

Consultoria em Vendas Online

Do Home Office ao seu Primeiro Escritório e Equipe

Alerta:

Vamos falar sobre **EMPRESA**

...não sobre “ganhar dinheiro online”

Metas para esse treinamento:

- 01 - Apresentar o melhor modelo de negócios de consultoria
- 02 - Explicar quais as habilidades você precisa dominar
- 03 - Te ajudar a ir para o próximo nível

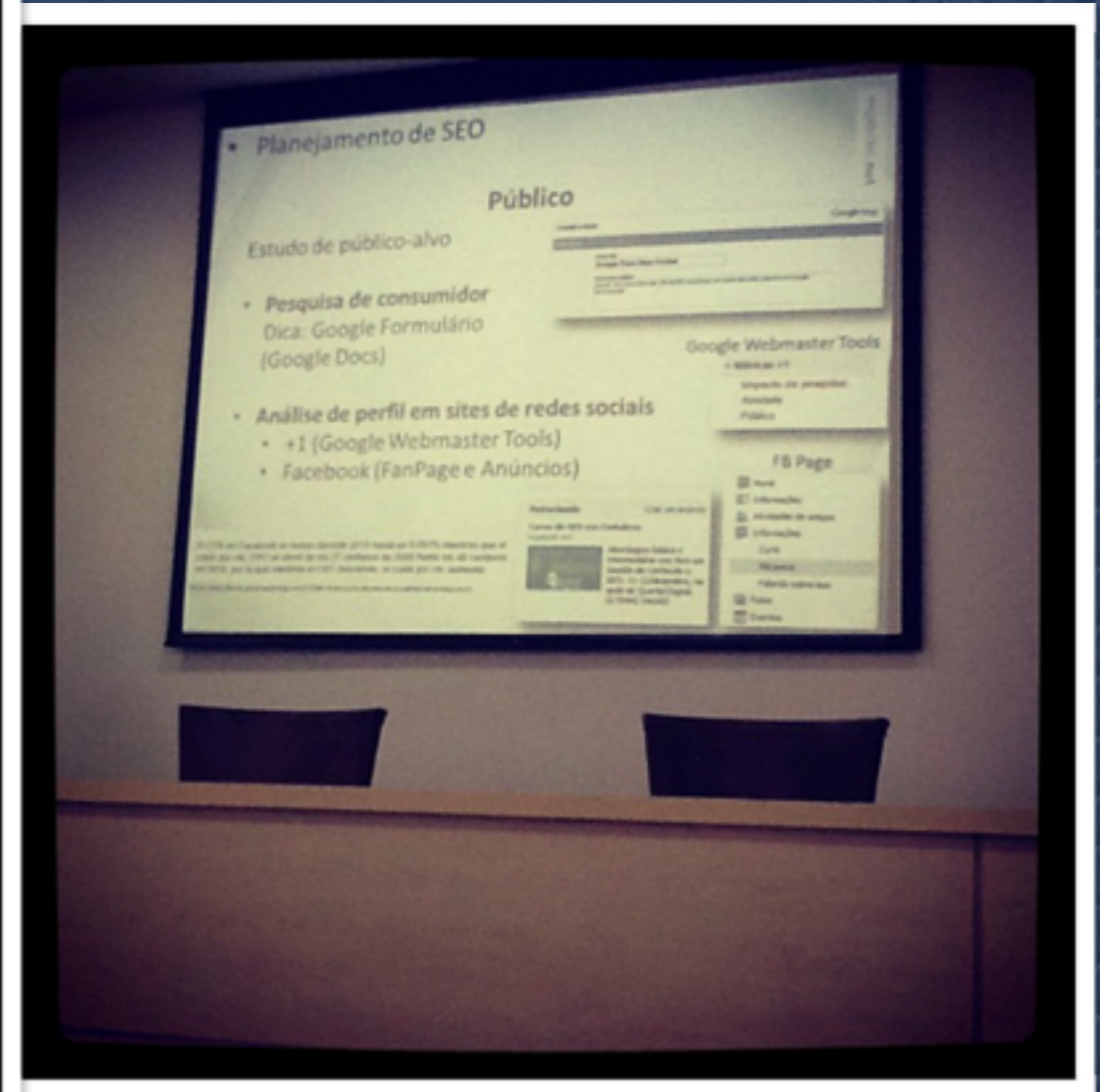
Para quem é:

- 01 - Profissionais que querem montar uma agência digital
- 02 - Donos de agências que querem ir para o próximo nível
- 03 - Donos de empresa que querem montar uma equipe interna

Qual o seu sonho?

Qual a sua meta?

**“Sonho é uma Meta com
prazo para acontecer...”**



**Sonho: Criar uma Agência
de Marketing Digital**

**Meta: Fechar o meu primeiro
contrato nos próximos 30 dias...**

**Plano: O que eu preciso
fazer?**

**Estratégia: Como eu vou
fazer?**

Data Final: Até quando...

Sonho:

Meta:

Plano:

Estratégia:

Data Final:

Sonho: Agência

Meta: Primeiros contratos

Plano: Conhecimento + Autoridade

Estratégia: Networking + Conteúdo

Data Final: Próximos 30 dias

Sonho: Agência

Meta: Primeiros contratos

Plano: Conhecimento + Autoridade (Curso + Conteúdo)

