha sua aplicação agora...**