Estratégia: Networking + Conteúdo

Data Final: Próximos 30 dias

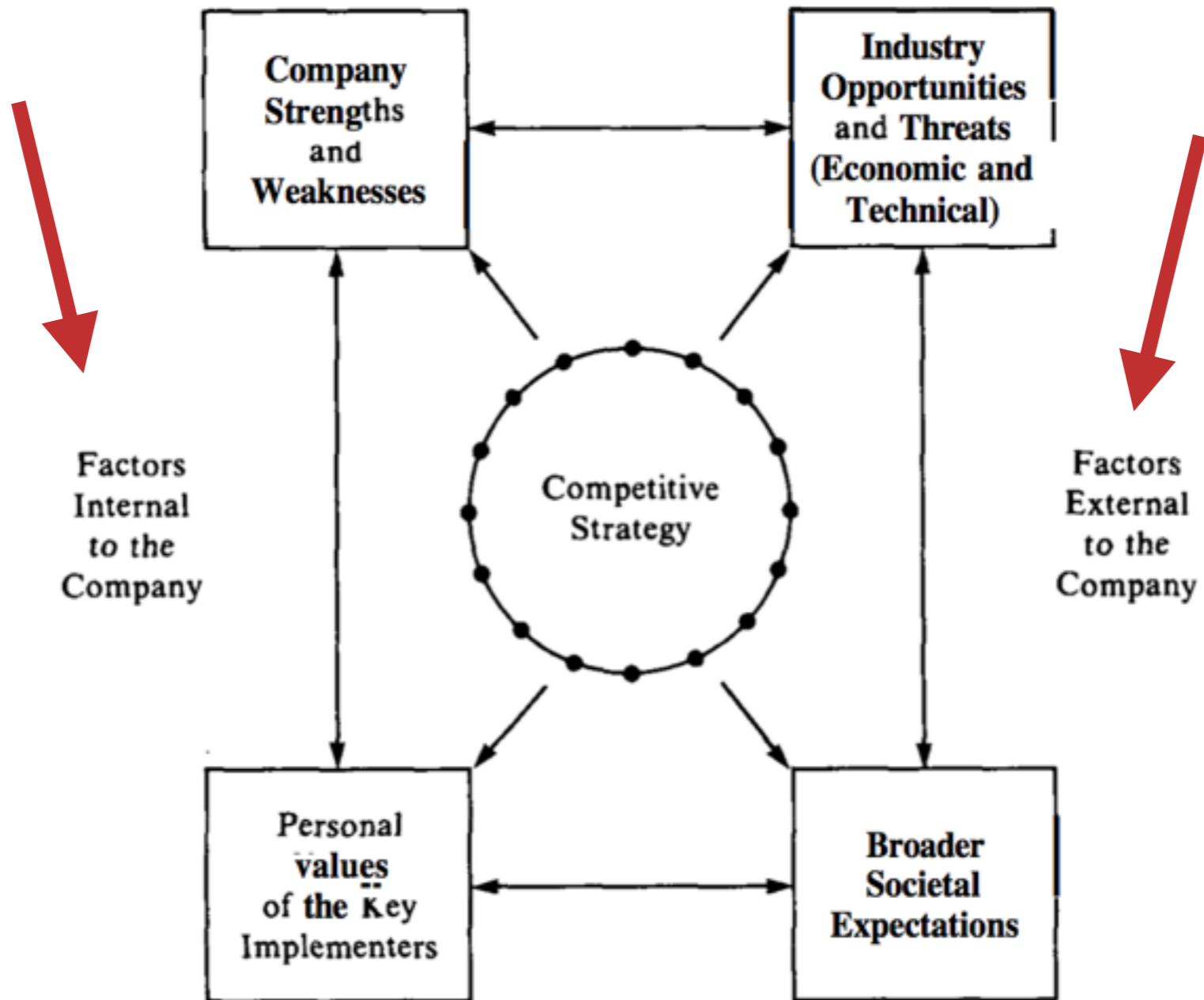
Sonho: Equipe

Meta: Primeiros colaboradores

Plano: Conhecimento + Processos (Curso + Rotina)

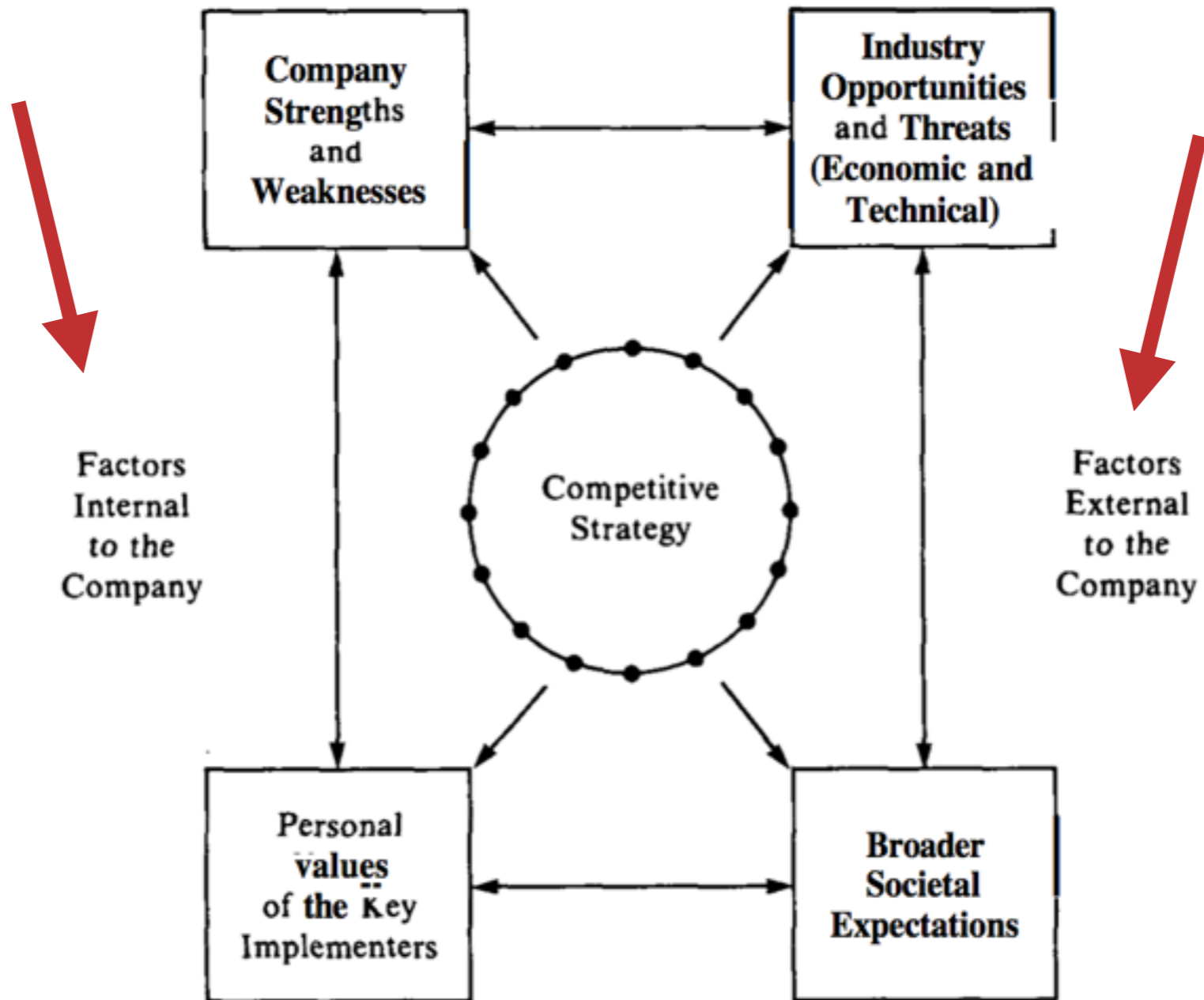
Estratégia: Formação

Data Final: Próximos 30 dias



Agência = **Empresa**

A decorative horizontal flourish with a central diamond shape and symmetrical scrollwork on either side, positioned below the text.



PROBLEMA: “Amadorismo”

Barreiras de entrada:
Difícil começar nesse ramo?

Economia da escala: É possível crescer, ficar grande nesse ramo?

Diferenciação de produto: Você tem algo de novo a oferecer?

Necessidade de capital: Quanto é preciso de investimento financeiro?

Não é Profissional... Oficial.

**Problema número 01:
Vende mas não entrega resultados**

Problema número 02:

**Não tem planejamento e continua
sempre no mesmo nível (Ano após ano)**

**Problema número 03:
Não sabe por onde começar
e por isso nunca começa**

Barreiras de entrada:
Difícil começar nesse ramo?

Não... é difícil continuar...

Economia da escala: É possível crescer, ficar grande nesse ramo?
Sim! Mas o ideal é escalar o valor da consultoria....

Diferenciação de produto: Você tem algo de novo a oferecer?
Consultoria em Vendas Online - Campanhas e Estratégia

Necessidade de capital: Quanto é preciso de investimento financeiro?
Investimento em Conhecimento, Cursos, Eventos, Certificações

3 Fases / Níveis

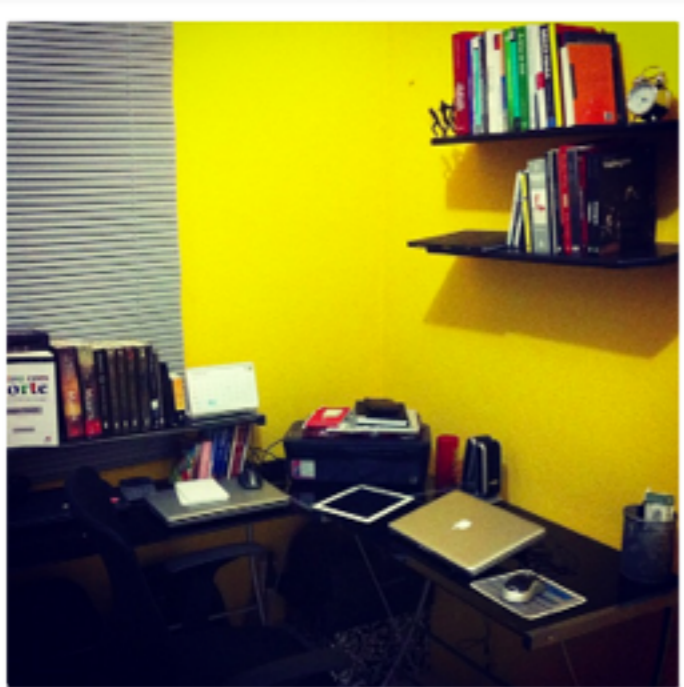


01 - Eu-Tudo: Você faz tudo sozinho...

02 - Eu-Equipe: Você tem pessoas te ajudando

03 - Empresa: Sua equipe é capaz de fazer tudo

Eu-Tudo



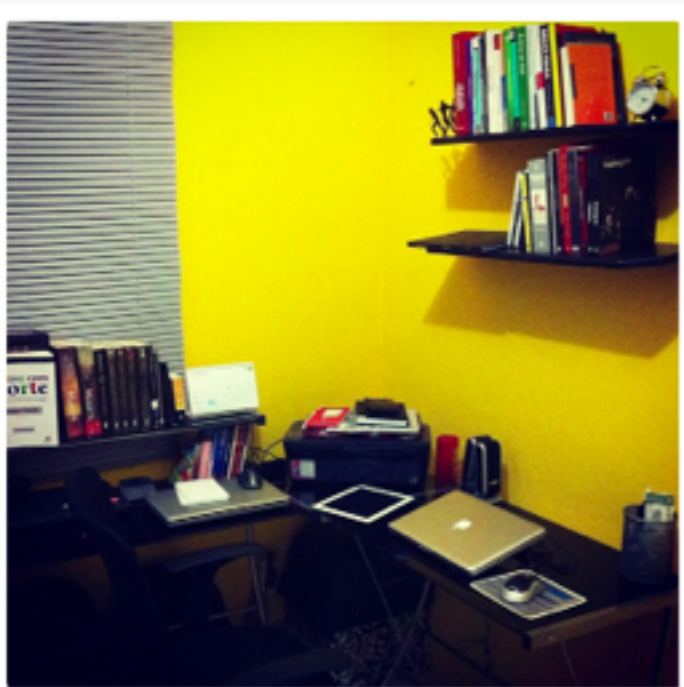
Eu-Equipe



Eu-Equipe



Eu-Tudo



Eu-Equipe



Eu-Equipe





EXPERT em VENDAS
ONLINE



EXPERT em
ONLINE

EXPERT
ONLINE





Modelo 01 - Home Office



01 - Meus 5 Primeiros Contratos
(R\$1.000 à R\$2.500)



Hoje, essa realidade é bem diferente para muitos alunos...



Hoje, essa realidade é bem diferente para muitos alunos...

3 Contratos de R\$10.000...

Por que?

Eu vendia “Consultoria SEO”
eles vendem Consultoria em
Vendas Online

Home Office

- * Pessoas que estão em dupla jornada
- * Início de Consultoria
- * Decisão

Pontos Positivos: Redução de Custos

Pontos Negativos: Isolamento, Rotina, Estrutura Limitada

Home Office + Equipe Virtual

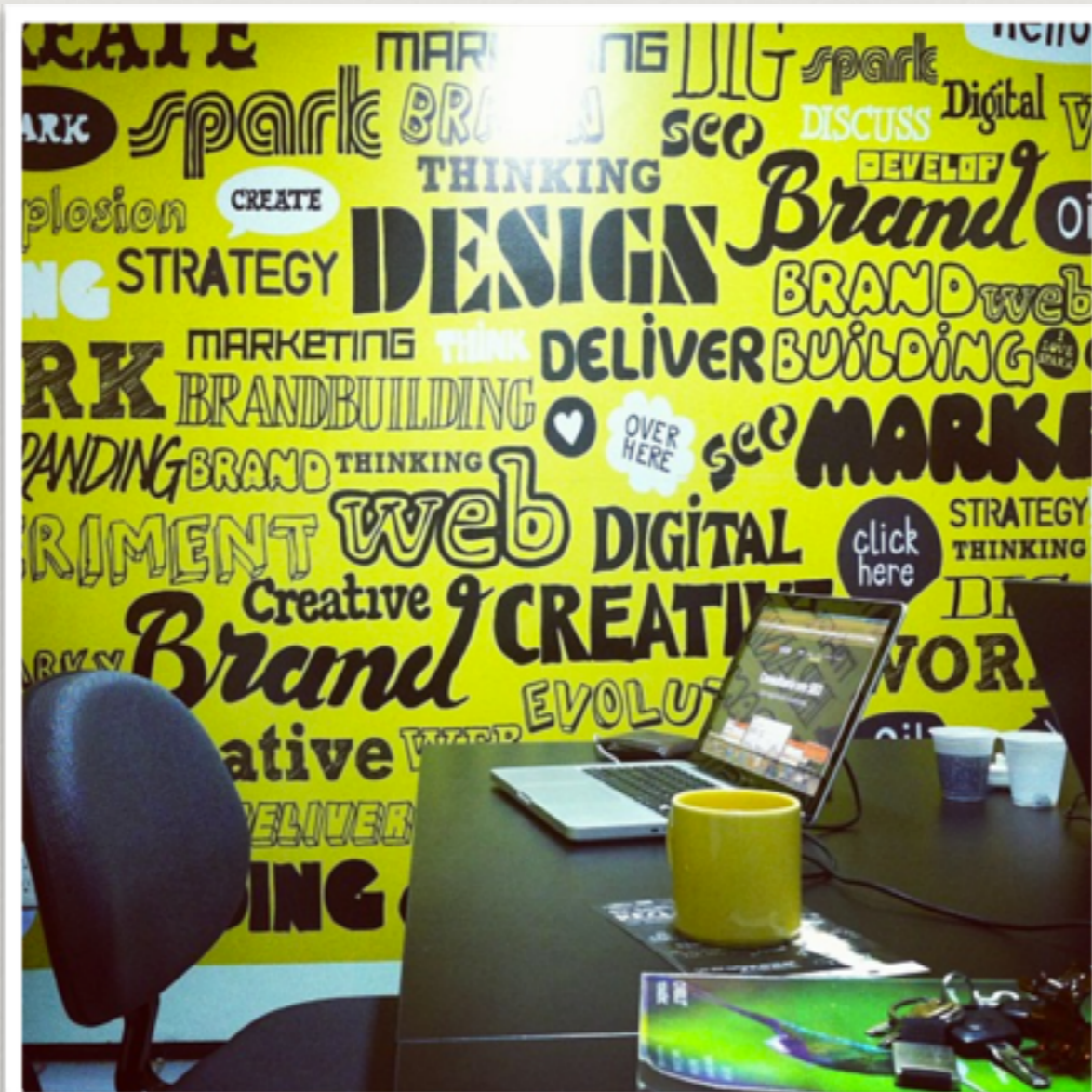
- * Pessoas que estão em dupla jornada
- * Início de Consultoria
- * Decisão

Pontos Positivos: Redução de Custos

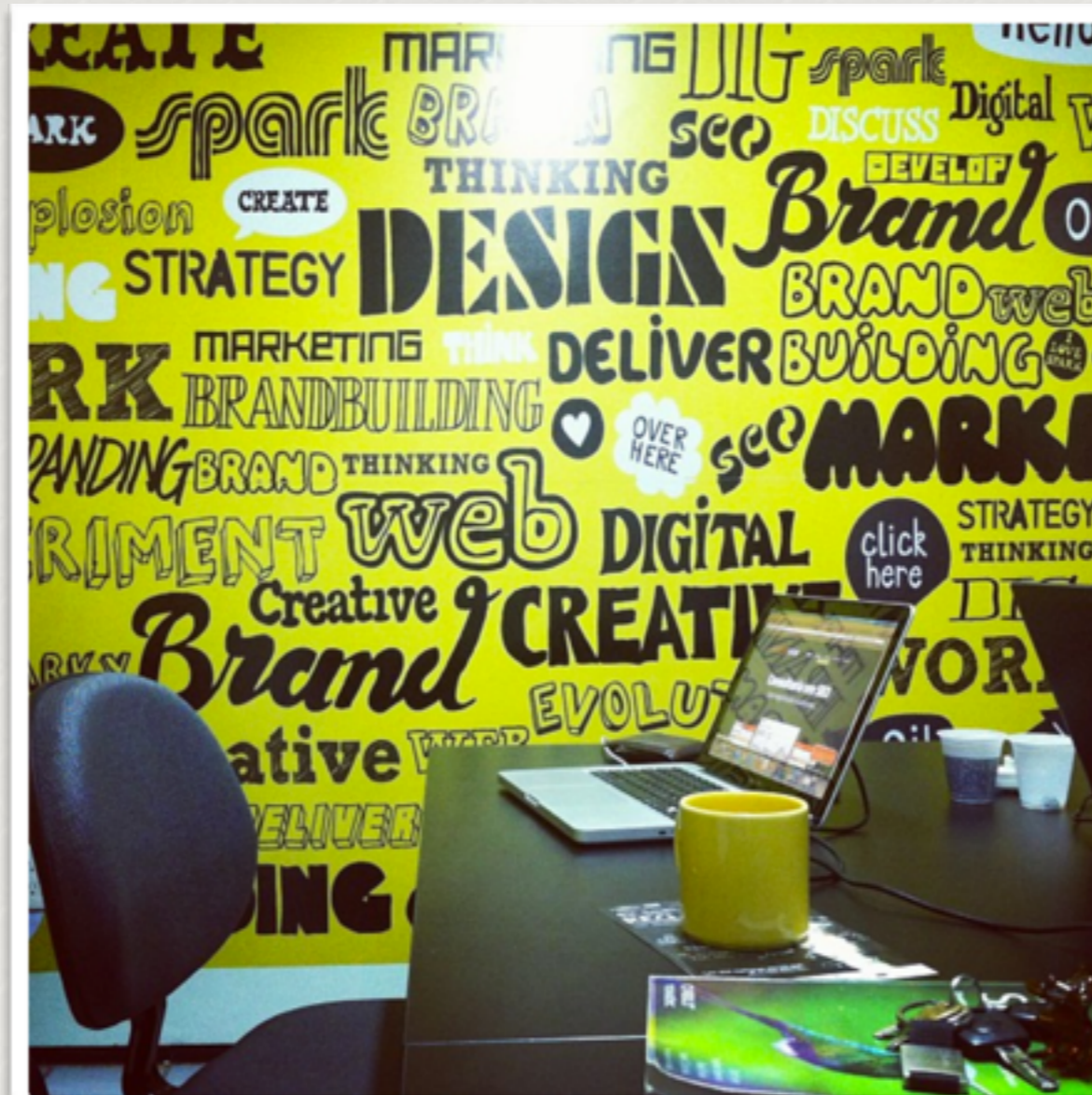
Pontos Negativos: Isolamento, Rotina, Estrutura Limitada



Modelo 02 - Primeiro Escritório



02 - Contratos de R\$2.500 à R\$5.000



02 - Contratos de R\$2.500 à R\$5.000...
...ainda com SEO como carro chefe



Modelo Full Service



03 - Contratos de R\$10.000,00...
...Modelo Full Service... (Fazemos TUDO)



EXPERT em VENDAS
ONLINE



EXPERT em VENDAS
ONLINE

EXPERT em VENDAS
ONLINE



Gracy: Financeiro

Iaponira: Gestão Administrativa +
Conteúdo

Natanael: Conteúdo + Campanhas

Iagonara: Conversão (Aplicações)

Gustavo: Compra de Tráfego

Rafaele: Produção de Conteúdo

Natália: Gestão de Mídias Sociais + Design

Contratos de R\$10.000
à R\$20.000 (Mês)



Primeiros Contratos



Escopo da Consultoria
Presença Online + Autoridade

Escopo da Consultoria

Presença Online + Autoridade

- * Esse é um tipo de escopo que você pode tranquilamente cuidar de 5 clientes...

Escopo da Consultoria

Presença Online + Autoridade

Versão Simplificada

Copy + Blog + Vídeo + Artigo

Clientes: Profissionais Liberais, Hotéis, Pousadas, Empresas de Serviços (Aluguel de Carro, Salão de Beleza, Loja de Roupas), Ecommerce, Produtor Digital

Passo 01: Criação da Copy

Aqui você irá escrever uma carta de vendas para o produto principal da empresa...

Passo 02: Página de Vendas

**Crie uma Página de Vendas Colocando o
Vídeo + Texto Descrevendo Todos os
Detalhes da Oferta**

Passo 03: Blog

**Crie um Blog para o cliente
(Caso ele não tenha)**

Passo 04: Crie uma Linha Editorial

Com base na carta de vendas, crie uma lista de 10-15 artigos que tratem de assuntos relacionados a oferta do produto/serviço

Passo 05: Gravação de Vídeos

**Crie Roteiros Para os 10-15 Pautas Que
Você Definiu Para o Seu Cliente**

Passo 06: Distribua os Vídeos

01 - Publique o vídeo no Blog e transforme o mesmo conteúdo do vídeo em artigo

02 - Publique o vídeo no Youtube

03 - Publique o Vídeo no Facebook

Passo 07: Geração de Tráfego

- 01 - **Impulsione os vídeos no Facebook** e coloque o link levando para o blog (Fique de olho na inbox da página)
- 02 - **Impulsione os posts com os artigos** (Lembre que dentro dos artigos é preciso ter links para a página de vendas)

Passo 08: Mensuração

Acompanhe os primeiros resultados de engajamento e vendas e otimize as campanhas

Passo 09: Produza novos conteúdos

Nunca fique por vários e vários meses com a mesma versão da página de vendas, teste novos formatos e abordagens...

O SEGREDO desse modelo de
Consultoria está na
Qualidade da COPY

Apenas UMA Copy bem feita, tendo
tráfego qualificado, pode gerar resultados
imediatos para o seu novo cliente...

Segredo número 02: A cada vídeo publicado, artigo, a autoridade e presença online do seu cliente irá aumentar cada vez mais...

Nesse modelo você não está cuidando da lista de emails, apenas gerando vendas diretas e contatos (Por isso a inbox tende a gerar muitos contatos)

A tendência é que fique cada vez mais
“difícil” ter a gestão dos contatos...
...é nesse momento que você pode oferecer
o segundo tipo de consultoria

Essa é a maneira mais simples
de Consultoria para geração
de resultados no curto prazo...

Case Prático:

SEJA BEM VINDO A BELLA SATIE. [LOGIN](#) | [CADASTRE-SE.](#) ▾

? [AJUDA E ATENDIMENTO](#) ▾

☎ 11 3831-3395

 [SUA CESTA](#)

Bella Satie
ESPAÇO GESTANTE

[CREMES PARA GESTANTES](#) • [MODA GESTANTES](#) • [CUIDADOS GESTANTES](#) • [OFERTAS](#)



 **ENTREGA GARANTIDA**
PARA TODO BRASIL

 **COMPRA 100%**
SEGURA E PROTEGIDA

 **PRODUTOS**
DE QUALIDADE

 **ESPECIALIZADA**
EM GESTANTES



PAYOT
Maternité
Linha Gestante
Creme Corporal

LINHA CORPORAL
CREME PAYOT
MATERNITE

A PARTIR DE
R\$ 49,00



LINHA ESPECIAL

PREVENÇÃO DE
ESTRIAS



FACEBOOK

CURTA A
BELLA SATIE



BAZAR
megadose
moda gestante

DESCONTOS
DE ATÉ **60%**

ROUPAS PARA GESTANTES



 [Deixe uma Mensagem](#)

Case Prático:

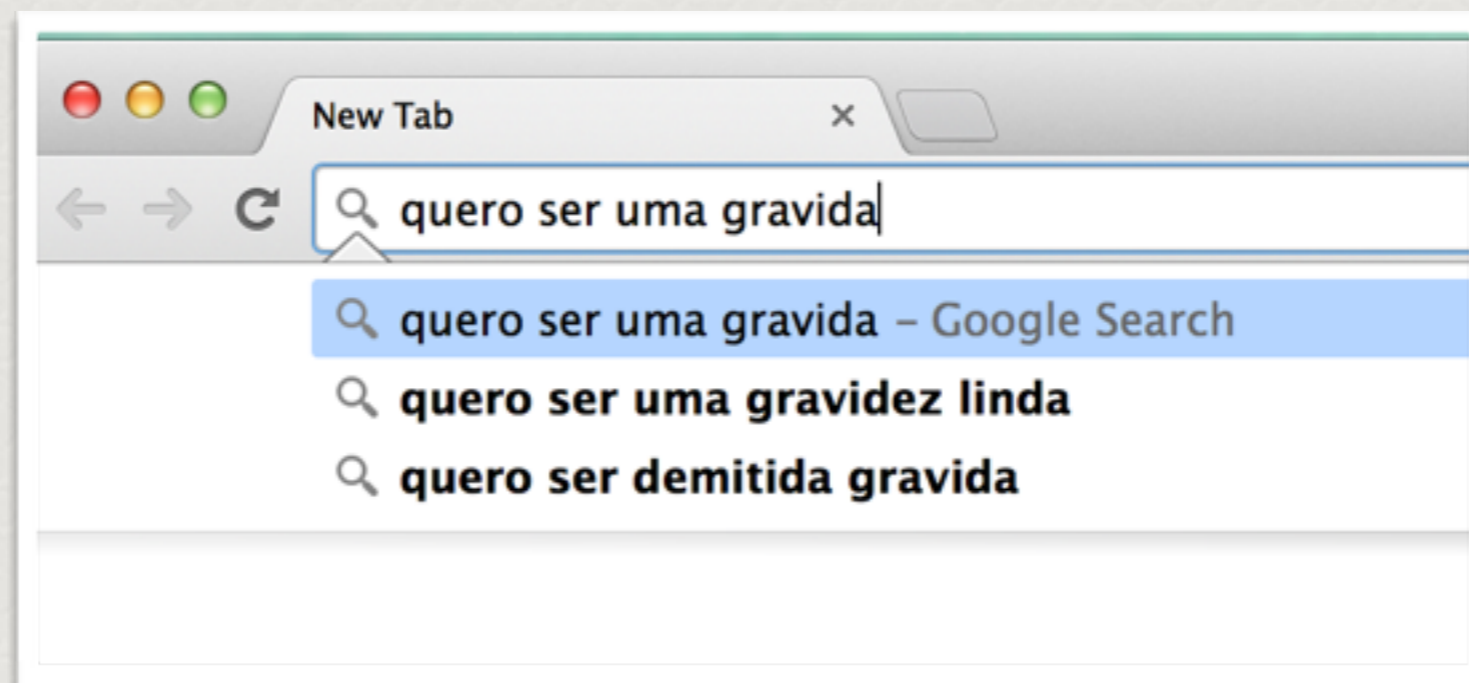
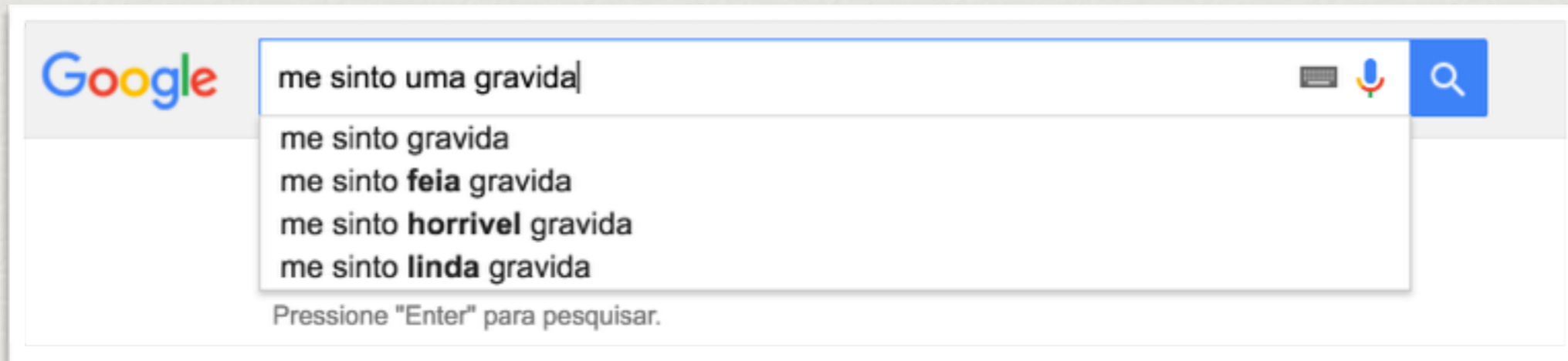
A search bar with a blue border. On the right side, there are two icons: a speech bubble icon and a microphone icon.

Pesquisa Google

Estou com sorte

10 projetos sociais para mudar o Brasil. [Vote nos seus preferidos](#)

Case Prático:



COPY

Público: Grávidas

Problema: Me sinto Feia e Redonda

Causa: ???

Solução: ???

COPY

Situação Atual —————> Situação Deseja

COPY

Situação Atual —————> Situação Deseja

Descrever a
situação atual...

Descrever o
futuro desejável...

COPY

Público: Grávidas

Problema: Me sinto Feia e Redonda

Causa: Roupas erradas sem “suporte”

Solução: Roupas feitas para grávidas

COPY

Olá! Aqui é _____ da Loja _____ e
hoje eu quero falar com você que um dia
já disse a terrível frase _____

Hoje eu vou te provar que nunca mais
você precisa repetir _____

COPY

Olá! Aqui é a Natana Oliveira da Loja Grávida e Linda... e como eu gosto de dizer: “Toda mãe merece ser linda... todos os dias...”

COPY

Olá! Aqui é a Natana Oliveira da Loja Grávida e Linda... e como eu gosto de dizer: “Toda mãe merece ser linda... todos os dias...”



Reforço de Posicionamento

COPY

Estou falando isso porque eu **NÃO AGUENTO** mais ouvir a frase:
“Me sinto feia e gorda durante a gravidez”



Conexão com o problema

COPY

O problema é que muitas mulheres pensam: “Não tem jeito, gravidez é isso, vou ficar feia e redonda... nada vai ficar bonito em mim”



Identificação do Problema

COPY

Isso NÃO É VERDADE....



Afirmações e
Reforço de Posicionamento

COPY

Eu vou te contar a verdade...

O corpo da mulher muda durante a gravidez e isso todo mundo sabe... mas o que poucas pessoas sabem é que existe uma maneira de usar roupas confortáveis e que valorizem seu corpo e te deixe ainda mais bonita e elegante...



Explicação Lógica + Situação Desejável

COPY

Eu vou te contar a verdade...

O corpo da mulher muda durante a gravidez e isso todo mundo sabe... mas o que poucas pessoas sabem é que existe uma maneira de usar roupas confortáveis e que valorizem seu corpo e te deixe ainda mais bonita e elegante...



Lógica + Emoção

COPY

Roupas para grávidas precisa de acessórios especiais e devem ser feitas pensando em TODOS os detalhes...
Sutiã de Sustentação, Elástico acima da barriga.....

E é exatamente assim que TODAS
as novas peças são pensadas...



Solução + Oferta

COPY

ROUPAS PARA GESTANTES



EWWA
Vestido Gestante - Longo Floral
- Moda Gestante

de: R\$199,90

por: R\$105,16

à vista no boleto
R\$99,90

ou 4x de R\$26,29



MEGADOSE
Calça Gestante Jeans Legging
Danusa - Moda Gestante
Megadose

de: R\$299,80

por: R\$119,90

à vista no boleto
R\$113,91

ou 4x de R\$29,98



EWWA
Vestido Gestante - Curto
Marinho - Moda Gestante

de: R\$169,30

por: R\$73,58

à vista no boleto
R\$69,90

ou 2x de R\$36,79



MEGADOSE
Calça Gestante - Jeans Collor -
Moda Gestante - Megadose

de: R\$322,50

por: R\$128,90

à vista no boleto
R\$122,46

ou 5x de R\$25,78



Apresentação do Produto

Olá! Aqui é a Natana Oliveira da Loja Grávida e Linda... e como eu gosto de dizer: “Toda mãe merece ser linda... todos os dias...”

Estou falando isso porque eu NÃO AGUENTO mais ouvir a frase:

“Me sinto feia e gorda durante a gravidez”

O problema é que muitas mulheres pensam: “Não tem jeito, gravidez é isso, vou ficar feia e redonda... nada vai ficar bonito em mim”

Isso NÃO É VERDADE....

Eu vou te contar a verdade...

O corpo da mulher muda durante a gravidez e isso todo mundo sabe... mas o que poucas pessoas sabem é que existe uma maneira de usar roupas confortáveis e que valorizem seu corpo e te deixe ainda mais bonita e elegante...

Roupas para grávidas precisa de acessórios especiais e devem ser feitas pensando em TODOS os detalhes...

Sutiã de Sustentação, Elástico acima da barriga.....

E é exatamente assim que TODAS as novas peças são pensadas...

ROUPAS PARA GESTANTES



EWWA
Vestido Gestante - Longo Floral
- Moda Gestante

de: R\$199,90

por: R\$105,16

à vista no boleto
R\$99,90

ou 4x de **R\$26,29**



MEGADOSE
Calça Gestante Jeans Legging
Danusa - Moda Gestante
Megadose

de: R\$299,80

por: R\$119,90

à vista no boleto
R\$113,91

ou 4x de **R\$29,98**



EWWA
Vestido Gestante - Curto
Marinho - Moda Gestante

de: R\$169,30

por: R\$73,58

à vista no boleto
R\$69,90

ou 2x de **R\$36,79**



MEGADOSE
Calça Gestante - Jeans Collor -
Moda Gestante - Megadose

de: R\$322,50

por: R\$128,90

à vista no boleto
R\$122,46

ou 5x de **R\$25,78**

ROUPAS PARA GESTANTES



EWVA
Vestido Gestante - Longo Floral
- Moda Gestante

de: R\$199,90

por: **R\$105,16**

à vista no boleto
R\$99,90

ou 4x de **R\$26,29**



MEGADOSE
Calça Gestante Jeans Legging
Danusa - Moda Gestante
Megadose

de: R\$299,80

por: **R\$119,90**

à vista no boleto
R\$113,91

ou 4x de **R\$29,98**



EWVA
Vestido Gestante - Curto
Marinho - Moda Gestante

de: R\$169,30

por: **R\$73,58**

à vista no boleto
R\$69,90

ou 2x de **R\$36,79**



MEGADOSE
Calça Gestante - Jeans Collor -
Moda Gestante - Megadose

de: R\$322,50

por: **R\$128,90**

à vista no boleto
R\$122,46

ou 5x de **R\$25,78**

<p>EVERY WOMAN DESERVES THE RIGHT TO MAKE HER OWN CHOICES. — DAWN, LOS ANGELES, CA</p>	<p>TO THE WOMAN I AM WRITING THIS FOR, YOU ARE NOT WEAK OR SHAMEFUL. — HEATHER'S TRUTH, GIBSONIA, PA</p>	<p>EVERY WOMAN DESERVES THE RIGHT TO MAKE HER OWN CHOICES. — DAWN, LOS ANGELES, CA</p>	<p>TO THE WOMAN I AM WRITING THIS FOR, YOU ARE NOT WEAK OR SHAMEFUL. — HEATHER'S TRUTH, GIBSONIA, PA</p>
<p>FOR TODAS LAS MUJERES QUE HAN TENIDO ABORTOS... NO ESTÁS SOLA. — MARIA CECILIA, WASHINGTON, DC</p>	<p>SO GREAT WAS THE NEED FOR HIS SERVICES FOR SO MANY WOMEN. — JEAN, BERGEN COUNTY, NJ</p>	<p>FOR TODAS LAS MUJERES QUE HAN TENIDO ABORTOS... NO ESTÁS SOLA. — MARIA CECILIA, WASHINGTON, DC</p>	<p>SO GREAT WAS THE NEED FOR HIS SERVICES FOR SO MANY WOMEN. — JEAN, BERGEN COUNTY, NJ</p>
<p>21% of all pregnancies end in abortion.</p>	<p>I DIDN'T HAVE THE MONEY, TIME, OR EMOTIONAL SUPPORT TO CARE FOR A CHILD. — ELIZABETH, STAFFORD COUNTY, VA</p>	<p>21% of all pregnancies end in abortion.</p>	<p>I DIDN'T HAVE THE MONEY, TIME, OR EMOTIONAL SUPPORT TO CARE FOR A CHILD. — ELIZABETH, STAFFORD COUNTY, VA</p>
<p>13% of abortion patients describe themselves as born-again or Evangelical Christians.</p>	<p>WOMEN'S VOICES MATTER. — NOT ALONE.</p>	<p>13% of abortion patients describe themselves as born-again or Evangelical Christians.</p>	<p>WOMEN'S VOICES MATTER. — NOT ALONE.</p>
<p>50% at least of American women will experience an unintended pregnancy by age 45.</p>	<p>MY LIFE IS WONDERFUL. — JULIE, WILLIAMSON COUNTY, TX</p>	<p>50% at least of American women will experience an unintended pregnancy by age 45.</p>	<p>MY LIFE IS WONDERFUL. — JULIE, WILLIAMSON COUNTY, TX</p>
<p>ABORTION HAS MYRIAD FACES: THOSE OF WOMEN WE LOVE, RESPECT AND Cherish. — NOT ALONE.</p>	<p>ABORTION HAS MYRIAD FACES: THOSE OF WOMEN WE LOVE, RESPECT AND Cherish. — NOT ALONE.</p>	<p>ABORTION HAS MYRIAD FACES: THOSE OF WOMEN WE LOVE, RESPECT AND Cherish. — NOT ALONE.</p>	<p>ABORTION HAS MYRIAD FACES: THOSE OF WOMEN WE LOVE, RESPECT AND Cherish. — NOT ALONE.</p>

Quanto Vale Esse Conhecimento?

Consultoria SEO

X

Consultoria **Construção de Autoridade**

Consultoria SEO = Orgânico

Construção de Autoridade = Copy + Tráfego Pago

Construção de Autoridade

Valor: R\$1.500 mês

Escopo: Copy+Blog+Vídeo+Artigo

Habilidades: Copywrite + Compra de Tráfego

Consultoria SEO

Valor: R\$1.500 mês

Escopo: SEO+Blog+Vídeo+Artigo

Habilidades: SEO

Consultoria SEO

Investimento somente na Consultoria...

Construção de Autoridade

Consultoria + **Compra de Tráfego**
Acelerador de Resultados...

Quanto Vale Esse Conhecimento?



Modelo de Negócios + Conhecimento

Você pode construir tudo do ZERO
ou ser certificado para usar um
modelo PRONTO...



Modelo de Negócios
Escopo de Consultoria
Método de Precificação
Como Vender a Consultoria
Como Planejar a Consultoria
Como EXECUTAR

Modelo de Negócios
Escopo de Consultoria
Método de Precificação
Como Vender a Consultoria
Como Planejar a Consultoria
Como EXECUTAR

Consultor da sua própria empresa...

Autorização para utilização do MÉTODO

Autorização para usar os modelos de apresentação

Autorização para usar os meus slides para venda de consultoria e aula ao vivo

Autorização para usar os modelos de campanhas

Autorização para uso do Certificado

Autorização a participar da Comunidade

Passo Número 01: Modelo de Negócios

Passo Número 01: Modelo de Negócios

Passo Número 02: Vendas

Passo Número 03: Planejamento

Passo Número 01: Modelo de Negócios

Passo Número 02: Vendas

Passo Número 03: Planejamento

Passo Número 04: Execução

Passo Número 05: Resultados

Passo Número 01: Modelo de Negócios

Passo Número 02: Vendas

Passo Número 03: Planejamento

Passo Número 04: Execução

Passo Número 05: Resultados

Passo Número 06: Escala (Valor e Resultados)



Passo Número 01: Modelo de Negócios

Passo Número 02: Vendas

Passo Número 03: Planejamento

Passo Número 04: Execução

Passo Número 05: Resultados

Passo Número 06: Escala (Valor e Resultados)





Não fique inventando escopos...

Não fique fazendo serviços só operacionais

Não assuma clientes que você NÃO SABE
como gerar resultados.

Não fique inventando escopos...

Não fique fazendo serviços só operacionais

Não assuma clientes que você NÃO SABE
como gerar resultados.

Escolha UM ÚNICO MÉTODO para
seguir....

Passo Número 01: Modelo de Negócios

Passo Número 02: Vendas

Passo Número 03: Planejamento

Passo Número 04: Execução

Passo Número 05: Resultados

Passo Número 06: Escala (Valor e Resultados)





Passo Número 01: Modelo de Negócios

Passo Número 02: Vendas

Passo Número 03: Planejamento

Passo Número 04: Execução

Passo Número 05: Resultados

Passo Número 06: Escala (Valor e Resultados)

Passo Número 07: Comunidade

